

Realidad económica de la fevaq

INICIO

PRESENTACIÓN DE ESTE NÚMERO

CONVOCATORIA

NÚMEROS ANTERIORES

INFORMACIÓN LEGAL

AVISOS

AÑO 26, NÚM. 69 | OCT — DIC | 2021
Fecha de última actualización: 23 de Diciembre de 2021

REVISTA DE INFORMACIÓN Y ANÁLISIS DE LA FACULTAD DE ECONOMÍA "VASCO DE QUIROGA" DE LA UNIVERSIDAD MICHOACANA DE SAN NICOLÁS DE HIDALGO

ANÁLISIS

CUENTAS POR SECTORES INSTITUCIONALES TRIMESTRALES, AGOSTO 2020

CUENTAS POR SECTORES INSTITUCIONALES DE MÉXICO, SEGUNDO Y 3ER. TRIMESTRES DE 2021

SISTEMA DE INDICADORES CÍCLICOS ESTADÍSTICA DE COYUNTURA, OCTUBRE 2021

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PIB TRIMESTRAL EN MÉXICO

CUADRO GENERACIÓN DEL PIB POR SECTOR INSTITUCIONAL (%) SEGUNDO TRIMESTRE 2021

CUADRO GENEACIÓN DEL PIB SECTOR INSTITUCIONAL (%) VARIOS TRIMESTRES AÑOS 18, 19, 20 Y 21

INDICADORES DE OCUPACIÓN Y EMPLEO A JUNIO 2021

INDICADORES TRIMESTRALES DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA ESTATAL

ÍNDICE DE LA TENDENCIA LABORAL DE LA POBREZA Y LA POBREZA LABORAL AL CUARTO TRIMESTRE DE 2021



Dirección de la Revista

José Rubén Torres Ortiz

Editora

Ariadna Esmeralda Gallegos Rivas

Comité Editorial Interno

Erika Jenny González Mejía

Guillermo Vargas Uribe

Ibrahim Santacruz Villaseñor

Gabriel Tapia Tovar

Ramiro González Asta

Arturo Álvarez Toledo

Rodolfo Aguilera Villanueva

Ma. de la Luz Martín Carbajal

José Manuel González Pérez

Comité Editorial Externo

Alfonso Mercado (COLMEX)

Marcos Reyes Santos (COLEF)

Wilfrido Ruíz Ochoa (COLEF) †

Guillermo Valdiviezo (UACH)

Miguel Ángel Vite Pérez (IPN)

Rosario Cota Yáñez (UdeG)

Realidad económica de la fevaq

Año 26, No. 69, Octubre—Diciembre de 2021.

Revista Editada por la Universidad Michoacana

de San Nicolás de Hidalgo a través de la Facultad

de Economía "Vasco de Quiroga". Av. Francisco J.

Mújica, s/n. Ciudad Universitaria, C.P. 58030

Tel: 322-3500 Ext.. (3043) - (3044)

Sitio Web: www.realidadeconomica.umich.mx/

E-Mail: realidadeconomica@umich.mx

Editora: Ariadna Esmeralda Gallegos Rivas

Reserva de Derechos al Uso Exclusivo No. ISSN: En

Trámite, ambos otorgados por el Instituto Nacional de

Derechos de Autor.

Responsable de la última actualización de este número. "Green Data Center" de la Facultad de Economía "Vasco de Quiroga".

Carlos Urquiza Villegas, carlos.urquiza@umich.mx

Ave. Francisco J. Mújica S/N, Ciudad Universitaria, C.P.

58030, Tel. (443) 322-3500 Ext. 3043 - 3044. Fecha de

última actualización, 23 de diciembre de 2021.

Las opiniones expresadas por los autores no necesariamente reflejan la postura del editor de la publicación.

Esta revista puede ser reproducida con fines no lucrativos, siempre y cuando se cite la fuente completa y su dirección electrónica. De otra forma requiere permiso previo por escrito de la institución y de su autor.

Web Admin: M.C.S.E. Carlos Urquiza Villegas

Apoyo Técnico: Lic. Josué Neftalí Burgos Magaña y

Lic. Ezequiel Rendón Nambo.

Elaborada en Morelia, Michoacán. México. MMXXI®



DIRECTORIO

UNIVERSIDAD MICHOACANA DE SAN NICOLÁS DE HIDALGO

Dr. Raúl Cárdenas Navarro

Rectoría

L.E. Pedro Mata Vázquez

Secretaría General

Dr. Orépani García Rodríguez

Secretaría Académica

M.E. en M.F. Silvia Hernández Capi

Secretaría Administrativa

Dr. Héctor Pérez Pintor

Secretaría de Difusión Cultural

Dr. Juan Carlos Gómez Revuelta

Secretaría Auxiliar

Lic. Luis Fernando Rodríguez Vera

Abogado Jurídico

Dr. Rodrigo Gómez Monge

Tesorero

M.C. Rodrigo Tavera Ochoa

Contralor

Dr. Marco Antonio Landavazo Arias

Coordinación de la Investigación Científica

FACULTAD DE ECONOMÍA "Vasco de Quiroga"

Dr. Manuel Ricardo Romo de Vivar Mercadillo

Director

M.C. Erika Jenny González Mejía

Secretaria Académica

Ing. Paulina Ramírez Vital

Secretaria Administrativa

Dra. Hilda Rosalba Guerrero García Rojas

Presentación Pág. — 05

Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales, Agosto de 2020.
..... Pág. — 14

Cuentas por Sectores Institucionales de México 2o. y 3er. Trimestres de 2021.
..... Pág. — 56

Sistema de Indicadores Cíclicos Estadística de Coyuntura Octubre de 2021.
..... Pág. — 110

Estimación Oportuna del PIB Trimestral en México.
..... Pág. — 111

Cuadro, Generación del PIB por Sector Institucional (%) 2o. Trimestre 2021.
..... Pág. — 122

Cuadro, Generación del PIB Sector Institucional (%) Varios Trimestres – Años.
..... Pág. — 123

Indicadores de Ocupación y Empleo a Junio de 2021 Pág. — 125

Indicadores Trimestrales de la Actividad Económica Estatal.
..... Pág. — 147

Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza y la Pobreza Laboral, 4o. Trimestre 2021.
..... Pág. — 148

Convocatoria Pág. — 177

Realidad económica de la fevaq

Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo
Facultad de Economía “Vasco de Quiroga”

PRESENTACION 69

Para este numero 69 de la revista Realidad Económica de la FEVAQ, la dirección de la misma consultando a los comités editoriales que participan ha tomado la decisión de insertar una serie de estadísticas de coyuntura sobre temas de interés económico con el fin de cerrar el ciclo de este aciago año, mismas que consideramos interesantes como insumos de posibles ensayos de las temáticas que podrían desarrollar no solo los investigadores titulares sino también los alumnos que cursan las diferentes licenciaturas que opera la Facultad de Economía de la Universidad Michoacana y otros mas, esto ante la falta de interés para publicar por parte de los investigadores incluso de los que han venido participando con regularidad y a los cuales sin embargo agradecemos su valiosa cooperación y entendemos que mientras esta revista no cuente con el ISSN (International Standard Serial Number – Número Internacional Normalizado de Publicaciones Seriadas que identifica todas publicaciones periódicas y recursos continuos, de cualquier soporte, ya sean impresos en papel o en formato digital mediante un

código de 8 dígitos y que en México otorga el Instituto Nacional de Derechos de Autor INDAUTOR instancia del gobierno federal que regula estos derechos) no se tendrá mayor incentivo de insertar sus investigaciones aquí y como es lógico se prefiere llevar dicha producción a otras revistas que si lo tienen y con ello obtener mayores logros.

Es conveniente explicar porque nuestra alternativa para seguir cumpliendo nuestro objetivo de divulgar la ciencia económica la ubicamos también en el trabajo de investigación de los alumnos y es que se ha observado que estos en varias materias realizan trabajos y tareas como forma de aterrizar los contenidos de los cursos curriculares e incluso como forma de evaluar dichas materias y en ese sentido se trata de incentivar a muchos de ellos para que dichas investigaciones se lleven a una practica cotidiana de los investigadores ajustar sus reportes al formato y requisitos de publicación que las convocatorias de las revistas establecen.

Otra aclaración es que aunque consideramos que muchos de los estudiantes tienen la capacidad de llevar a cabo estudios desde el inicio de las carreras se establece el criterio de que

para publicar en la revista realidad económica tendrán que ser en coautoría con un investigador con reconocimiento moral para ello, inclusive se puede ver la perspectiva de que este por lo general será el asesor de dicha investigación lo que desde nuestra óptica redundante en una mayor calidad respecto de los ensayos generados.

Cabe mencionar que esto nos es novedad sino que de hecho ya sucede y es un criterio que se aplica con muy buenos resultados implícitamente esta colaboración investigador - alumno ha sido ligada con las varias opciones que presenta el reglamento de titulación de la escuela y en particular con la opción de titulación por vía de publicaciones.

Por cierto cabe también hacer la aclaración de que existe en cierto sector de los maestros de la escuela el prurito de que las titulaciones por publicaciones que se hacen a través de la revista Realidad Económica no tienen la calidad que establece el reglamento y en ese sentido podemos decir a nuestro favor que tenemos la idea de que es al contrario, por lo que hemos señalado aquí, a lo que se añade el hecho de que el principal requisito para publicar alguna propuesta al respecto es que el dictamen del ensayo

sea positivo, lo que en la mayoría de los casos sucede es que en forma natural para los autores nuevos puede ser inconveniente es atender complementariamente algunas observaciones (de forma y fondo) que el dictaminador establece como condición para su publicación.

Antes de relacionar las estadísticas que sugerimos a los investigadores cabe hacer una última aclaración, esta es relación al giro que se le ha dado a este ejemplar de la revista ante las adversidades de toda índole por las cuales hemos atravesado en este segundo año en la que la pandemia del COVID 19 nos ha impedido cumplir a cabalidad con nuestro trabajo y tiene que ver con el hecho de que hemos obtenido los consensos de los maestros involucrados en la edición de esta revista en algunos casos de manera personal e incluso a través de los medios de comunicación virtuales o electrónicos por lo que agradecemos el apoyo en este sentido pero como normalmente se dice en estos casos la dirección de la revista asume la responsabilidad total sobre lo publicado.

Con respecto a la información de coyuntura que se presenta debemos comentar en cada uno de ellos los

contenidos para de esa manera evidenciar el potencial de las mismas para efecto de servir a los posibles trabajos a realizar, pero antes consideramos imperativo el hecho de tener que clarificar los términos que nos vamos a encontrar en la información recabada.

La relación de dicha información es la siguiente:

Presentación

1. Cuentas_por_Sectores_Institucionales_Trimestrales_agosto_2020.
 2. Cuentas_por_Sectores_Institucionales_de_México_2º_y_3er_Trimestres_de_2021.
 3. Sistema_de_Indicadores_Cíclicos_Estadística_de_Coyuntura_Oct_2021.
 4. Estimación_Oportuna_del_PIB_Trimestral_en_México. (Link INEGI).
 5. Cuadro_Generación_del_PIB_por_Sector_Institucional_(%)_2o_Trimestre_21.
 6. Cuadro_Generación_del_PIB_Sector_Institucional_(%)_varios_Trimestres_años_18_19_20_y_21.
 7. Indicadores_de_Ocupación_y_Empleo a Junio 2021.
 8. Indicadores_trimestrales_de_la_Actividad_Económica_Estatal. (Link INEGI)
 9. Índice_de_la_Tendencia_Laboral_de_la_Pobreza_y_la_Pobreza_laboral_al_Cuarto_Trimestre_2021. (link CONEVAL).
1. En primer lugar la Presentación de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales, agosto 2020. Aquí es conveniente el dilucidar que los sectores institucionales son una clasificación que la entidad normativa que es el Instituto de Estadística y Geografía INEGI utiliza para agregar los resultados de la actividad económica a partir del concepto de empresa y establecimiento y en ese sentido las empresas son principalmente de carácter financiero o Empresas Financieras, es decir que tienen que ver con las actividades de manejo de dinero y valores y que por oposición otro grupo son las que no son financieras es decir Empresas no financieras que se dedican a producir y vender bienes y servicios en general.

Complementariamente se definen otros tres grupos específicos como son Gobierno general como una entidad productora de bienes y servicios tanto de mercado como otros bienes y servicios un tanto diferentes que se denominan de no mercado, otro tipo de empresas son las llamadas Hogares en donde se trata de resumir a las empresas con actividades de tipo domestico y que son cada vez mas importantes en México, finalmente las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares y en la cual se integran un sinfín de servicios que realizan las sociedades y asociaciones de tipo civil es decir no mercantil y que deben diferenciarse de las Instituciones sin fines de lucro pero que sirven a las empresas.

2. Las Cuentas por Sectores Institucionales de México 2o. Trimestre 2021. En este documento se presentan cifras oficiales también de los sectores institucionales y en cuanto a su participación en la economía y su crecimiento pero específicamente

para el segundo trimestre (abril-mayo y junio) del año 2021.

3. Las Cuentas por Sectores Institucionales de México 3o. Trimestre 21. En este documento se presentan cifras oficiales también de los sectores institucionales y en cuanto a su participación en la economía y su crecimiento pero específicamente para el tercer trimestre (julio-agosto septiembre) del año 2021.
4. Estimación oportuna del PIB Trimestral en México. (Link INEGI).



La Estimación Oportuna del PIB Trimestral ofrece una visión sobre la evolución de la economía mexicana, 30 días después de que concluye el trimestre de referencia, con base en: la información estadística disponible en ese momento, las técnicas estadísticas y modelos econométricos que mejor se ajustan a dicha información, así como a las recomendaciones internacionales vigentes, por lo que sus resultados son

consistentes con el Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM).

5. Cuadro Generación del PIB Sector Institucional (%), varios Trimestres, años 18,19, 20 y 21. (2 páginas). Aquí se muestra un cuadro de doble entrada en la que se especifican los porcentajes de aportación al PIB por cada sector institucional de la economía para los años 2018 Trimestres II, III y IV, 2019 Trimestres I, II, III y IV, 2020 Trimestres I, II, III y IV y 2021 Trimestres I y II.

6. Indicadores de Ocupación y Empleo a Junio 2021. (21 páginas)

Se muestran las cifras oportunas durante junio de 2021, cifras originales. El INEGI informa sobre los principales resultados de la Encuesta nacional de ocupación e ingreso ENOE para junio de este año, los cuales indican que 57.4 millones de personas de 15 y más años de edad son Población Económicamente Activa PEA, lo

que representa una Tasa de participación de 58.5%

Dicha población es superior en 6.5 millones con respecto a la de junio del 2020 cuando la población en su mayoría permanecía confinada en sus hogares por la emergencia sanitaria del COVID 19. Por su parte, el complemento, la Población no Económicamente Activa PNEA fue de 40.7 millones de personas, cifra inferior en 4.1 millones a la de junio del año previo; a su inferior, la PNEA disponible se redujo 5 millones

7. Indicadores trimestrales de la Actividad Económica Estatal. (Link INEGI) (1 pagina).



Información de corto plazo sobre los resultados de las cifras desestacionalizadas y originales del Indicador, tanto del trimestre y del año de estudio, así como del año inmediato anterior. Los resultados originales se presentan en números de Índices de volumen físico (2013=100), en Variaciones anuales y en Contribuciones

porcentuales y para el caso de las cifras desestacionalizadas en Índices de volumen físico (2013=100), Variaciones anuales y Variaciones con respecto al trimestre anterior.

8. Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza y la Pobreza laboral al Tercer Trimestre 2021. (link CONEVAL) (1 pagina)

Fuente: estimaciones del CONEVAL con base en la ENOE del primer trimestre de 2005 al primer trimestre de 2020 y la ENOE Nueva Edición (ENOEN) a partir del tercer trimestre de 2020.

Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir del 1er trimestre de 2021 y trimestres 1er y 3ro de 2020, la información considera las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas del INEGI. La información del 4to de 2020 toma en cuenta la estimación de población con base en las proyecciones demográficas de CONAPO 2013. Por lo anterior, hay una ruptura en la continuidad de la serie. Debido a la

contingencia sanitaria por la COVID-19, el INEGI suspendió la recolección de información de la ENOE referente al segundo trimestre 2020, por lo cual no se cuenta con el insumo necesario para el cálculo de los indicadores correspondientes a este periodo. Derivado de lo anterior, se actualizó la información del primer trimestre de 2020, por lo que, únicamente se cuenta con comparabilidad entre este periodo, el tercer trimestre de 2020 y el primer y segundo trimestre de 2021. Asimismo, de acuerdo con el INEGI, las cifras correspondientes al Estado de México, a partir del segundo trimestre de 2021, se presentan con base en las proyecciones de población de CONAPO 2013.

Para mayor información consultar el comunicado de prensa NÚM.280/21,

disponible en: https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/bol-etines/2021/ene_ie/enoe_ie2021_05.pdf y el comunicado de prensa NÚM.457/21, disponible en: <https://www.inegi.org.mx/cont>

9. Información Referente a la Pobreza Laboral al 2o. Trimestre de 2021. (Link CONEVAL), (1 pagina). Estas estadísticas son equivalentes a la medición de la pobreza y de ahí su importancia para el análisis de coyuntura en relación con el impacto del desarrollo económico en un contexto de pandemia persistente.

- Entre el primer trimestre de 2021 y el segundo trimestre 2021, la pobreza laboral (porcentaje de la población con un ingreso laboral inferior al valor de la canasta alimentaria) disminuyó 0.9 puntos porcentuales a nivel nacional, al pasar de 39.4% a 38.5%.
- Entre los factores que explican la disminución trimestral de la pobreza laboral se encuentran el incremento trimestral de 2.9% en el ingreso laboral real, el aumento de la masa salarial de 3.1% y el incremento en el número de ocupados (4.9%).

- Se observa un aumento del ingreso laboral real per cápita promedio del primer quintil entre el primer y segundo trimestre 2021, es decir, en el 20.0% de la población de menores ingresos, al pasar de \$92.69 a \$118.78 pesos reales.
- El aumento en el ingreso laboral real per cápita de la población de menores ingresos entre el primer y segundo trimestre de 2021 contribuye en parte a una reducción de la desigualdad, medida a partir del coeficiente de Gini que pasa de 0.512 a 0.503.
- El ingreso laboral mensual de los hombres ocupados en el segundo trimestre fue \$4,755.36 y el de las mujeres, \$3,803.92. La brecha de los ingresos laborales entre hombres y mujeres en el segundo trimestre fue de \$951.45, la cual es \$94.91 mayor que la del primer trimestre 2021 (\$856.54).
- Por otra parte, el ingreso laboral real de los ocupados residentes en municipios no indígenas fue de \$4,585.36, aproximadamente el doble del ingreso laboral real de los ocupados en municipios

indígenas (\$2,256.05). La brecha del ingreso entre ocupados residentes en municipios no indígenas y ocupados en municipios indígenas fue de \$2,329.31, es decir, disminuyó \$117.45 respecto al primer trimestre 2021 (\$2,446.76).

- Entre el primer trimestre 2021 y segundo trimestre 2021, las tres entidades que tuvieron una disminución en pobreza laboral fueron: Hidalgo con 6.8 puntos porcentuales, Quintana Roo con 3.7 y Baja California con 3.5 puntos. En contraste, las tres entidades que presentaron un aumento trimestral fueron: Oaxaca con un aumento de 5.0, Guerrero con 3.6 y Nayarit con 2.0 puntos porcentuales.
- Respecto al primer trimestre de 2020, la pobreza laboral aún muestra una diferencia de 2.9 puntos porcentuales, al pasar de 35.6% a 38.5%, lo que indica que aún no se alcanzan los niveles previos a la crisis sanitaria.
- Entre los factores que explican el aumento de la pobreza laboral entre el primer trimestre 2020 y el

segundo trimestre 2021 se encuentran la disminución de 2.1% del ingreso laboral por persona y el aumento de las Líneas de Pobreza Extrema por Ingresos en el ámbito rural y urbano, de 7.3% y 6.4% respectivamente.

- En contraste, del tercer trimestre 2020 al segundo trimestre de 2021, la pobreza laboral mostró una reducción de 5.8 puntos porcentuales, al pasar de 44.3% al 38.5% respectivamente, continuando con la tendencia de recuperación exhibida en los últimos cuatro trimestres.

El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL), estima los datos referentes a la pobreza laboral a partir de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) publicada por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). En 2020, debido a la contingencia sanitaria, se interrumpió la recolección de la información de la ENOE durante el segundo trimestre de 2020.

LA DIRECCION DE LA REVISTA

Realidad económica de la fevaq

Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo
Facultad de Economía “Vasco de Quiroga”



DIRECCIÓN GENERAL DE ESTADÍSTICAS ECONÓMICAS
DIRECCIÓN GENERAL ADJUNTA DE CUENTAS NACIONALES

DIRECCIÓN DE CONTABILIDAD NACIONAL
DIRECCIÓN DE CUENTAS DE CORTO PLAZO Y REGIONALES

PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS POR SECTORES INSTITUCIONALES TRIMESTRALES

21 de agosto de 2020

Índice

Presentación

- 1 Antecedentes**
- 2 Contexto Internacional**
- 3 Las Cuentas Corrientes**
- 4 Cuentas de Acumulación y Balances**
- 5 Difusión de los Resultados**

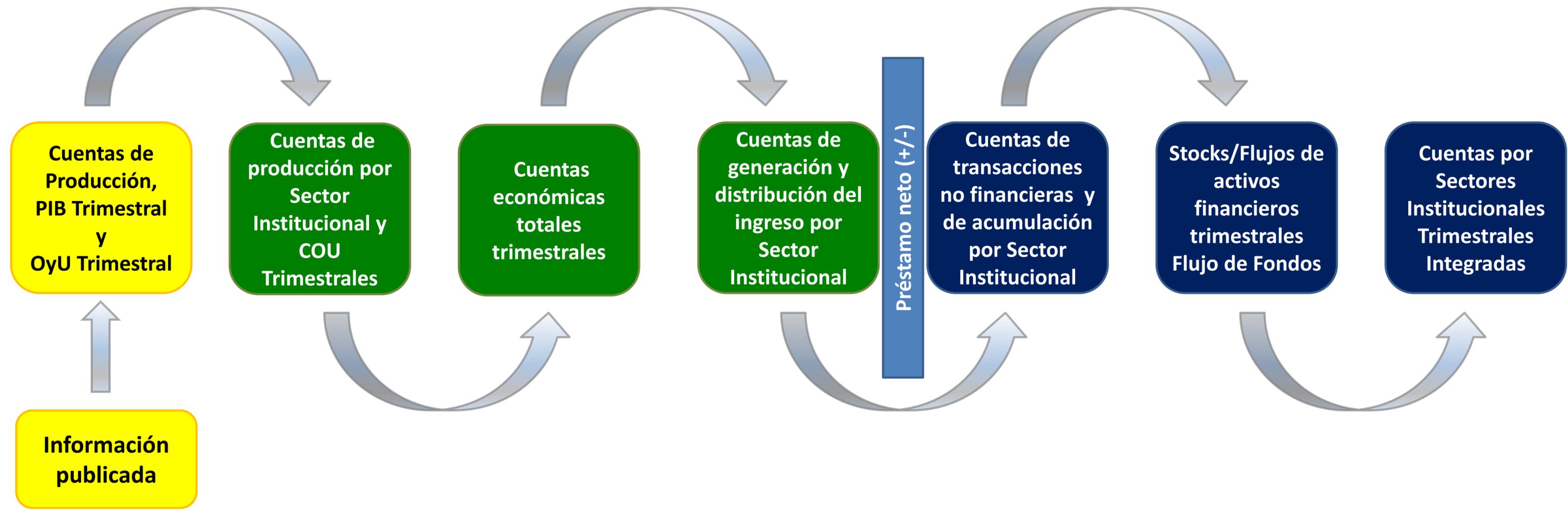
G-20 DATA GAPS INITIATIVE

Las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales, dan cumplimiento a la Recomendación II.8 Cuentas sectoriales de la *Iniciativa para llenar la brecha de Información del G-20*, con fecha límite para su implementación en el año 2021.

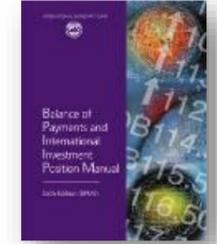
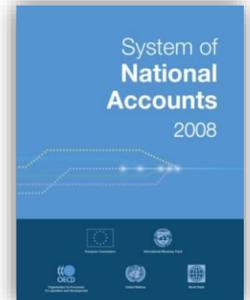
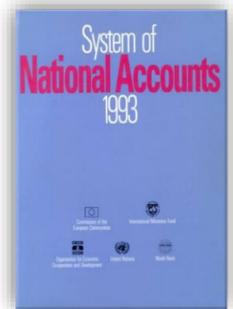
Los resultados obtenidos nos permiten cumplir en su totalidad con las Plantillas Mínimas y en un 70% de las Plantillas Trend, requeridas por el G-20.

ANTECEDENTES

Objetivo: Elaboración de las Cuentas Sectoriales con mayor frecuencia e Iniciativa para llenar la brecha de Información del G-20



Evolución de las Cuentas por Sectores Institucionales en México

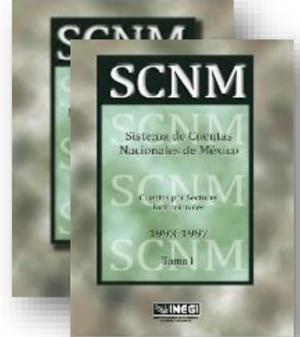


MBP6

SCN 1993

Implementación del SCN 2008

2 de septiembre



Difusión por primera vez



Año Base 1993

Año Base 2003

Año Base 2008

Año Base 2013

G-20 Mandato

G-20 DATA GAPS INITIATIVE

1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021

CONTEXTO INTERNACIONAL

Recomendación II.8. Cuentas Sectoriales <i>(Prioridad común)</i>	Calificación de México (MX)			
	2017	2018	2019	2020
Meta: Difundir Cuentas Financieras, No Financieras y Balances				
- Difusión de transacciones de cuentas no financieras (datos anuales)				
- Difusión de transacciones de cuentas no financieras (datos trimestrales)				
- Difusión de existencias de activos no financieros (datos anuales)				
- Difusión de cuentas financieras y balances (datos anuales)				
- Difusión de cuentas financieras y balances (datos trimestrales)				

-  *Flujo de trabajo completo o casi completado.*
-  *Progreso significativo, flujo de trabajo ampliamente en curso.*
-  *Etapas tempranas de implementación o falta de progreso oportuno*

Estándares de Difusión

SCNM: 155 días

FMI, SDDS: 120 días¹

FMI, SDDS PLUS: 120 días²

Plantillas para el Reporte de Datos de la Recomendación II.8 Cuentas Sectoriales

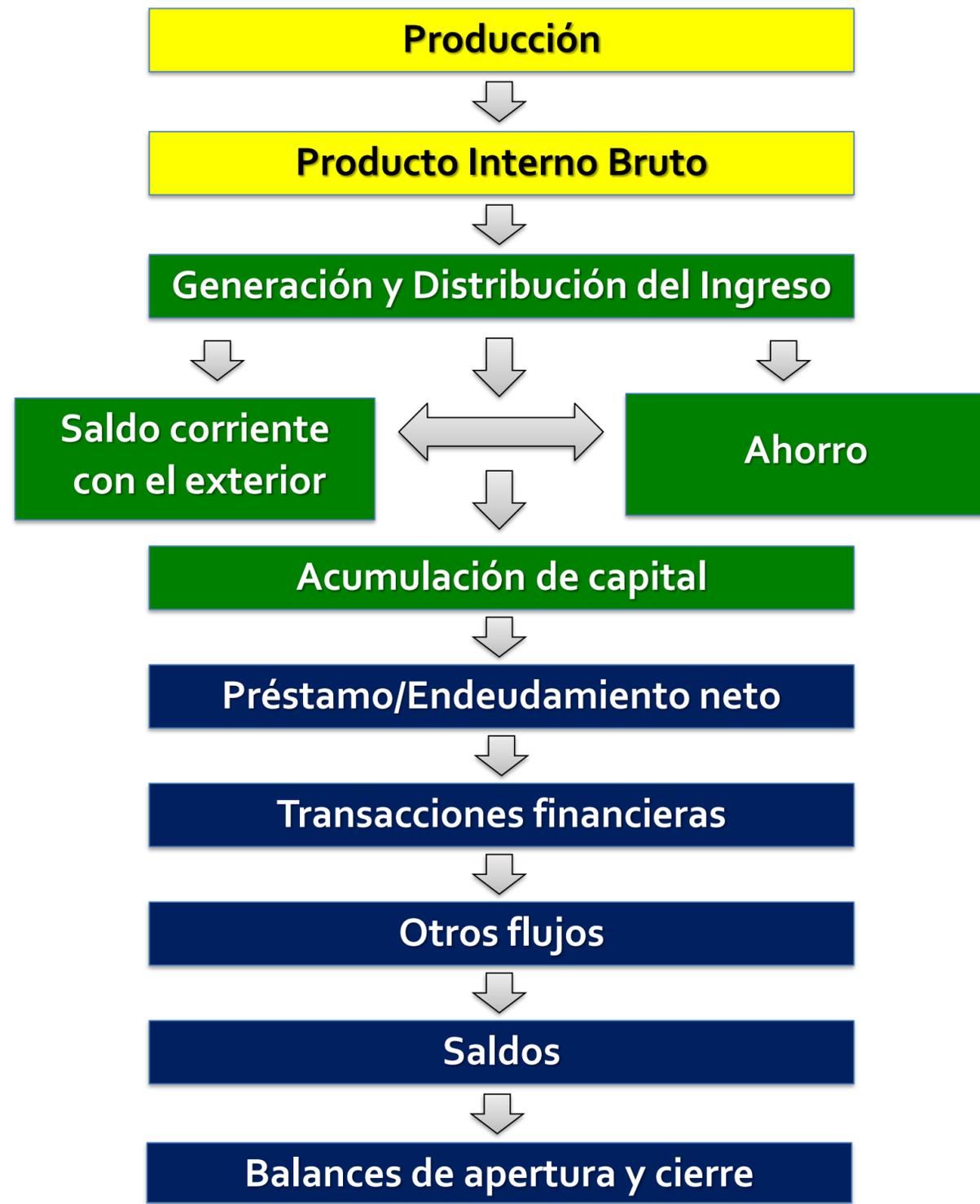
PLANTILLAS MÍNIMAS

1.a. Flujos de Activos Financieros (T)	■	48 Cuadros	13,056 Datos
1.a. Stocks de Activos Financieros (T)	■	48 Cuadros	35,478 Datos
2.a. Transacciones No Financieras (T)	■	48 Cuadros	35,856 Datos

PLANTILLAS TREND

1.a. Flujos y Stocks de Activos Financieros (T)	■	96 Cuadros	71,334 Datos
1.b. Flujos y Stocks de Activos Financieros (A)	■	32 Cuadros	23,776 Datos
2.a. Transacciones No Financieras (T)	■	48 Cuadros	35,856 Datos
2.b. Transacciones No Financieras (A)	■	16 Cuadros	4,352 Datos
3. Stocks de Activos No Financieros (A)	■	16 Cuadros	2,016 Datos
4.a. Nuevas tendencias Financieras (T)	■	48 Cuadros	
4.b. Nuevas tendencias Financieras (A)	■	48 Cuadros	
5. Matriz Quién a Quién (T y A)	■	48 Cuadros	

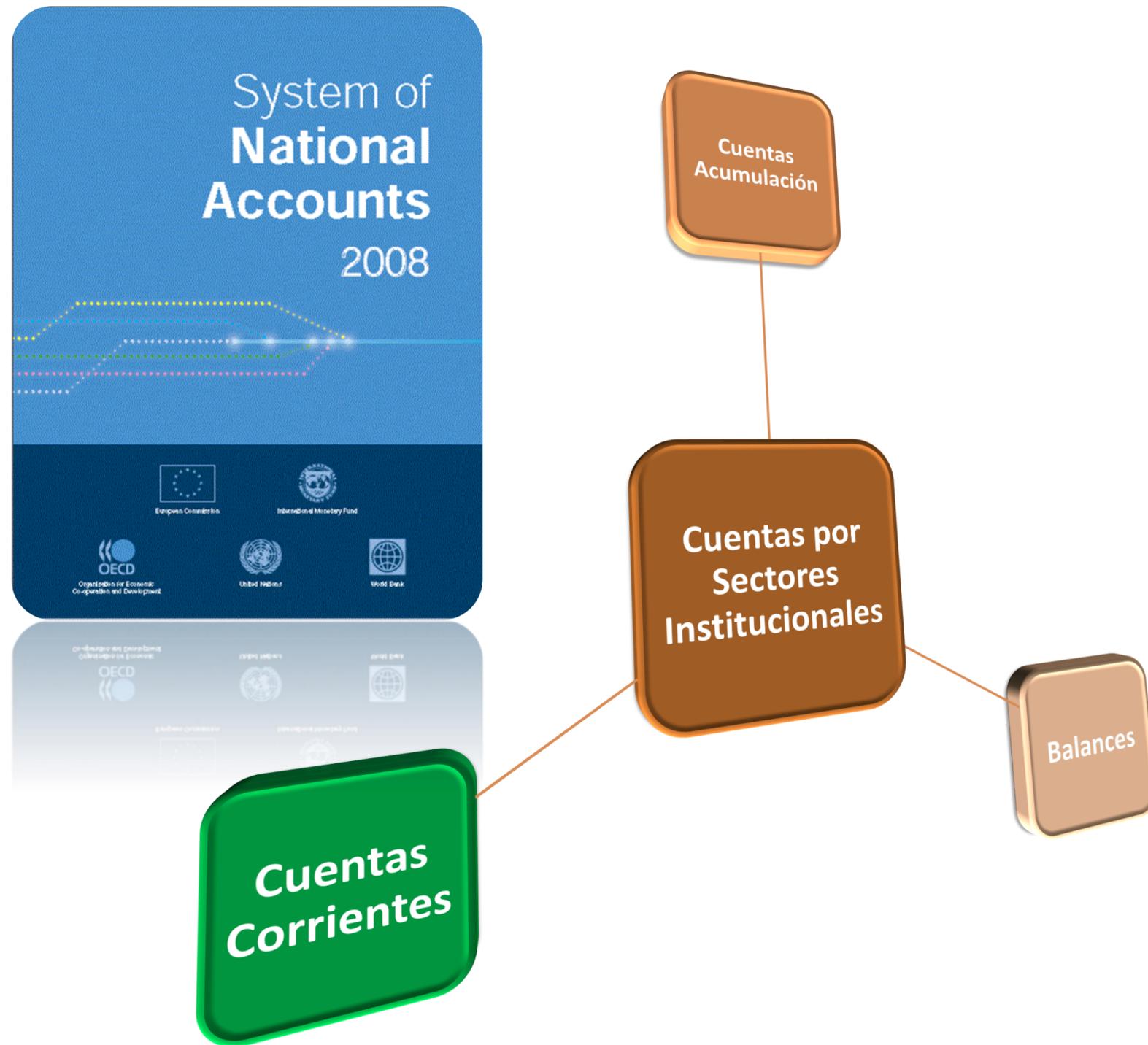
(4a y 4b). Stocks y Flujos de sectores e instrumentos adicionales para capturar desarrollos relevantes en el mundo financiero



SUCESIÓN DE CUENTAS

- o. Cuenta de bienes y servicios
- I. Cuenta de producción
- II. Cuenta de distribución y utilización de ingreso
 - II.1 Cuenta de distribución primaria del ingreso
 - II.1.1 Cuenta de generación del ingreso
 - II.1.2 Cuenta de asignación del ingreso primario
 - II.2 Cuenta de distribución secundaria del ingreso
 - II.3 Cuenta de redistribución del ingreso en especie
 - II.4 Cuenta de utilización del ingreso
- III. Cuentas de acumulación
 - III.1 Cuenta de capital
 - III.2 Cuenta financiera
 - III.3 Cuenta de otras variaciones de activos
 - III.3.1 Cuenta de otras variaciones del volumen de activos
 - III.3.2 Cuenta de revalorización.
- IV.1 Balance de apertura.
- IV.2 Variaciones de balance.
- IV.3 Balance de cierre.
- V. Cuenta del resto del mundo.

LAS CUENTAS CORRIENTES



- **Cinco** Sectores Institucionales.
- **Unidad de Observación:** las empresas e instituciones.
- **Nomenclatura** de las Transacciones.
- Secuencia de las Cuentas, **Saldos Contables** y Principales Agregados.
- Las **Cuentas Corrientes** están relacionadas con la Producción, Distribución y Utilización del Ingreso.

Sector Institucionales	Tipo de productor	Actividad y Función
S.11 Sociedades no financieras	Productor de mercado	Producción de bienes y servicios no financieros de mercado.
S.12 Sociedades financieras	Productor de mercado	Intermediación financiera, incluidos los seguros; actividades auxiliares de la intermediación financiera y administración de carteras de activos y pasivos financieros.
S.13 Gobierno general	Otro productor no de mercado público	Producción y suministro de otros bienes y servicios no de mercado para consumo individual y colectivo.
S.14 Hogares <ul style="list-style-type: none"> • como consumidores • como productores 	Productor de mercado o productor para uso final propio	Producción de bienes y servicios para uso final propio. Producción de bienes y servicios de mercado.
S.15 Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares	Otro productor no de mercado privado	Producción y suministro de otros bienes y servicios no de mercado para consumo individual.

Fuente: Elaboración propia con base en *European System of National and Regional Accounts* (ESA 2010)

Nomenclatura

De los sectores institucionales

- S.1** Economía total
- S.11** Sociedades no financieras
- S.12** Sociedades financieras
- S.13** Gobierno general
- S.14** Hogares
- S.15** Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares
- S.2** Resto del mundo

De las transacciones y otros flujos

- Transacciones de bienes y servicios productos **(P)**
- Transacciones distributivas **(D)**
- Transacciones en instrumentos financieros **(F)**
- Otras partidas de acumulación **(K)**

De los saldos contables

- B.1** Valor agregado/Producto interno bruto
- B.2** Excedente de operación
- B.3** Ingreso mixto
- B.5** Saldo de ingresos primarios/Ingreso nacional
- B.6** Ingreso disponible
- B.7** Ingreso disponible ajustado
- B.8** Ahorro
- B.9** Préstamo neto/endeudamiento neto
- B.10.1** Variaciones al valor neto debidas al ahorro y a las transferencias de capital
- B.11** Saldo de bienes y servicios con el exterior
- B.12** Saldo corriente con el exterior
- B.90** Valor neto

De los activos

- Activos no financieros **(AN)**
- Activos financieros **(AF)**

Secuencia de las Cuentas Corrientes

Cuentas		Saldos Contables	Principales Agregados	
I. Cuenta de producción	I. Cuenta de producción ¹	B.1 Valor agregado	Producto interno (PIB/PIN)	
II. Cuenta de distribución y utilización del ingreso	II.1. Cuenta de distribución primaria de ingreso	II.1.1. Cuenta de generación del ingreso ²	B.2 Excedente de operación	
		II.1.2. Cuenta de asignación del ingreso primario		
	II.1.2.1. Cuenta de ingreso empresarial	II.1.2.2. Cuenta de asignación del otro ingreso primario	B.3 Ingreso mixto	B.4 Ingreso empresarial
			B.5 Saldo de ingresos primarios	
	II.2. Cuenta de distribución secundaria de ingreso	B.6 Ingreso disponible	Ingreso nacional (INB, INN)	
	II.3. Cuenta de redistribución del ingreso en especie	B.7 Ingreso disponible ajustado	Ingreso nacional disponible	
	II.4. Cuenta utilización del ingreso	II.4.1. Cuenta de utilización del ingreso disponible	B.8 Ahorro	Ahorro nacional
		II.4.2. Cuenta de utilización del ingreso disponible ajustado		

¹ La mayoría de los saldos contables pueden calcularse brutos o netos.

² Aplicable también a industrias.

FUENTE: Naciones Unidas, la Comisión Europea, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial. Sistema de Cuentas Nacionales 2008. Nueva York, 2009.

B.1b – Valor Agregado Bruto

Mide el valor creado por la producción y puede calcularse como el valor de la producción menos el consumo intermedio.

Participación por sector

S.11- SNF	S.12- SF	S.13- Gobierno general	S.14- Hogares	S.15- ISFLSH
46.81%	3.33%	8.64%	34.70%	0.99%

La mayor participación proviene de las Sociedades no financieras con 46.81%, seguido de Hogares con 34.70%. Gobierno general participa con 8.64%, 3.33% de Sociedades financieras e ISFLSH con 0.99%.



Método de la Producción ¿Qué se produce?

$$VB_{pb} - CI = VAB_{pb}$$

$$PIB = VAB_{pb} + (t_p - s_p)$$

1

Donde:

- PIB = Producto Interno bruto
- VP_{pb} = Valor de la producción a precios básicos (P.1)
- CI = Consumo Intermedio (P.2)
- VAB_{pb} = Valor agregado bruto a precios básicos (B1b)
- t_p = Impuestos a los productos (D.21)
- s_p = Subsidios a los productos (D.31)

3

Método del Ingreso ¿Cómo se reparte?

$$PIB = R_s + (T_p - S_p) + EBO$$

Donde:

- R_s = Remuneración de asalariados (D.1)
- T_p = Impuestos sobre la producción y las importaciones (D.2)
- S_p = Subsidios (D.3)
- EBO = Excedente bruto de operación (B2.b)

Método del Gasto ¿Cómo se utiliza?

2

$$PIB = CP + CG + FBKF + VE + X - M$$

Donde:

- CP = Consumo Privado (CP)
- CG = Consumo de Gobierno (CG)
- FBKF = Formación Bruta de Capital Fijo (P51.b)
- VE = Variación de existencias (P.52)
- X = Exportaciones (P.6)
- M = Importaciones (P.7)

Estimación del PIB Trimestral, por el enfoque del ingreso

Concepto	2018				2019			
	T1	T2	T3	T4	T1	T2	T3	T4
D.1 - Remuneración de los asalariados	26.2	25.3	26.5	26.8	26.7	26.6	27.6	28.4
D.2 - Impuestos sobre la producción y las importaciones	7.5	6.4	6.3	6.0	8.0	6.9	6.4	6.2
D.3 - Subsidios	-0.4	-0.4	-0.4	-0.5	-0.4	-0.4	-0.4	-0.4
P.51c Consumo de capital fijo	17.2	17.5	17.6	17.3	19.0	18.1	18.6	18.0
B.2n - Excedente Neto de Operación	29.5	31.4	29.8	31.0	26.4	28.4	26.8	27.6
B.3n - Ingreso Mixto Neto	20.0	19.8	20.2	19.4	20.3	20.5	20.9	20.3
B.1b - Valor Agregado Bruto / PIB *	100.0							

Estructura % Respecto al Total de la Transacción

Concepto		2018				2019			
		T1	T2	T3	T4	T1	T2	T3	T4
D.4	Renta de la Propiedad	100.0							
D.41	Intereses	24.9	57.9	70.3	24.9	23.7	57.5	89.2	23.7
D.42	Renta distribuida de las sociedades	8.1	42.1	43.7	8.1	4.4	30.7	19.8	4.4
D.421	Dividendos	8.1	42.1	43.7	8.1	4.4	30.7	19.8	4.4
D.43	Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa	67.0	0.1	-14.0	67.0	71.9	11.9	-9.0	71.9
D.44	Desembolsos por renta de las inversiones	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
D.45	Renta	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0

Componentes del Ingreso Disponible Bruto como % del PIB

Concepto	2018				2019			
	T1	T2	T3	T4	T1	T2	T3	T4
(+) Remuneración de los asalariados	26.2	25.3	26.5	26.8	26.7	26.6	27.6	28.4
(+) Excedente bruto de operación	45.3	47.6	46.1	47.1	44.2	45.0	43.9	44.2
(+) Ingreso mixto bruto	21.4	21.1	21.5	20.6	21.5	21.8	22.4	21.7
(+) Otros impuestos sobre la producción, netos	1.0	0.5	0.5	0.5	1.0	0.5	0.5	0.5
(=) Valor Agregado Bruto	93.9	94.5	94.6	95.0	93.4	94.0	94.5	94.8
(+) Impuestos sobre los productos, netos	6.1	5.5	5.4	5.0	6.6	6.0	5.5	5.2
(=) Producto Interno Bruto	100.0							
(+) Remuneraciones netas con el exterior	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2
(+) Rentas de la propiedad netas con el exterior	-4.6	-2.4	-1.9	-2.1	-5.1	-2.8	-1.9	-2.8
(+) Transferencias corrientes netas con el exterior	2.3	2.9	2.7	2.8	2.4	2.9	3.1	2.8
(=) Ingreso Disponible Bruto	97.8	100.7	100.9	100.9	97.5	100.3	101.4	100.1

B.6b – Ingreso Disponible Bruto

El ingreso nacional disponible bruto mide el ingreso disponible de la economía total para el consumo final y el ahorro bruto.

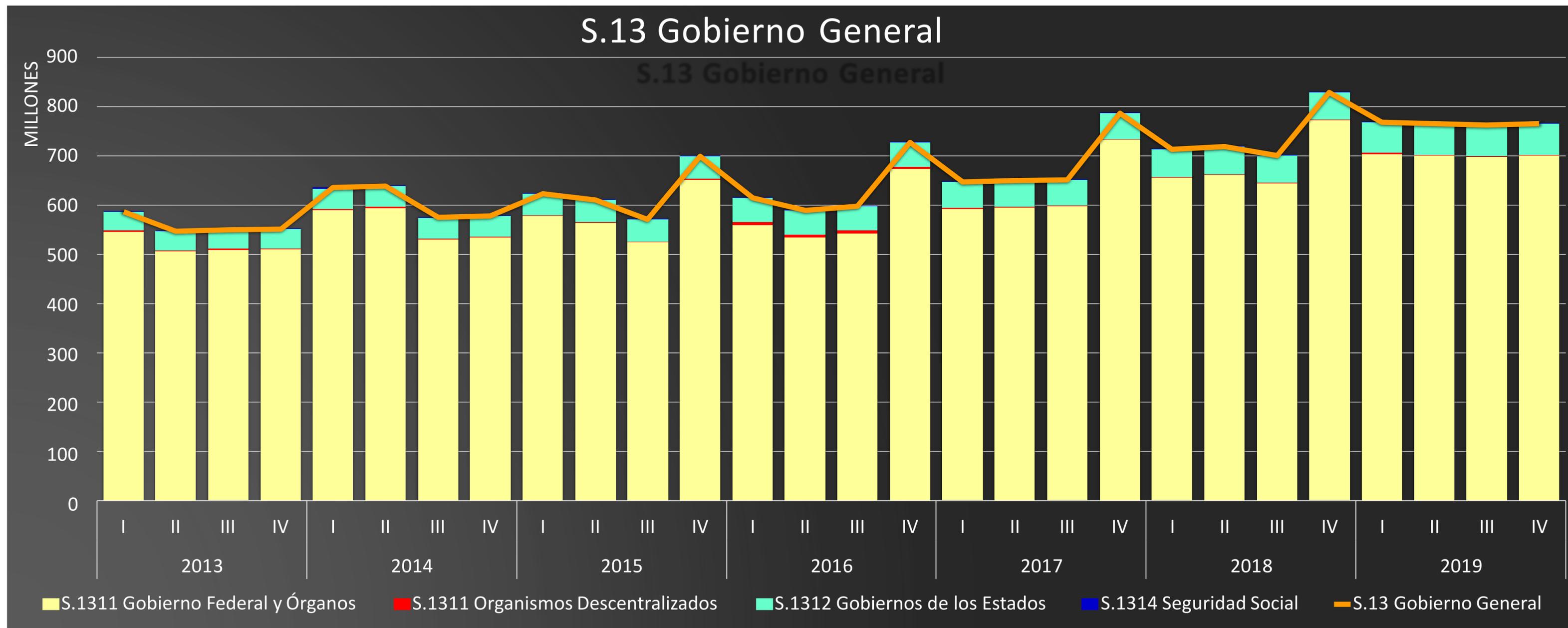
Participación por sector

S.11- SNF	S.12- SF	S.13- Gobierno general	S.14- Hogares	S.15- ISFLSH
7.08%	5.18%	9.98%	75.90%	1.85%

El sector con mayor participación es Hogares con el 75.90%, Gobierno general con el 9.98%, Sociedades no financieras 7.08%, Sociedades financieras 5.18% y 1.85% ISFLSH.



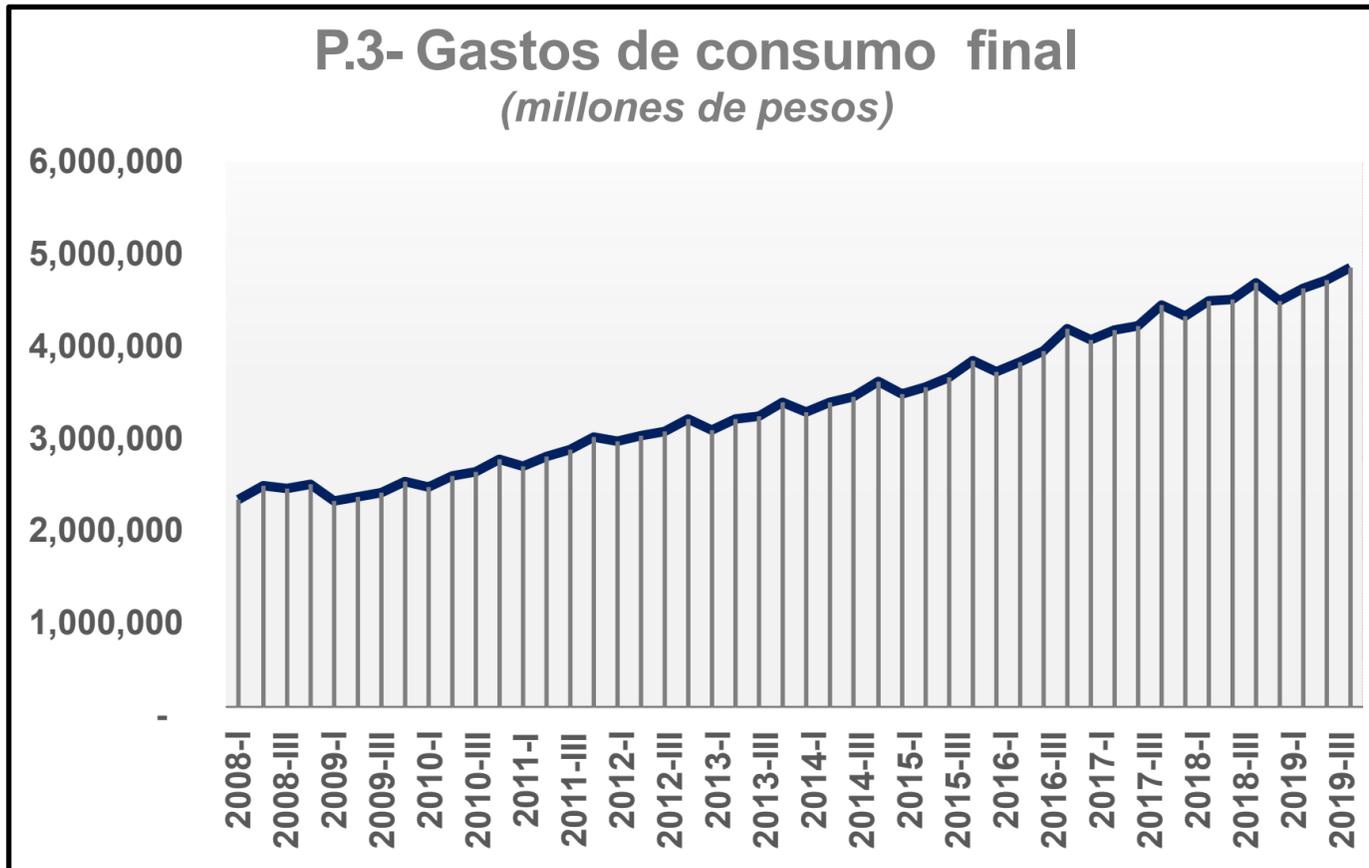
D.73 Transferencias corrientes



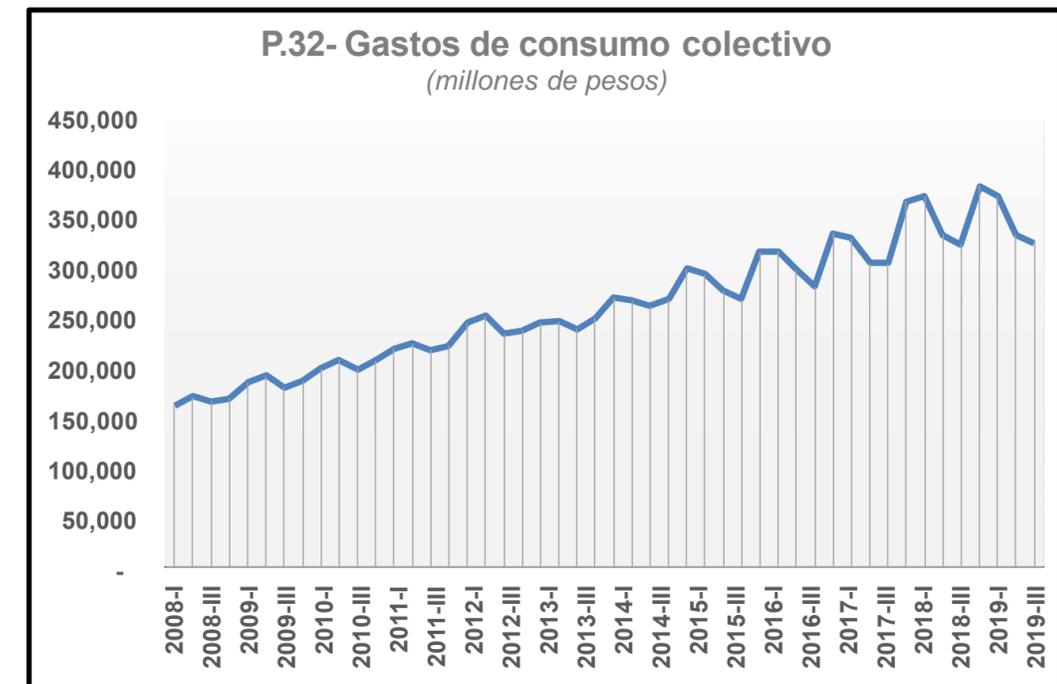
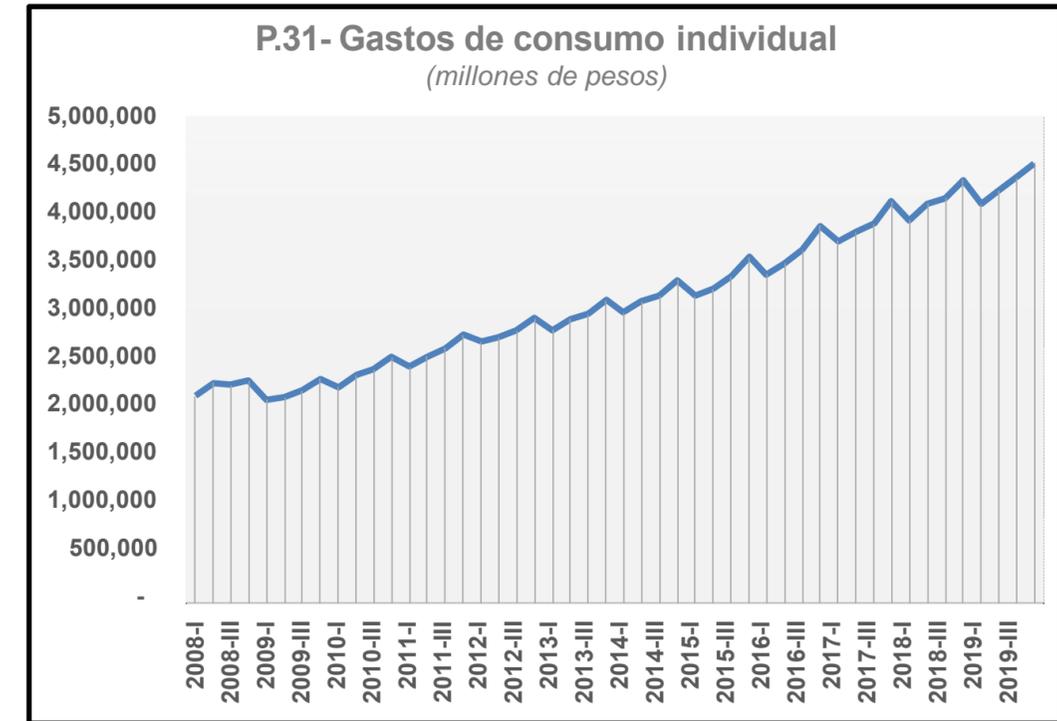
Se incluyen las transferencias a los estados para los servicios educativos, de salud y a los hogares, en el año 2018 y 2019 su participación con respecto al PIB fue de 12.6% en ambos años.

P.3 – Gastos de consumo final

El consumo final consiste en los bienes y servicios utilizados por los hogares individuales o por la comunidad para satisfacer sus necesidades o deseos individuales o colectivos.



En promedio, el 92.23% se concentra en los gastos de consumo individual, mientras que el 7.77% restante se concentra en los gastos de consumo colectivo.



P.51b – Formación Bruta de Capital Fijo

Se mide por el valor total de las adquisiciones menos las disposiciones de activos fijos, más las adiciones al valor de los activos no producidos.

Participación por sector

S.11- SNF	S.12- SF	S.13- Gobierno general	S.14- Hogares	S.15- ISFLSH
60.01%	0.96%	10.23%	28.73%	0.32%

Sociedades no financieras registra 60.01%, mientras que Hogares tiene una participación de 28.73%. Gobierno general 10.23%, Sociedades financieras 0.96% y el 0.32% le corresponde a las ISFLSH.



B.8b Ahorro Bruto Interno

Año	Total	Ahorro Bruto Interno como % del PIB						Saldo exterior en cuenta corriente
		Sociedades No Financieras	Sociedades Financieras	Gobierno General	Hogares	ISFLSH	Suma	
	(1) = (7) + (8)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7) = (2) a (6)	(8)
2018	25.4	9.4	4.3	-2.3	11.3	0.9	23.7	1.8
T1	25.4	5.5	3.9	-0.7	11.8	1.6	22.0	3.4
T2	25.9	10.5	3.3	-2.9	13.3	0.6	24.9	1.0
T3	25.7	9.2	3.5	-2.0	12.3	0.8	23.8	1.9
T4	24.8	12.2	6.4	-3.4	8.0	0.8	24.0	0.8
2019	23.1	8.2	2.3	-2.8	13.9	1.3	22.9	0.2
T1	26.0	5.9	1.8	-0.9	14.6	1.2	22.7	3.3
T2	23.1	9.0	2.5	-3.3	15.0	1.2	24.4	-1.4
T3	22.5	8.3	2.3	-2.8	13.5	1.5	22.8	-0.3
T4	20.9	9.5	2.5	-4.0	12.5	1.2	21.7	-0.8

CUENTAS DE ACUMULACIÓN Y BALANCES

Secuencia de las Cuentas de Acumulación y Balances

Cuentas		Saldos Contables	Principales Agregados	
III. Cuentas de acumulación	III.1. Cuenta de capital	B.10.1 (Variaciones al valor neto debidas al ahorro y a las transferencias de capital) ¹ B.9 Préstamo neto/endeudamiento neto		
	III.2. Cuenta financiera	B.9 Préstamo neto/endeudamiento neto		
	III.3. Cuentas de otras variaciones de activos	III.3.1. Cuenta de otras variaciones del volumen de activos	B.10.2 Variaciones al valor neto debidas a otras variaciones del volumen de los activos B.10.3 Variaciones al valor neto debidas ganancias/pérdidas por tenencia nominales	
		III.3.2. Cuenta de revalorización	III.3.2.1. Cuenta de ganancias(+)/pérdidas(-) por tenencias neutrales III.3.2.2. Cuenta de ganancias(+)/pérdidas(-) por tenencias reales	B.10.3.1 Variaciones al valor neto debidas ganancias/pérdidas por tenencia neutrales B.10.3.2 Variaciones al valor neto debidas ganancias/pérdidas por tenencia reales
IV. Balances	IV.1. Balance de apertura	B.90 Valor neto	Patrimonio nacional	
	IV.2. Variaciones del balance nacional	B.10 Variaciones totales al valor neto	Variaciones del patrimonio	
	IV.3. Balance de cierre	B.90 Valor neto	Patrimonio nacional	

¹ La mayoría de los saldos contables pueden calcularse brutos o netos.

² Aplicable también a industrias.

FUENTE: Naciones Unidas, la Comisión Europea, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial. Sistema de Cuentas Nacionales 2008. Nueva York, 2009.

B.9 Préstamo neto (+) / endeudamiento neto (-)

Muestra el monto de recursos que quedan para propósitos de préstamo o endeudamiento que se necesitan para solicitar u otorgar préstamos (ahorro externo).

Porcentaje del PIB

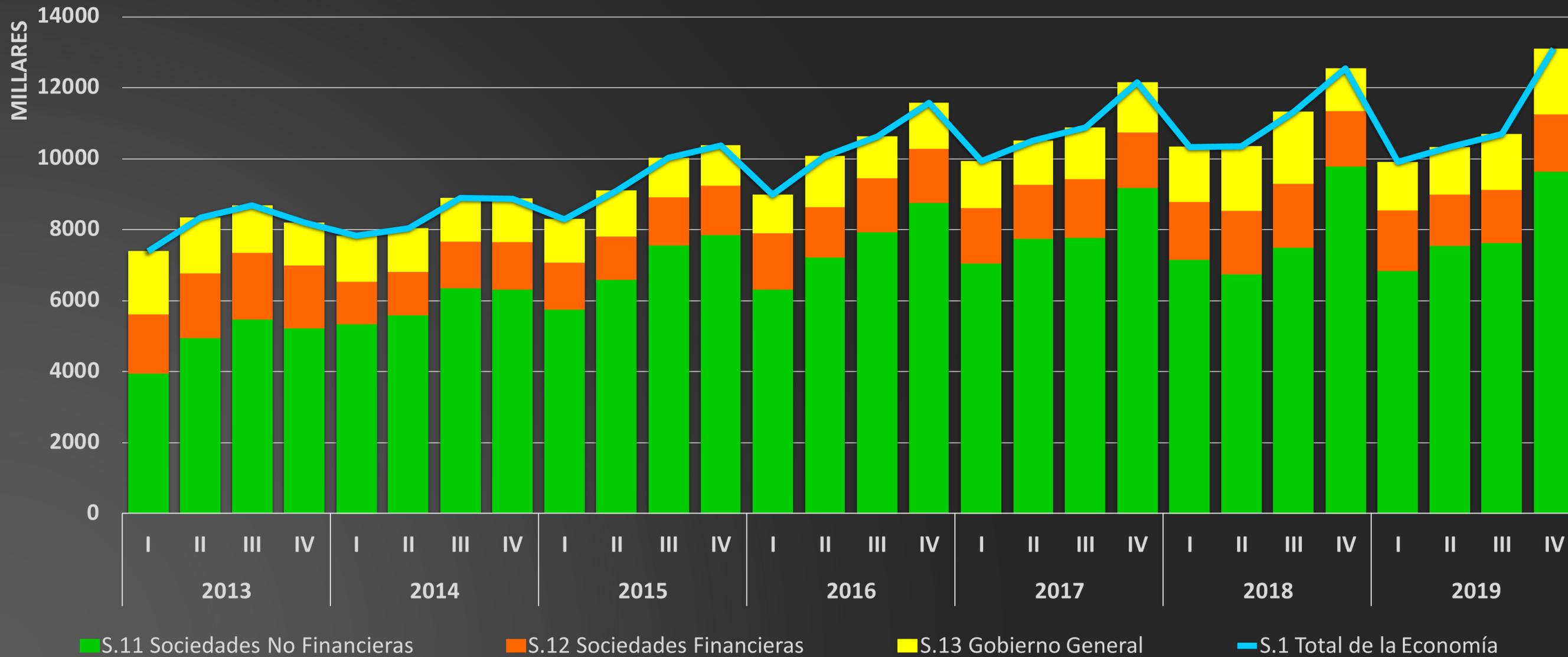
S.11- SNF	S.12- SF	S.13- Gobierno general	S.14- Hogares	S.15- ISFLSH
1.94%	0.72%	1.10%	1.96%	0.11%

Las Sociedades no financieras representaron, en promedio; el 1.94% del PIB. Hogares representa el 1.96%, Gobierno general el 1.10%, Sociedades financieras el 0.72%, y las ISFLSH el 0.11%.



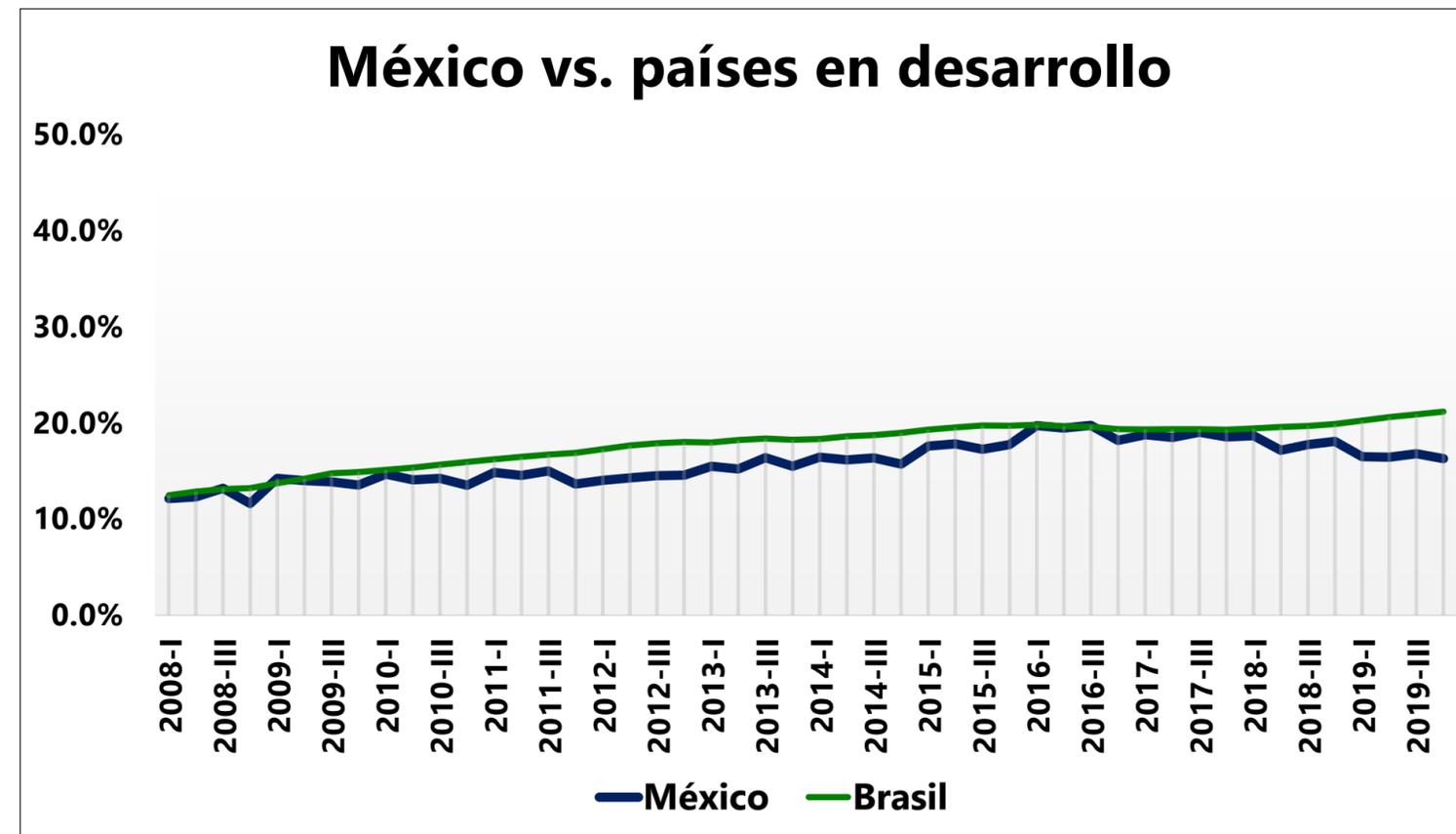
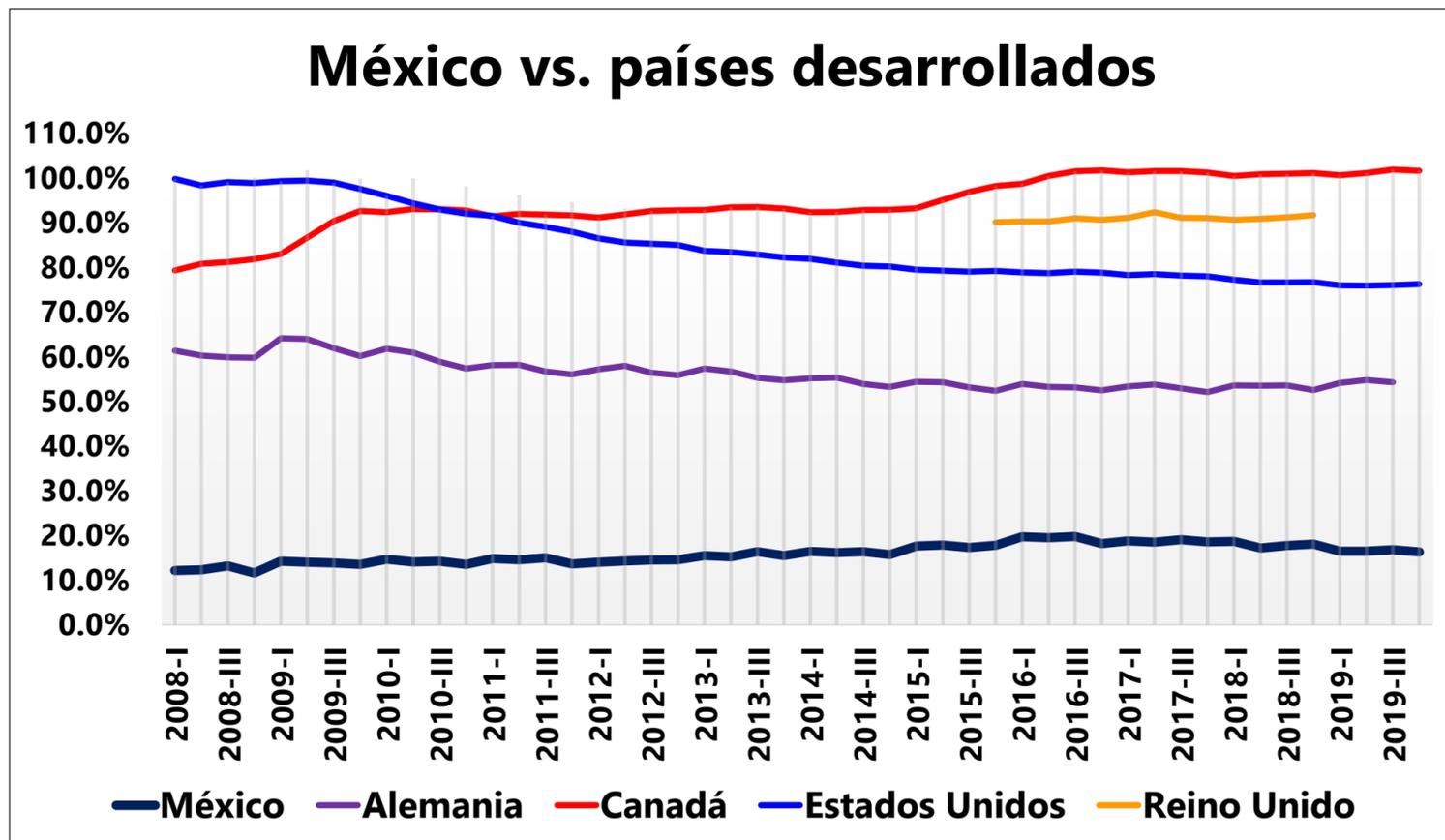
AN.117 Productos de la propiedad intelectual

S.1 Total de la Economía



- Incluye 5 Activos:**
- AN.1171** Investigación y desarrollo
 - AN.1172** Exploración y evaluación minera
 - AN.1173** Programas Informáticos y Bases de Datos
 - AN.1174** Originales de Entretenimiento, literarios o artísticos
 - AN.1179** Otros productos de la propiedad intelectual

Deuda / PIB (Household debt to GDP)



Equivalencia en las CSIT:
$$\frac{AF.4(p) + AF.8(p)}{B.1b}$$

Donde:

AF.4 (p) : Préstamos (pasivos)

AF.8 (p) : Otras cuentas por pagar (pasivos)

B.1b: Producto Interno Bruto.

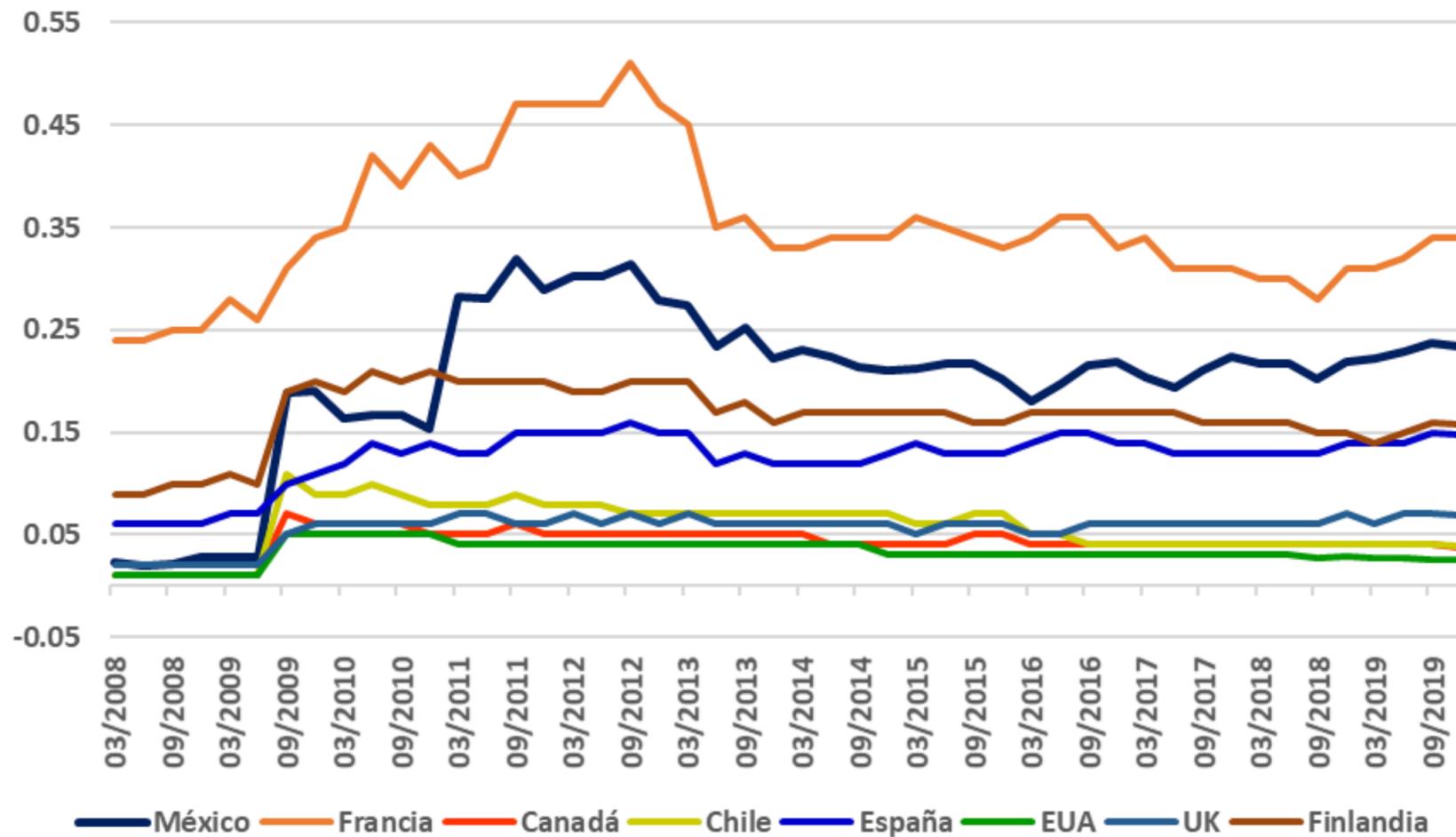
Fuente: - IMEGI. SCNM. Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales
 -FMI (2020). *Financial Soundness Indicators*. Consultado en: <https://cutt.ly/FySToTq>

Organismos internacionales como la OCDE han presentado estudios sobre la convergencia de los Sistemas Financieros entre países, específicamente a través del análisis de los Activos Financieros por Sector Institucional*.

En los siguientes gráficos se puede observar la participación de cada activo financiero en el total de éstos, en una muestra de ocho países, incluyendo México.

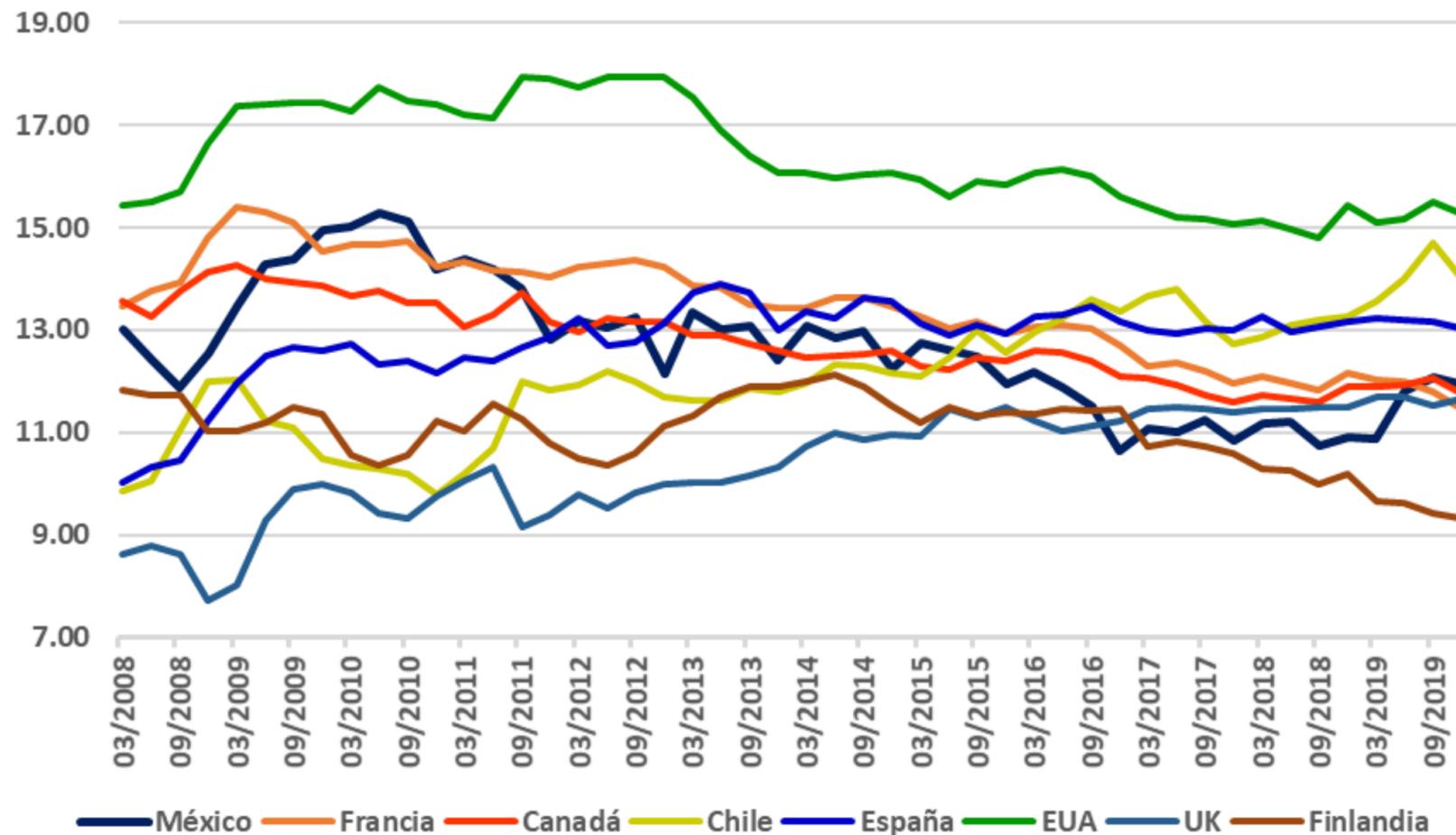


AF.1 Oro monetario y DEG's como porcentaje de los Activos financieros totales



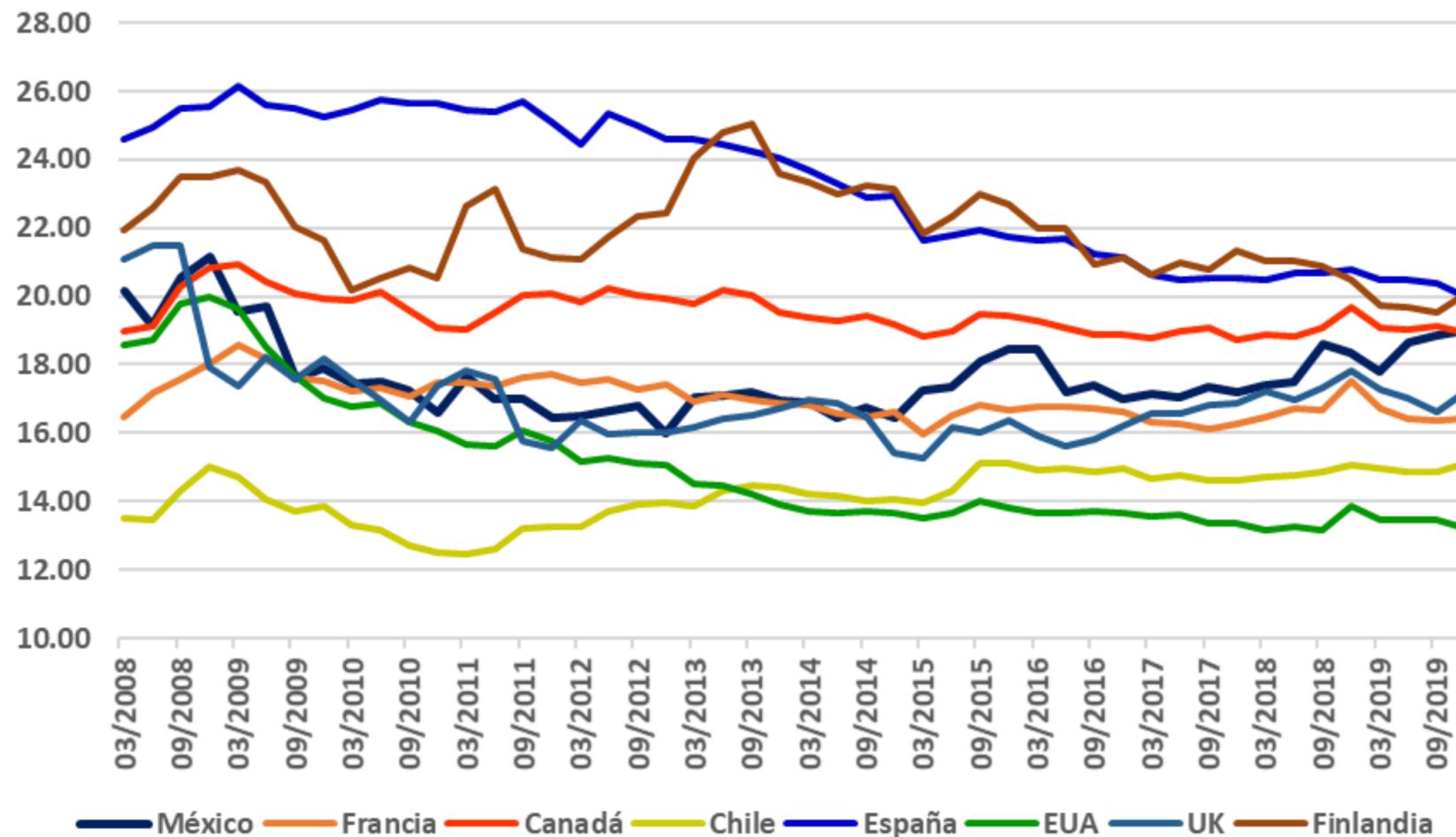
En 2009 se observó un deterioro en los indicadores de riesgo-país de las economías emergentes, así como depreciaciones importantes de sus monedas y aumentos en la volatilidad en los mercados cambiarios. Ante lo cual, las autoridades monetarias de los países con el propósito de proporcionar liquidez al sistema económico mundial, en agosto de 2009 la Junta de Gobernadores del FMI aprobó la asignación general de DEG's, 250 mil millones de dólares.

AF.3 Títulos de Deuda como porcentaje de los Activos financieros totales



- Los niveles de endeudamiento dependen de la política económica de cada país. Los instrumentos de deuda constituyen una vía de financiamiento tanto para el sector público, como para el sector privado. La deuda sirve para financiar proyectos duraderos o inmediatos.
- El nivel de deuda gubernamental que decida cada país también dependerá de los márgenes fiscales y los equilibrios macroeconómicos,
- En los Títulos de Deuda se muestra la convergencia del financiamiento a través de la deuda a corto y largo plazo de los países de estudio con México, con un promedio de participación de 13.5 por ciento para la muestra y 12.6 para México.
- Estados Unidos ha mostrado un promedio por encima de los demás países, alrededor de 16.3 a lo largo de la serie

AF.4 Préstamos como porcentaje de los Activos financieros totales

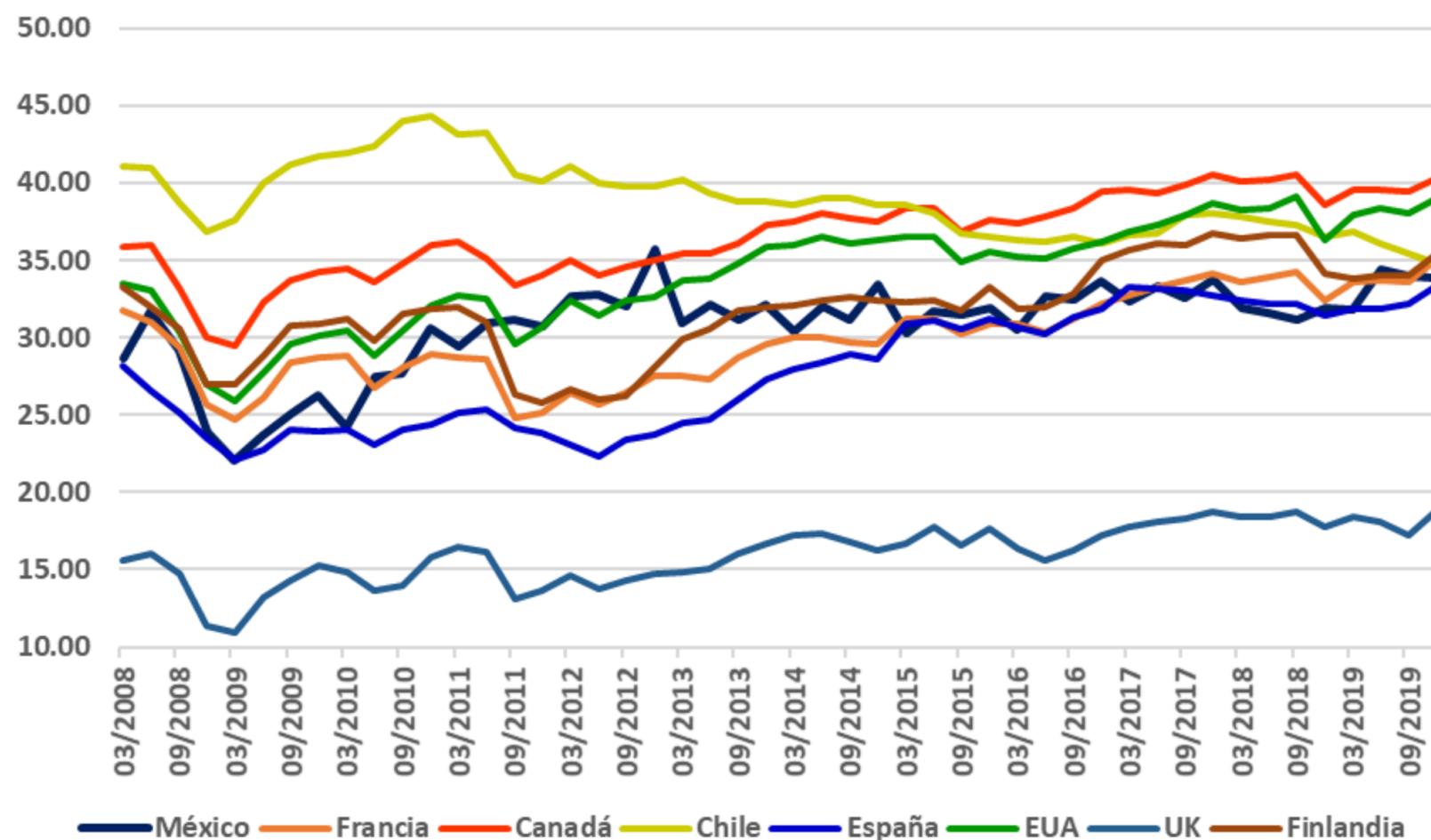


Los Préstamos a Largo y Corto Plazo podrían verse a simple vista como una convergencia en los últimos años, los porcentajes de participación de los diversos países, la participación ha disminuido o aumentado, según el caso, pero oscila actualmente en 17 por ciento.

Para México cabe resaltar la similitud en los porcentajes con Canadá, específicamente para el periodo 2017-2019.

Esta similitud podría reflejar un comportamiento espejo de México y Canadá a lo largo de la serie.

AF.5 Participaciones de capital y en fondos de inversión como porcentaje de los Activos financieros totales



- Las participaciones de capital y en fondos de inversión son un financiamiento que obtienen las empresas mediante emisiones **bursátiles** (acciones cotizadas) y **no bursátiles** (acciones no cotizadas).
- Las emisiones de acciones sirven para obtener recursos más allá del financiamiento por proveedores e instituciones bancarias.
- El activo AF.5 es el que tiene la mayor participación sobre los activos financieros totales.
- Las empresas prefieren este tipo de financiamiento mediante este instrumento, en lugar de emisiones de deuda o préstamos.

La Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) reporta al FMI 40 Indicadores de solidez financiera, con los resultados de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT) se complementan los vacíos de información.

Proyecto CSIT	Concepto FMI	Estatus CNBV
Indicadores para S.11 y S.12		
Deuda / patrimonio neto	Total debt to equity	No disponible
Deuda / PIB	Total debt to GDP	No disponible
Ganancias / gastos por intereses	Earnings to Interest and principal expenses	No disponible
Activos líquidos / activos totales	Liquid assets to total assets	Disponible para <i>deposit takers</i>
Rendimiento del patrimonio neto	Return to equity	No disponible
Indicadores para S.14 - Hogares		
Deuda / PIB	Household debt to GDP	Disponible
Deuda / Ingreso disponible	Household debt to household disposable income	No disponible

Fuente: Elaboración propia con base en CSIT y FMI

DIFUSIÓN DE LOS RESULTADOS

Aviso COVID-19

Las medidas derivadas de la emergencia sanitaria han afectado en distinta manera los programas de información del INEGI. En caso de existir impactos en calidad, cobertura o de otra índole en ellos, se darán a conocer en las Notas Técnicas que acompañan su publicación.

Perspectiva en cifras
COVID-19

Visualizador analítico
para el COVID-19

Población con limitación en la actividad

4,527,784
Personas, 2010

Grado promedio de escolaridad de la población de 15 y más años

9.2
Años de escolaridad, 2015

Total de establecimientos. Universo total

6,373,169
Establecimientos, 2019

Personal ocupado. Universo total

36,038,272
Número de personas, 2019

Agricultura, ganadería y pesca

Comercio exterior

Empleo y ocupación

Hogares y Vivienda

Mapas

Medio ambiente

Población

Seguridad pública y justicia

Transporte

Catastro y Gestión Territorial

Construcción

Empresas y establecimientos

Imágenes del territorio

Marco Geodésico

Minería

Precios

Servicios no financieros

Turismo

Comercio

Educación

Gobierno

Manufacturas

Marco Geoestadístico

PIB y Cuentas Nacionales

Salud y Seguridad Social

Tecnologías de la información y comunicaciones

México en cifras

Lo más buscado

▼ [Cambiar tema](#)



PIB y cuentas nacionales

- > Producto Interno Bruto Trimestral
 - Estimación oportuna
 - Por actividad económica
 - Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal
 - [Por el método del gasto](#)
 - [Por el método del ingreso](#)
- > Indicadores macroeconómicos nacionales
 - Indicador Global de la Actividad Económica
 - Indicador Mensual de la Actividad Industrial
 - Oferta y Demanda Global Trimestral
 - Indicador Trimestral del Ahorro Bruto
 - Indicadores de la Actividad Turística
 - Consumo Privado en el Mercado Interior
 - Inversión Fija Bruta
- > Cuadros de Oferta y Utilización
 - > Cuadros de Oferta y Utilización Extendidos
 - > Matriz de Insumo Producto
 - > Acervos de Capital por Entidad Federativa
 - > Sectores Institucionales
 - [Anuales](#)
 - [Trimestrales](#)
 - > Cuentas Satélite
 - Cultura
 - Ecológicas
 - Instituciones Sin Fines de Lucro
 - Salud
 - Trabajo No Remunerado de los Hogares
 - Turismo
 - Vivienda

Árbol de Navegación - Tabulados

Por selección de variables

Por árbol de contenido

Tabulados completos  Datos abiertos 

Despliegue de tabulado Ayuda 

 Por árbol de contenido

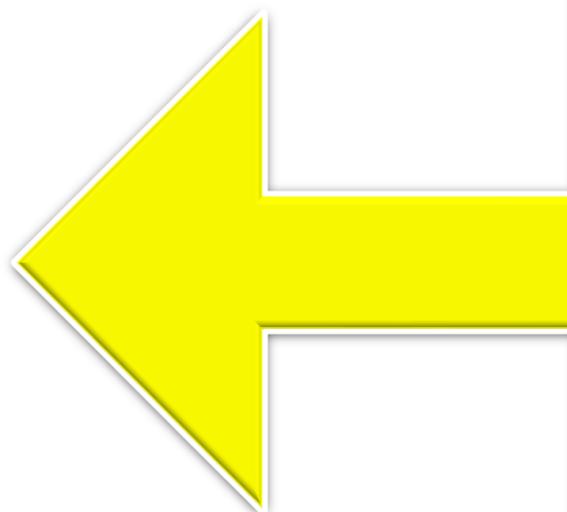
Apertura ▾

Producto

- [-] Serie por sector institucional
 - + Cuentas institucionales de la economía, por sector
 - + Cuentas corrientes y de acumulación
 - + Cuentas de activos
 - + Balance de cierre
 - + Flujo de fondos detallado
- [+] Estandar G-20
 - + Transacciones no financieras
 - + Flujo financiero
 - + Stock financiero
 - + Relación intersectorial quién a quién flujo
 - + Relación intersectorial quién a quién stock

Programa	Periodicidad	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
INFORMACIÓN ECONÓMICA							
Producto Interno Bruto por Entidad Federativa (PIBE), 2018. Revisado. Año base 2013. ^{INI}	Anual	9					
Cuentas Corrientes y de Acumulación de los Gobiernos Estatales y Gobiernos Locales. Cuentas de Producción por Finalidad, 2018. Revisado. Año base 2013. ^{INI}	Anual	15					
Valor Agregado de Exportación de la Manufactura Global (VAEMG), 2018. Revisado. Año base 2013. ^{INI}	Anual		12				
Productividad Total de los Factores - Modelo KLEMS, 2018. Revisado. Año base 2013. ^{INI}	Anual		26				
Cuenta por actividad de Bienes y Servicios, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual				1		
Indicadores Macroeconómicos del Sector Público, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual				12		
Cuenta Satélite de la Cultura de México, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual					20	
Cuentas por Sectores Institucionales, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual					30	
Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT). Año base 2013. ^{INI}	Trimestral			2			3
				↳ 1er trim			↳ 2do trim
Cuenta Satélite del Trabajo No Remunerado de los Hogares de México, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						2
Cuenta Satélite de las Instituciones Sin Fines de Lucro de México (CSISFLM), 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						3
Cuentas Económicas y Ecológicas de México, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						4
Producto Interno Bruto por Entidad Federativa (PIBE), 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						9
Cuenta Satélite del Sector Salud de México, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						11
Cuentas Corrientes y de Acumulación de los Gobiernos Estatales y Gobiernos Locales. Cuentas de Producción por Finalidad, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						16
Valor Agregado de Exportación de la Manufactura Global (VAEMG), 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						8
Cuenta Satélite del Turismo de México, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						15
Medición de la Economía Informal, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						17
Tablas Origen - Destino de la Formación Bruta de Capital Fijo, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						18
Productividad Total de los Factores- Modelo KLEMS, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						18
Cuenta Satélite de Vivienda de México, 2019. Preliminar. Año base 2013. ^{INI}	Anual						18
Indicador Mensual de la Formación Bruta de Capital Fijo (IMFBCF). Año base 2013. ^{INI}	Mensual	6	6	7	6	6	7
		↳ Abr	↳ May	↳ Jun	↳ Jul	↳ Ago	↳ Sep
Indicador Mensual del Consumo Privado en el Mercado Interior (IMCPMI). Año base 2013. ^{INI}	Mensual	6	6	7	6	6	7
		↳ Abr	↳ May	↳ Jun	↳ Jul	↳ Ago	↳ Sep
Indicador Mensual de la Actividad Industrial por Entidad Federativa (IMAIEF). Año base 2013. ^{INI}	Mensual	7	10	8	9	10	10
		↳ Mar	↳ Abr	↳ May	↳ Jun	↳ Jul	↳ Ago
Indicador Mensual de la Actividad Industrial (IMAI). Año base 2013. ^{INI}	Mensual	10	11	11	12	11	11
		↳ May	↳ Jun	↳ Jul	↳ Ago	↳ Sep	↳ Oct
Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE). Año base 2013. ^{INI}	Mensual	24	26	25	26	26	23
		↳ May	↳ Jun	↳ Jul	↳ Ago	↳ Sep	↳ Oct
Estimación Oportuna del Producto Interno Bruto (PIB) Trimestral. Año base 2013. ^{INI}	Trimestral	30			30		
		↳ 2do Trim			↳ 3er Trim		

Notas: La información se publicará a las 6:00 hrs. del día indicado. * La difusión de esta información incluye comunicado de prensa. INI/ Información de Interés Nacional.



**Por primera vez se publican
las Cuentas por Sectores
Institucionales Trimestrales
de México**

2 de septiembre de 2020

6:00 a.m.

Conociendo México

01 800 111 46 34

www.inegi.org.mx

atencion.usuarios@inegi.org.mx



INEGI Informa

CUENTAS POR SECTORES INSTITUCIONALES DE MÉXICO CIFRAS DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) presenta las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT) de México, correspondientes al segundo trimestre de 2021. Estos resultados forman parte del Sistema de Cuentas Nacionales de México y proveen información importante relacionada con las distintas transacciones reales y financieras llevadas a cabo entre los sectores¹ dentro del país y con el resto del mundo, así como del balance al cierre del valor neto de los activos.

Durante el segundo trimestre de 2021 el 47.1% del Producto Interno Bruto (PIB) fue generado por las Sociedades no Financieras, los Hogares contribuyeron con el 33.3%, el Gobierno general con 8.6%, las Sociedades Financieras 4.1% y las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares aportaron el 0.9 por ciento.²

GENERACIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021 (Porcentajes respecto al PIB)

Sectores Institucionales	2020			2021		Diferencia anual en puntos del II Trim. de 2021
	II	III	IV	I	II	
Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
Impuestos a los productos netos de subsidios	6.1	6.0	5.9	7.0	6.0	(-) 0.1
S.11. Sociedades no financieras	43.2	45.8	46.9	45.7	47.1	3.9
S.12. Sociedades financieras	5.0	4.4	4.2	4.2	4.1	(-) 0.9
S.13. Gobierno general	10.3	8.8	9.8	8.9	8.6	(-) 1.7
S.14. Hogares	34.5	34.0	32.4	33.3	33.3	(-) 1.2
S.15. ISFLSH*	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.0

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

Fuente: INEGI.

Por el lado del ingreso³ el PIB se distribuyó, en el trimestre que se reporta, de la siguiente manera: como Excedente Bruto de Operación se destinó el 45.3% del PIB, en Remuneración de los asalariados el 27.5%, como Ingreso Mixto de los Hogares el 20.7% y el 6.5% restante lo conformaron los impuestos a la producción y a las importaciones netos de subsidios.

¹ Los Sectores Institucionales se constituyen por las Sociedades no Financieras, las Sociedades Financieras, los Hogares, el Gobierno general y las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares (ISFLSH).

² El 6% restante lo conformaron los impuestos cobrados a los productos netos de subsidios.

³ Se refiere a los ingresos primarios devengados por los sectores institucionales residentes en el país que participan directamente en el proceso de producción, mediante el cual se obtiene el PIB.

El Ingreso Disponible Bruto⁴ alcanzó, en el segundo trimestre de 2021, un nivel de 6,612,341 millones de pesos, lo que significó el 102% del PIB. Los Hogares concentraron el 78.4% del PIB, el Gobierno general 7.4%, las Sociedades no Financieras el 7.2%, las Sociedades Financieras el 6.4% y las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares el 2.6 por ciento.

La inversión⁵ en el trimestre de referencia representó 23.3% del PIB y se financió con el ahorro interno que aportó 25.5% del producto interno, ya que el ahorro externo presentó un déficit de 2.2 por ciento. Al desagregar la inversión por sector institucional se observó que las Sociedades no Financieras realizaron gastos de inversión equivalentes al 15.6% del PIB, los Hogares el 6.1%, el Gobierno general 1.4% y las Sociedades Financieras con 0.1 por ciento.

Finalmente, los activos totales de la economía al segundo trimestre de 2021 fueron concentrados particularmente por los Hogares con el 47.2% y las Sociedades no Financieras con 30.2%; el 22.6% se distribuyó entre los demás sectores.

NOTA AL USUARIO

Con base en los “Lineamientos de cambios a la información divulgada en las publicaciones estadísticas y geográficas del INEGI”, que se complementan con las “Normas Especiales para la Divulgación de Datos” del FMI, los resultados de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT) incorporan la última información estadística disponible de 2021. Como resultado de integrar dicha información, se identifican diferencias en los datos que fueron oportunamente publicados en las CSIT anteriores.

⁴ El Ingreso Disponible Bruto representa los recursos con los que efectivamente disponen los Hogares, el Gobierno y las ISFLSH para su consumo final o para su ahorro. En el caso de las Sociedades no Financieras y las Sociedades Financieras, éstas no realizan consumo final, su ingreso disponible lo destinan al ahorro, lo cual permite posteriormente realizar gastos de inversión.

⁵ En el contexto de estas cuentas la inversión bruta total se refiere a la adquisición neta de activos no financieros la cual incluye los activos producidos (activos fijos, existencias y objetos valiosos) y los activos no producidos (recursos naturales, por ejemplo).

La Tasa de no respuesta de las encuestas económicas, utilizadas para el cálculo de las CSIT en el segundo trimestre de 2021, registró porcentajes apropiados de acuerdo con los parámetros del diseño estadístico de la muestra, lo que permitió la generación de estadísticas con niveles altos de cobertura y precisión; para los sectores institucionales se complementaron con registros administrativos provenientes de las Unidades del Estado, de las empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, Banco de México, Comisión Nacional Bancaria y de Valores, entre otros, que se recibieron oportunamente por medios electrónicos, es decir: vía correo electrónico, captación por Internet, consulta a las bases de datos, etcétera, lo que posibilitó la generación de resultados apropiados de las CSIT en el periodo de referencia.

Se anexa Nota Técnica

Para consultas de medios y periodistas, contactar a: comunicacionsocial@inegi.org.mx
o llamar al teléfono (55) 52-78-10-00, exts. 1134, 1260 y 1241.

Dirección de Atención a Medios / Dirección General Adjunta de Comunicación





NOTA TÉCNICA

CUENTAS POR SECTORES INSTITUCIONALES DE MÉXICO CIFRAS DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía presenta los resultados de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales, año base 2013, correspondientes al segundo trimestre de 2021, los cuales proporcionan información referente a las transacciones reales y financieras que realizan los distintos sectores entre sí y con el resto del mundo, así como del balance de activos y pasivos al inicio y al cierre del año, ofreciendo con ello una amplia gama de variables de corto plazo a los tomadores de decisiones.

La clasificación (o las cuentas) por sectores institucionales⁶ responde(n) a un enfoque del proceso de producción en el que las unidades se definen según su comportamiento, su función y sus objetivos económicos. Esta clasificación se centra en la forma como se obtiene y se distribuye la renta⁷ en la economía en su conjunto, destacando las transacciones entre sectores, la generación del capital social o inversión, el financiamiento de la inversión y la acumulación de activos, elementos que acercan a la definición de riqueza nacional.

El conjunto de unidades institucionales se clasifica en cinco sectores económicos: Sociedades no Financieras, Sociedades Financieras, Gobierno general, Hogares, Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares (ISFLSH) y el Resto del mundo (ver nota metodológica al final del documento).

Las cifras se publican en millones de pesos corrientes, esto es, el valor alcanzado para cada trimestre del año; adicionalmente se presenta el acumulado del semestre, el acumulado para los nueve primeros meses del año y del total del año, que se calcula como suma de cuatro trimestres, respectivamente. Las cifras trimestrales están disponibles desde el primer trimestre de 2008 hasta el periodo que se difunde.

⁶ Las unidades institucionales se definen como una entidad económica que tiene la capacidad, por derecho propio, de poseer activos, contraer pasivos, ejercer actividades económicas, realizar transacciones e intercambiar la propiedad de los bienes o activos en su posesión con otras entidades (o unidades institucionales).

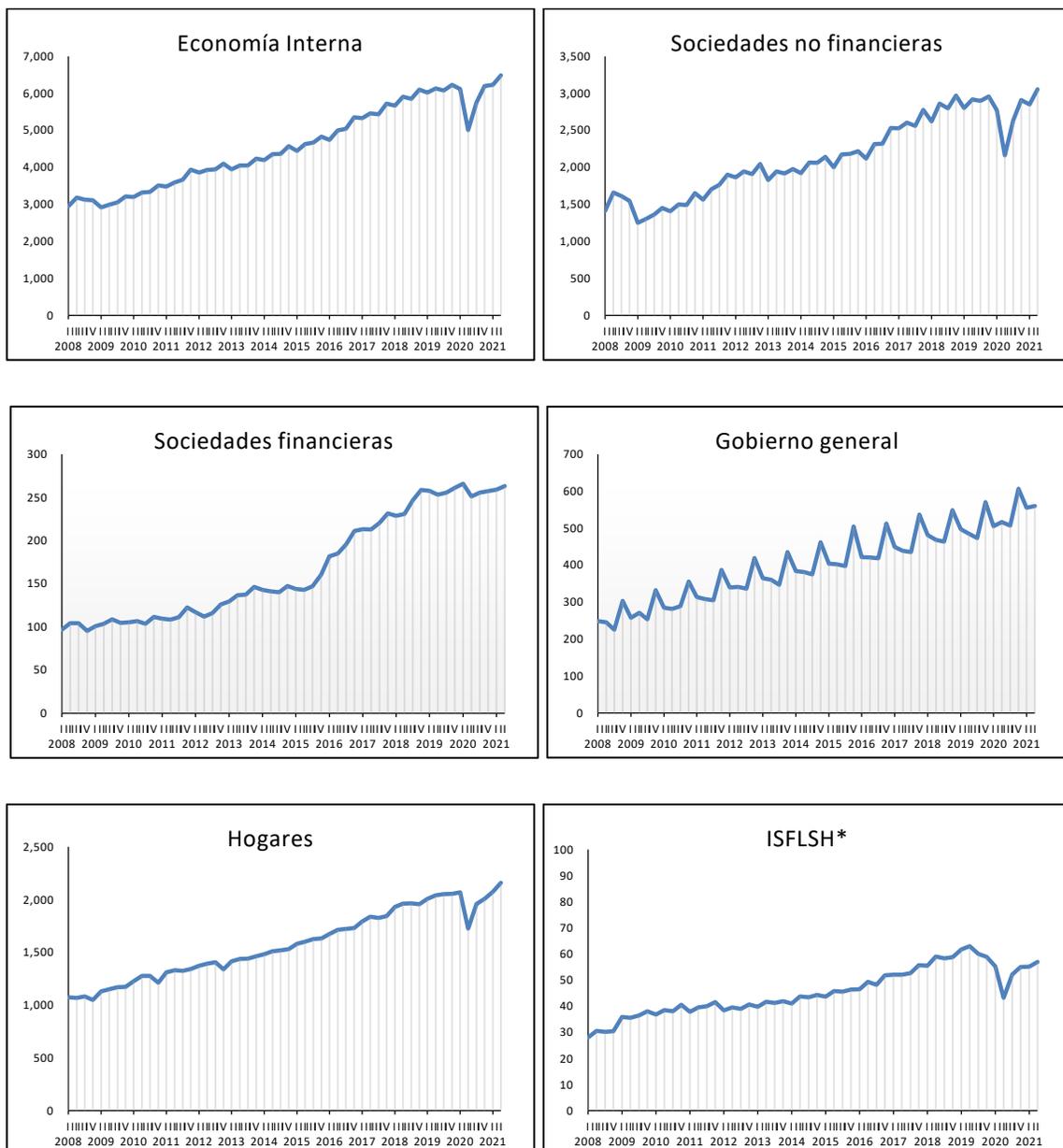
⁷ En el contexto de las cuentas nacionales la renta está definida como el valor total de los ingresos obtenidos por las unidades institucionales en el lapso de un año a través del pago de su trabajo, las percepciones por utilidades y el ingreso mixto de los hogares.



PRINCIPALES RESULTADOS

Las variables macroeconómicas que son presentadas en esta estadística son los componentes del Producto Interno Bruto (PIB) por sector institucional, así como por sus tres métodos de cálculo: producción, gasto e ingreso.

Gráfica 1
**PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL
AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021**
(Miles de millones de pesos corrientes)



* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

Fuente: INEGI.



GENERACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO

El Producto Interno Bruto (PIB)⁸ es generado por los distintos sectores institucionales a través de la producción de bienes y servicios finales⁹ al interior de un país. En el segundo trimestre de 2021 el 47.1% del PIB fue aportado por las Sociedades no Financieras y el 33.3% por los Hogares; a éstos le siguieron el Gobierno general que contribuyó con el 8.6%, las Sociedades Financieras con el 4.1% y las ISFLSH con 0.9 por ciento. El restante 6% está compuesto por los impuestos sobre los productos netos de subsidios.

Cuadro 1
**GENERACIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL
 AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021**
 (Porcentajes respecto al PIB)

Sectores Institucionales	2020			2021		Diferencia anual en puntos del II Trim. de 2021
	II	III	IV	I	II	
Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
Impuestos a los productos netos de subsidios	6.1	6.0	5.9	7.0	6.0	(-) 0.1
S.11. Sociedades no financieras	43.2	45.8	46.9	45.7	47.1	3.9
S.12. Sociedades financieras	5.0	4.4	4.2	4.2	4.1	(-) 0.9
S.13. Gobierno general	10.3	8.8	9.8	8.9	8.6	(-) 1.7
S.14. Hogares	34.5	34.0	32.4	33.3	33.3	(-) 1.2
S.15. ISFLSH*	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.0

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

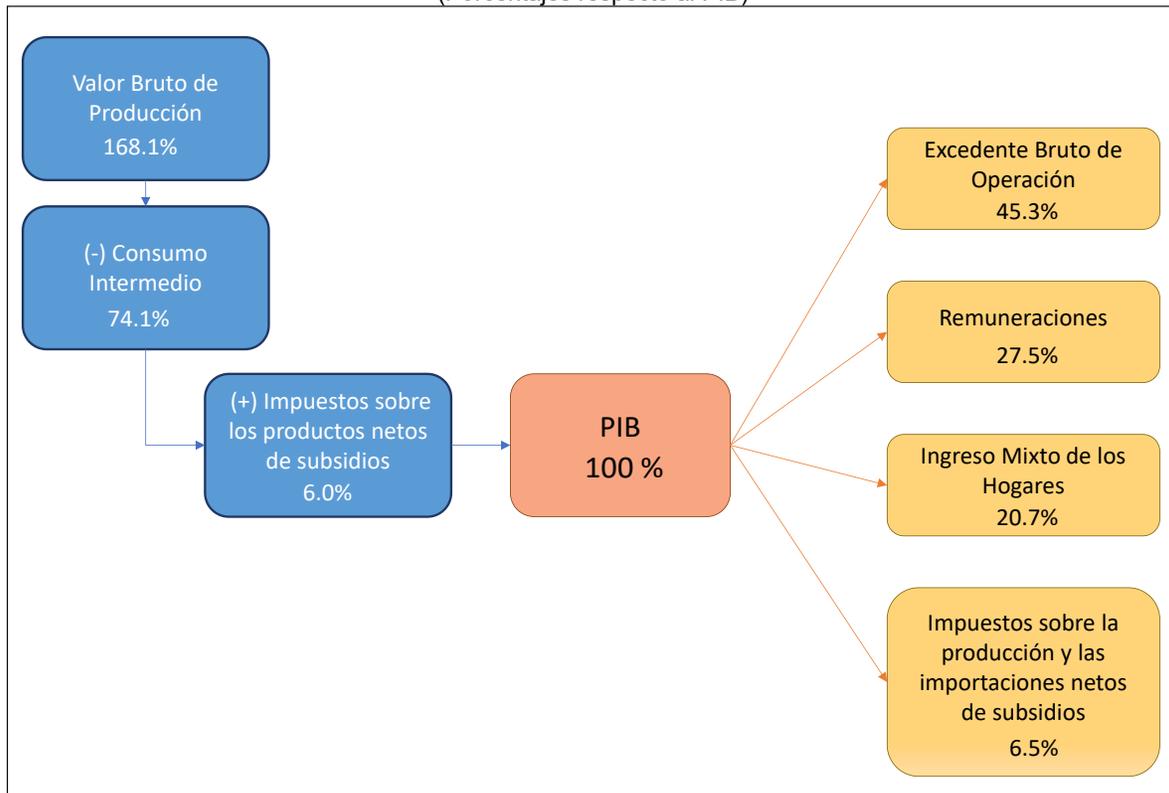
* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

Fuente: INEGI.

⁸ El Producto Interno Bruto representa en términos monetarios el valor total de los bienes y servicios de uso final generados en el país.

⁹ Por el método de la producción, el PIB se obtiene del Valor Bruto de Producción a precios básicos de todos los productores residentes en el país, menos el valor del Consumo Intermedio (que es la suma en términos monetarios de todos los bienes y servicios empleados para la producción), más el valor de todos los impuestos a los productos netos de subsidios. El valor agregado de cada sector se obtiene de su respectivo Valor Bruto de la Producción (que representa el valor total de los bienes y servicios generados) menos el valor del Consumo Intermedio empleado.

Gráfica 2
GENERACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021
 (Porcentajes respecto al PIB)



Fuente: INEGI.

Por el lado del ingreso¹⁰ el PIB se obtiene de la suma de las remuneraciones de los asalariados, el excedente bruto de operación, el ingreso mixto bruto y los impuestos sobre la producción y las importaciones, menos los subsidios. Esta forma de medición permite observar la distribución del ingreso a partir de la generación del PIB y ofrece un análisis en el corto plazo de la evolución del pago a los factores de producción. Con base en esta medición, el PIB se asignó de la siguiente manera: como Excedente Bruto de Operación se destinó el 45.3%, a la Remuneración de los asalariados el 27.5%, al Ingreso Mixto de los Hogares el 20.7% y en impuestos sobre la producción y las importaciones netos de subsidios el 6.5 por ciento.

¹⁰ Se refiere a los ingresos primarios devengados por los sectores institucionales residentes en el país que participan directamente en la generación del PIB.



Cuadro 2
**DISTRIBUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO SEGÚN SU DESTINO DEL INGRESO PRIMARIO
 AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021**
 (Porcentajes respecto al PIB)

Denominación	2020			2021		Diferencia anual en puntos del II Trim. de 2021
	II	III	IV	I	II	
(+) Remuneración de los asalariados	32.1	29.0	29.0	28.5	27.5	(-) 4.6
(+) Excedente bruto de operación	41.8	44.1	45.0	43.1	45.3	3.5
(+) Ingreso mixto bruto	19.6	20.4	19.5	20.4	20.7	1.1
(+) Otros impuestos sobre la producción y las importaciones, netos	0.5	0.5	0.5	1.0	0.5	0.0
(=) Valor Agregado Bruto	93.9	94.0	94.1	93.0	94.0	0.1
(+) Impuestos sobre los productos, netos	6.1	6.0	5.9	7.0	6.0	(-) 0.1
(=) Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.
 Fuente: INEGI.

INGRESO DISPONIBLE BRUTO

Como se mencionó anteriormente, mientras que el PIB mide la producción generada al interior del país, el Ingreso Disponible Bruto (IDB) mide el ingreso total percibido por los agentes económicos residentes¹¹ en el territorio. Para obtener el IDB es necesario incorporar al PIB el ingreso neto¹² recibido por las unidades residentes procedente del exterior.

El IDB representa, por tanto, el ingreso del que disponen efectivamente los distintos sectores institucionales para tomar sus decisiones sobre el consumo y el ahorro. En el segundo trimestre de 2021 el IDB representó el 102% del PIB; los componentes que se agregan al PIB son las Transferencias corrientes netas, las cuales significaron el 4% del PIB, las Remuneraciones netas el 0.2% y las Rentas de la propiedad netas que mostraron un déficit equivalente al 2.2% del PIB (véase cuadro siguiente).

¹¹ Se refiere a un individuo, un productor o una unidad institucional, cuando tiene su centro de interés en el territorio económico del país en cuestión.

¹² En su forma de Remuneraciones, Rentas de la propiedad y las Transferencias corrientes provenientes del exterior a lo que se deduce el ingreso originado de la producción realizada en el país que ha sido transferida a unidades residentes en el Resto del mundo.



Cuadro 3
GENERACIÓN DEL INGRESO DISPONIBLE BRUTO AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021
 (Porcentajes respecto al PIB)

Denominación	2020			2021		Diferencia anual en puntos del II Trim. de 2021
	II	III	IV	I	II	
(=) Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
(+) Remuneración netas con el exterior	0.3	0.2	0.2	0.2	0.2	(-) 0.1
(+) Rentas de la propiedad netas con el exterior	(-) 2.8	(-) 2.6	(-) 2.3	(-) 3.6	(-) 2.2	0.6
(+) Transferencias corrientes netas con el exterior	4.6	4.1	3.5	3.4	4.0	(-) 0.6
(=) Ingreso Disponible Bruto	102.0	101.7	101.4	100.0	102.0	0.0

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.
 Fuente: INEGI.

En el trimestre de referencia el IDB alcanzó un nivel de 6,612,341 millones de pesos. El ingreso de los Hogares representó el 78.4% del PIB; en tanto que el del Gobierno general el 7.4%, las Sociedades no Financieras el 7.2%, las Sociedades Financieras el 6.4% y las ISFLSH el 2.6 por ciento.

Cuadro 4
INGRESO DISPONIBLE BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021
 (Porcentajes respecto al PIB)

Denominación	2020			2021		Diferencia anual en puntos del II Trim. de 2021
	II	III	IV	I	II	
Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
Ingreso Disponible Bruto	102.0	101.7	101.4	100.0	102.0	0.0
S.11. Sociedades no financieras	(-) 4.6	3.8	8.7	3.8	7.2	11.8
S.12. Sociedades financieras	9.5	8.0	6.7	6.7	6.4	(-) 3.1
S.13. Gobierno general	8.4	8.1	7.3	12.0	7.4	(-) 1.0
S.14. Hogares	86.8	79.4	76.9	74.5	78.4	(-) 8.4
S.15. ISFLSH*	1.9	2.3	1.8	2.9	2.6	0.7

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

Fuente: INEGI.

RENTAS DE LA PROPIEDAD Y TRANSFERENCIAS CORRIENTES NETAS CON EL EXTERIOR

Las Rentas de la propiedad, agrupan los ingresos que reciben/pagan las unidades institucionales por concepto del pago de intereses, dividendos, utilidades, entre otros, del/al resto del mundo. Durante el segundo trimestre de 2021, la economía



interna mostró un déficit equivalente al 2.2% como porcentaje del PIB, es decir, las rentas de la propiedad que se pagaron al exterior fueron mayores que las que ingresaron. El déficit de las Sociedades no Financieras fue de 19.3% de dicho producto y el del Gobierno general de 1.6%; mientras que los Hogares obtuvieron un saldo positivo de 18% del PIB y las Sociedades Financieras de 0.6 por ciento.

Cuadro 5
RENTAS DE LA PROPIEDAD Y TRANSFERENCIAS CORRIENTES NETAS CON EL EXTERIOR POR SECTOR INSTITUCIONAL AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021
 (Participación porcentual respecto al PIB)

Denominación	2019			2020				2021	
	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
<i>Renta de la propiedad neta</i>									
S1. Economía interna	(-) 2.8	(-) 1.9	(-) 2.5	(-) 6.4	(-) 2.8	(-) 2.6	(-) 2.3	(-) 3.6	(-) 2.2
S.11. Sociedades no financieras	(-) 22.2	(-) 20.6	(-) 20.1	(-) 21.7	(-) 23.8	(-) 20.1	(-) 17.8	(-) 20.5	(-) 19.3
S.12. Sociedades financieras	1.2	0.9	0.8	3.4	(-) 2.4	1.3	(-) 0.5	2.2	0.6
S.13. Gobierno general	(-) 0.4	(-) 0.8	(-) 0.8	(-) 1.4	(-) 2.6	(-) 2.1	(-) 2.3	(-) 1.5	(-) 1.6
S.14. Hogares	18.6	18.6	17.6	13.3	26.0	18.2	18.3	16.2	18.0
S.15. ISFLSH*	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<i>Transferencias corrientes netas</i>									
S1. Economía interna	2.9	3.1	2.8	3.0	4.6	4.1	3.5	3.4	4.0
S.11. Sociedades no financieras	(-) 3.1	(-) 3.3	(-) 3.1	(-) 3.4	(-) 4.8	(-) 4.4	(-) 3.7	(-) 3.8	(-) 4.4
S.12. Sociedades financieras	(-) 0.2	(-) 0.2	(-) 0.2	(-) 0.2	(-) 0.2	(-) 0.2	(-) 0.2	(-) 0.2	(-) 0.2
S.13. Gobierno general	(-) 4.5	(-) 3.4	(-) 3.2	(-) 2.9	(-) 3.8	(-) 3.0	(-) 3.5	(-) 2.7	(-) 4.1
S.14. Hogares	9.4	8.5	7.9	8.0	11.9	9.8	9.5	7.7	10.4
S.15. ISFLSH*	1.3	1.4	1.4	1.6	1.5	1.9	1.4	2.5	2.2

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

Fuente: INEGI.

Otro rubro importante de las transacciones con el resto del mundo son las Transferencias corrientes,¹³ entre las que se incluyen las transferencias entre hogares residentes y no residentes (como son las remesas). En el segundo trimestre de 2021, el saldo de este rubro alcanzó un monto que representó el 4% del PIB. A su interior, los Hogares registraron un saldo positivo de 10.4% del producto del país y las ISFLSH de 2.2 por ciento; en tanto que los sectores que

¹³ Este concepto corresponde a "Otras transferencias corrientes" en las que se registran todas las transferencias distintas de los impuestos corrientes sobre el ingreso o la riqueza y las contribuciones y prestaciones sociales; quedan aquí comprendidas las primas netas e indemnizaciones de los seguros no de vida y diversos tipos de transferencias corrientes en dinero, como la cooperación internacional corriente y las transferencias corrientes entre hogares residentes y no residentes.



presentaron un saldo negativo fueron las Sociedades no Financieras con 4.4% del PIB, el Gobierno general 4.1% y las Sociedades Financieras que mostraron un déficit de 0.2 por ciento.

CONSUMO FINAL

Del Ingreso Disponible Bruto una parte se destina al consumo final¹⁴ de bienes y servicios utilizados por los hogares o por la comunidad para satisfacer sus necesidades o deseos, de forma individual o colectiva. En el segundo trimestre de 2021 el consumo final alcanzó un nivel de 4,960,318 millones de pesos y fue equivalente al 76.5% del PIB. Por componentes del consumo, el consumo individual ascendió a 4,543,669 millones de pesos y significó el 70.1% del producto del país; el consumo colectivo, por su parte, representó el 6.4% con un monto de 416,649 millones de pesos.

Cuadro 6
**CONSUMO FINAL, INDIVIDUAL Y COLECTIVO POR SECTOR INSTITUCIONAL
AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021**

(Millones de pesos corrientes y participación porcentual respecto al PIB)

Denominación	2019			2020				2021	
	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
<i>Millones de pesos</i>									
Consumo final	4,626,962	4,698,155	4,813,688	4,680,432	3,938,656	4,355,970	4,697,150	4,710,958	4,960,318
<i>Consumo Individual</i>									
S.14. Hogares	4,262,567	4,368,861	4,490,475	4,269,506	3,548,610	4,006,348	4,368,477	4,288,126	4,543,669
<i>Consumo Colectivo</i>									
S.13. Gobierno general	364,396	329,294	323,214	410,926	390,046	349,623	328,673	422,833	416,649
<i>Participación porcentual sobre PIB</i>									
Consumo final	75.5	77.4	77.3	76.5	78.7	75.7	75.8	75.7	76.5
<i>Consumo Individual</i>									
S.14. Hogares	69.5	71.9	72.1	69.8	70.9	69.6	70.5	68.9	70.1
<i>Consumo Colectivo</i>									
S.13. Gobierno general	5.9	5.4	5.2	6.7	7.8	6.1	5.3	6.8	6.4

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

Fuente: INEGI.

¹⁴ El consumo final total de la economía, desde el lado del gasto, se define como el valor total de todas las compras en bienes y servicios de consumo, individuales y colectivos, realizados por los hogares residentes, las ISFLSH residentes y el gobierno general.



AHORRO E INVERSIÓN

El Ahorro Bruto¹⁵ es el saldo del ingreso no consumido y conforma la principal fuente de financiamiento de la Inversión. Éste se constituye por el Ahorro Interno y el Ahorro Externo. En el segundo trimestre de 2021 el Ahorro Interno significó el 25.5% del PIB; en tanto que el Ahorro Externo registro un déficit de 2.2% del producto del país. En conjunto el Ahorro Bruto financió gastos de Inversión que representaron, en el trimestre de referencia, el 23.3% del PIB. De acuerdo con la identidad que señala que el ahorro es igual a la inversión, el monto que corresponde a la Inversión Bruta Total¹⁶ es igual al nivel del Ahorro Total.

Cuadro 7
FINANCIAMIENTO DE LA INVERSIÓN DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021
(Participación porcentual respecto al PIB)

Concepto	S.11 Sociedades no financieras*	S.12 Sociedades financieras	S.13 Gobierno general	S.14 Hogares	S.15 ISFLSH**	S1 Economía interna	S.2 Resto del Mundo	Total
Recursos								
(1) Ahorro bruto	7.2	3.6	(-) 5.0	18.4	1.3	25.5	(-) 2.2	23.3
(2) Transferencias netas de capital	(-) 1.3	0.0	1.3	—	—	0.0	0.0	—
Usos								
(3) Activos no financieros***	15.6	0.1	1.4	6.1	0.0	23.3	—	23.3
(4)=(1+2-3) Necesidades de financiamiento	(-) 9.6	3.5	(-) 5.1	12.2	1.3	2.2	(-) 2.2	—
(5) Adquisición neta de activos financieros	0.5	(-) 3.7	(-) 1.0	4.8	—	0.6	(-) 14.6	(-) 13.9
(6) Emisión neta de pasivos	10.1	(-) 7.1	4.2	(-) 7.4	(-) 1.3	(-) 1.6	(-) 12.4	(-) 13.9
(7)=(5-6) Préstamo neto (+) / endeudamiento neto (-)	(-) 9.6	3.5	(-) 5.1	12.2	1.3	2.2	(-) 2.2	—

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* El Sector 11 Sociedades no Financieras incluye un 4% de Discrepancia estadística.

** ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.

*** Inversión bruta total.

Fuente: INEGI.

¹⁵ Representa la parte del ingreso disponible que no se gasta en bienes y servicios de consumo final, permitiendo con estos recursos la adquisición de activos por parte de los distintos sectores institucionales.

¹⁶ En el contexto de estas cuentas la inversión bruta total se refiere a la adquisición neta de activos no financieros la cual incluye los activos producidos (activos fijos, existencias y objetos valiosos) y los activos no producidos (recursos naturales, por ejemplo).



Para financiar la inversión (o gasto en activos no financieros) los Hogares aportaron recursos que, para el periodo de referencia, representaron el 12.2% del PIB por lo que se constituyeron como prestamistas netos; los Sectores Financieros cumpliendo con su función de prestamistas colocaron recursos equivalentes al 3.5%, y las ISFLSH con 1.3 por ciento; mientras que los requerimientos de recursos de las Sociedades no Financieras (para cubrir sus gastos de inversión) significaron el 9.6% del producto del país y el Gobierno general, por su parte, demandó recursos extras por el 5.1 por ciento.

VALOR NETO DE ACTIVOS

El Balance de Cierre del Valor Neto de los Activos muestra el valor de todos los activos que posee una unidad o sector institucional menos el valor de todos sus pasivos pendientes, por lo que éste constituye una medida de riqueza y está representada en su totalidad por los activos no financieros.

En el segundo trimestre de 2021 el valor neto de los activos de toda la economía alcanzó un nivel de 163,261,919 millones de pesos. De éstos los Hogares conservaron la posesión del 47.2%, las Sociedades no Financieras del 30.2%, el Gobierno general con 11.5%, las Sociedades Financieras el 0.8%, las ISFLSH el 1.2% y el Resto del mundo mantuvo la posesión del 9.1% del total de los activos.

Cuadro 8
VALOR NETO POR SECTOR INSTITUCIONAL AL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021
(Millones de pesos y estructura porcentual)

Denominación	2020			2021		
	II	III	IV	I	II	Porcentaje
S1. Economía interna	145,986,429	151,450,110	153,801,827	158,647,214	163,261,919	90.9
S.11. Sociedades no financieras	49,824,970	52,395,761	52,132,432	52,154,362	54,297,783	30.2
S.12. Sociedades financieras	5,342,952	4,290,885	3,103,642	2,151,388	1,433,328	0.8
S.13. Gobierno general	14,675,703	16,841,879	16,760,539	20,298,563	20,671,495	11.5
S.14. Hogares	74,328,865	76,044,938	79,891,099	82,022,039	84,726,663	47.2
S.15. ISFLSH*	1,813,938	1,876,647	1,914,116	2,020,862	2,132,650	1.2
S2. Resto del Mundo	13,374,484	13,484,840	14,570,627	15,380,096	16,439,302	9.1
Total	159,360,913	164,934,950	168,372,454	174,027,310	179,701,221	100.0

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.

Fuente: INEGI.



NOTA AL USUARIO

Con base en los “Lineamientos de cambios a la información divulgada en las publicaciones estadísticas y geográficas del INEGI”, que se complementan con las “Normas Especiales para la Divulgación de Datos” del FMI, los resultados de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT) incorporan la última información estadística disponible de 2021. Como resultado de integrar dicha información, se identifican diferencias en los datos que fueron oportunamente publicados en las CSIT anteriores.

La Tasa de no respuesta de las encuestas económicas, utilizadas para el cálculo de las CSIT en el segundo trimestre de 2021, registró porcentajes apropiados de acuerdo con los parámetros del diseño estadístico de la muestra, lo que permitió la generación de estadísticas con niveles altos de cobertura y precisión; para los sectores institucionales se complementaron con registros administrativos provenientes de las Unidades del Estado, de las empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, Banco de México, Comisión Nacional Bancaria y de Valores, entre otros, que se recibieron oportunamente por medios electrónicos, es decir: vía correo electrónico, captación por Internet, consulta a las bases de datos, etcétera, lo que posibilitó la generación de resultados apropiados de las CSIT en el periodo de referencia.

NOTA METODOLÓGICA

Las Cuentas de los Sectores Institucionales Trimestrales ofrecen una visión oportuna, completa y coherente de la evolución de la actividad económica nacional en el corto plazo, para apoyar la toma de decisiones. Las cifras trimestrales están disponibles desde el primer trimestre de 2008 y se presentan en millones de pesos.

Las mediciones se realizan a partir de los criterios metodológicos del año base 2013 del Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM). Asimismo, incorpora los lineamientos internacionales sobre contabilidad nacional, que se han establecido por la Organización de las Naciones Unidas (ONU), la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE), el Banco Mundial (BM), el Fondo Monetario Internacional (FMI), y la Oficina Estadística de la Unión Europea (EUROSTAT); dichas recomendaciones están publicadas en el Manual del Sistema de Cuentas Nacionales 2008 (SCN 2008) y en el Manual de Cuentas Nacionales Trimestrales, Conceptos, Fuentes de Datos y Compilación 2001 (CNT 2001) del Fondo Monetario Internacional.



Las unidades institucionales son entidades económicas con capacidad para realizar actividades económicas y efectuar transacciones con otras, poseer activos y contraer pasivos, se agrupan en sectores institucionales en función de su naturaleza. La sectorización definida para México guarda correspondencia con la recomendada en el SCN 2008, en tanto que la subsectorización aplicada responde a la importancia económica y a la disponibilidad de información adecuada para el sistema.

Sociedades no financieras: está conformado por las sociedades o empresas no financieras residentes en el país, incluidas las denominadas cuasisociedades que son empresas que no están constituidas en sociedad pero que funcionan como tal, es decir, su operación se realiza de forma autónoma e independiente de sus propietarios.

La función principal de este sector es la de producir bienes y servicios no financieros para su venta en el mercado. Las sociedades públicas adicionalmente pueden recibir transferencias, aportaciones y/o subsidios del Gobierno general.

Sociedades financieras: se conforman por las sociedades y cuasisociedades financieras, tanto de capital privado como público. Como su nombre lo indica, realizan actividades de intermediación financiera, facilitan su realización y administran carteras de riesgo. Asimismo, se incluyen las sociedades cuya función principal es asegurar y afianzar transformando riesgos individuales en colectivos mediante la constitución de reservas técnicas de seguros y cuyos "recursos" principales provienen de primas contractuales.

Gobierno general: su función principal es suministrar bienes y servicios no de mercado, tanto para los individuos como para la comunidad en su conjunto, ejemplo de ello son: seguridad pública, administración de justicia, educación, salud, esparcimiento e investigación, entre otros.

El Gobierno general se subdivide en cuatro subsectores: Gobierno central, Gobierno estatal, Gobierno local y Seguridad social. Cada uno de estos subsectores se presenta desagregado para los niveles de gobierno que lo componen.

Hogares: en el SCN 2008 se define como una unidad institucional cuando se trata de un pequeño grupo de personas que comparten la misma vivienda y juntan total o parcialmente sus ingresos y su riqueza, consumiendo colectivamente bienes y servicios, tales como la alimentación y el alojamiento. Además de ser consumidores, los hogares pueden desarrollar cualquier clase de actividad económica ofertando su mano de obra, produciendo a través de empresas propias que no estén constituidas en sociedad o percibiendo rentas diversas.

Se contabilizan como hogares productores a los trabajadores por cuenta propia, profesionistas independientes, ejidatarios, jornaleros, artesanos, vendedores



ambulantes, entre otros. Los hogares productores pueden realizar sus actividades en la vivienda o fuera de ella.

También se registra, conforme a las recomendaciones internacionales, el valor agregado de las viviendas habitadas por sus dueños, ya que éstas efectivamente les proporcionan un servicio. Asimismo, se incluyen hogares colectivos como son: asilos, hospitales, conventos y prisiones.

Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares (ISFLSH): está constituido por entidades jurídicas o sociales creadas para producir bienes y servicios a los hogares gratuitamente o a precios económicamente no significativos, cuyo estatuto legal no les permite ser fuente de ingreso, beneficio u otra ganancia financiera para las unidades que las establecen, controlan o financian. Sus actividades productivas pueden generar excedentes, pero no pueden traspasarse a otras unidades institucionales, por este motivo es posible que se les declare exentas de diversos impuestos. Existen otras instituciones sin fines de lucro que sirven a las empresas o al gobierno, las que se incluyen en sus respectivos sectores institucionales.

En este sector se incluyen las iglesias o asociaciones religiosas; los clubes sociales, deportivos, culturales y recreativos; los sindicatos, partidos políticos, organizaciones no gubernamentales y otros organismos de beneficencia y asistencia social, asociaciones profesionales, etcétera.

Resto del mundo: estrictamente no es un sector institucional más de la economía del país, pero su integración proporciona una visión del conjunto de transacciones que ligan la economía interna con el exterior. El “resto del mundo” está visto desde la óptica del exterior y se caracteriza por agrupar las operaciones de las unidades institucionales residentes que realizan con las no residentes. La fuente de información utilizada es la Balanza de Pagos y la Posición de la inversión internacional, que publica el Banco de México.

A partir de los avances alcanzados en la implementación de la Recomendación II.8 Cuentas sectoriales del Grupo Intersecretarial sobre Estadísticas Financieras, que incluye a todas las agencias representadas en el Grupo Intersecretarial de Trabajo sobre Cuentas Nacionales, se desarrolló una estrategia para promover la compilación y divulgación del enfoque de hojas de balance (BSA, por sus siglas en inglés), flujo de fondos, e información sectorial de forma más general; derivando en la creación de un marco contable que posibilitó la medición de stocks de activos financieros y no financieros.

En el SCN 2018 los stocks se registran en las cuentas denominadas balances, estas se elaboran con referencia al comienzo y al final del período contable. Los relacionados con los flujos son el resultado de la acumulación de transacciones, y se modifican por transacciones y otros flujos durante el período. Los stocks son el resultado de un proceso continuo de entradas y salidas, con algunas variaciones



de volumen o de valor producidas durante el tiempo de tenencia de un activo o pasivo dado.

Los stocks se refieren al nivel total de activos o pasivos de una economía en un momento dado, mientras que, en el Manual de Balanza de Pagos, sexta edición (MBP6) los niveles de los stocks suelen denominarse posiciones. Para poder estudiar los stocks es necesario definir los activos y pasivos, que dependen fundamentalmente de los conceptos de beneficios y de propiedad.

Se pueden distinguir dos tipos de activos: financieros y no financieros. Los activos financieros son todos los derechos financieros, acciones u otras participaciones de capital en sociedades más el oro en lingotes en poder de las autoridades monetarias mantenido como activo de reserva. Los activos no financieros pueden ser producidos y no producidos, los producidos aparecen vía el proceso de producción o de importación y se pueden diferenciar en activos fijos, existencias y objetos valiosos. Los activos no producidos comprenden tres categorías: recursos naturales; contratos, arrendamientos y licencias; y, fondos de comercio y activos de comercialización.

Un balance es un estado contable, elaborado en un momento concreto en el tiempo, de los valores de activos que se poseen y de los pasivos adeudados por una unidad o sector institucional. El balance completa la secuencia de cuentas y el saldo contable del balance es el Valor neto.

El Valor neto se define como el valor de todos los activos que posee una unidad o sector institucional menos el valor de todos sus pasivos pendientes. Como saldo contable, el Valor neto se calcula para las unidades y sectores institucionales, y para la economía total.

La existencia de un conjunto de balances integrados con las cuentas de flujos permite a los analistas formarse una visión más amplia respecto al seguimiento y evaluación de las condiciones y los comportamientos económicos y financieros.

Un aspecto muy importante en la compilación de balances es la elaboración de las cuentas de otras variaciones en el volumen. Estas cuentas son de seis tipos y un conjunto de tres más que dan cuenta de las revalorizaciones. Su función principal es el registro de los flujos que no son transacciones, tales como los fenómenos naturales; en la cuenta de revalorización se asientan las modificaciones de valor que tienen los activos por tipo de cambio e inflación, el registro de los cambios en la clasificación de las unidades económicas, de los activos y en la estructura de las unidades institucionales.

Los cálculos de corto plazo se alinean con las cifras anuales de las CSI con el uso de la técnica Denton para evitar que se interpreten de diferente manera resultados que pueden diferir por su grado de cobertura o por la fecha de su disponibilidad, pero nunca en su base conceptual.



Las cifras originales se publican para cada trimestre, el acumulado del semestre, el acumulado para los nueve primeros meses del año y del total del año, que se calculan como suma de dos, tres y cuatro trimestres, respectivamente.

Las principales fuentes de información para el cálculo de las CSIT son: Censos, Encuestas Nacionales, Registros Administrativos y Encuestas en Hogares.

Esta información se sigue ofreciendo mediante menús interactivos con los que se pueden realizar las descargas de información, buscando así resolver con posibilidades más dinámicas las distintas necesidades de uso de esta información.

El conjunto de tabulados que integran este producto proporciona datos sobre las transacciones reales y financieras que realizan los distintos sectores entre sí y con el resto del mundo, así como las posiciones de stocks de activos y pasivos, para cerrar el marco contable propuesto con los datos sobre riqueza por sector institucional y del país.

La información contenida en este documento es generada por el INEGI con base en los lineamientos de difusión de los indicadores de corto plazo del SCN y se da a conocer en la fecha establecida en el Calendario de difusión de información estadística y geográfica y de interés nacional.

La información referida es sólo una parte del acervo que proporciona este proyecto, ya que las posibilidades de análisis pueden ser múltiples. Las Cuentas por Sectores Institucionales pueden ser consultadas en la página del Instituto en Internet.

Las series de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales podrán ser consultadas en la sección PIB y Cuentas Nacionales de México <https://www.inegi.org.mx/datos/?t=0190> en la página del Instituto en Internet <https://www.inegi.org.mx/>.

Próxima publicación: 3 de junio

CUENTAS POR SECTORES INSTITUCIONALES DE MÉXICO TERCER TRIMESTRE DE 2021

Las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT) de México proveen información importante relacionada con las transacciones reales y financieras llevadas a cabo entre los sectores¹ dentro del país y con el resto del mundo. También presentan el balance de apertura y de cierre del valor neto de los activos por sectores.

En el tercer trimestre de 2021, 46.7% del Producto Interno Bruto (PIB) fue generado por las Sociedades no financieras, los Hogares contribuyeron con 34%, el Gobierno general 8.3%, las Sociedades financieras 4% y las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares aportaron 0.9%².

GENERACIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL (Porcentajes respecto a PIB)

Sectores institucionales	2020		2021			Diferencia anual en puntos del III Trim. de 2021
	III	IV	I	II	III	
Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
Impuestos a los productos netos de subsidios	6.4	6.1	6.6	5.6	6.1	-0.3
S.11. Sociedades no financieras	45.8	46.8	46.4	47.8	46.7	0.9
S.12. Sociedades financieras	4.3	4.1	4.1	4.0	4.0	-0.3
S.13. Gobierno general	8.8	9.8	8.9	8.6	8.3	-0.5
S.14. Hogares	33.8	32.3	33.1	33.1	34.0	0.2
S.15. ISFLSH*	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.0

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.
Fuente: INEGI.

Por el lado del ingreso³, el PIB se distribuyó de la siguiente manera: Excedente bruto de operación 44.6% del PIB, Remuneración de los asalariados 27.2%, Ingreso mixto de los hogares 21.6% y el restante 6.6% lo conformaron los impuestos a la producción y a las importaciones netos de subsidios.

¹ Los Sectores institucionales son las Sociedades no financieras, las Sociedades financieras, los Hogares, el Gobierno general y las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares (ISFLSH).

² El 6.1% restante lo conformaron los impuestos cobrados a los productos netos de subsidios.

³ Se refiere a los ingresos primarios devengados por los sectores institucionales residentes en el país que participan directamente en el proceso de producción, mediante el cual se obtiene el PIB.

En el tercer trimestre de 2021, el Ingreso Disponible Bruto⁴ alcanzó un nivel de 6,699,353 millones de pesos y representó 102.8% del PIB trimestral. Los Hogares concentraron 79.1%, las Sociedades financieras 7.6%, el Gobierno general 7.5%, las Sociedades no financieras 6.8% y las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares 1.8%.

En el tercer trimestre de 2021, la inversión⁵ representó 27% del PIB y se financió con ahorro interno que aportó 26% del PIB más el ahorro externo que contribuyó con 1%. Al desagregar la inversión por sector institucional, las Sociedades no financieras realizaron gastos de inversión equivalentes a 19% del PIB, los Hogares 6.4%, el Gobierno general 1.5% y las Sociedades financieras 0.1%.

Al tercer trimestre de 2021, 47.7% de los activos totales de la economía fueron concentrados por los Hogares y 30.8% por las Sociedades no financieras. El resto se distribuyó entre los demás sectores.

NOTA AL USUARIO

Con base en los “Lineamientos de cambios a la información divulgada en las publicaciones estadísticas y geográficas del INEGI”, que se complementan con las “Normas Especiales para la Divulgación de Datos” del FMI, los resultados de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT) incorporan los resultados de la Cuenta de Bienes y Servicios 2020, versión preliminar, y la última información estadística disponible de encuestas, registros administrativos y datos primarios de 2021. Como resultado de integrar dicha información, se pueden presentar diferencias en los datos que fueron oportunamente publicados en las CSIT anteriores.

La tasa de no respuesta de las encuestas económicas utilizadas⁶ para el cálculo de las CSIT en el tercer trimestre de 2021, registró porcentajes apropiados de acuerdo con los parámetros del diseño estadístico de la muestra, lo que permitió la generación de estadísticas con niveles altos de cobertura y precisión.

⁴ El Ingreso Disponible Bruto representa los recursos con los que efectivamente disponen los Hogares, el Gobierno y las ISFLSH para su consumo final o para su ahorro. En el caso de las Sociedades no financieras y las Sociedades financieras, éstas no realizan consumo final. Su ingreso disponible lo destinan al ahorro, lo cual permite posteriormente realizar gastos de inversión.

⁵ En el contexto de estas cuentas, la Inversión bruta total se refiere a la adquisición neta de activos no financieros la cual incluye los activos producidos (activos fijos, existencias y objetos valiosos) y los activos no producidos (recursos naturales, por ejemplo).

⁶ Encuesta Nacional de Empresas Constructoras (ENEC), Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM), Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales (EMEC) y Encuesta Mensual de Servicios (EMS).

Los cálculos de los sectores institucionales se complementaron con registros administrativos provenientes de las Unidades del Estado, de las empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, del Banco de México, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, entre otros, que se recibieron oportunamente por medios electrónicos: vía correo electrónico, captación por internet, consulta a las bases de datos, etcétera. Además, se emplearon los registros administrativos de las Estadísticas de la Industria Minerometalúrgica (EIMM) y otros datos primarios divulgados por el Instituto. Esta información posibilitó la generación de resultados apropiados de las CSIT en el periodo de referencia.

Para consultas de medios y periodistas, contactar a: comunicacionsocial@inegi.org.mx
o llamar al teléfono (55) 52-78-10-00, exts. 1134, 1260 y 1241.

Dirección de Atención a Medios / Dirección General Adjunta de Comunicación





ANEXO

NOTA TÉCNICA

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía presenta los resultados de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales⁷ correspondientes al tercer trimestre de 2021. Éstas proporcionan información de las transacciones reales y financieras que realizan los distintos sectores⁸ entre sí y con el resto del mundo, así como del balance de activos y pasivos al inicio y al cierre del año, ofreciendo una amplia gama de variables de corto plazo a los tomadores de decisiones.

La clasificación por sectores institucionales⁹ responde a un enfoque del proceso de producción en el que las unidades se definen según su comportamiento, función y objetivos económicos. Esta clasificación se centra en la forma en la que se obtiene y se distribuye la renta¹⁰ en la economía en su conjunto, destacando las transacciones entre sectores, la formación de capital, su financiamiento y la acumulación de activos, elementos que acercan a la definición de riqueza nacional.

Las cifras se publican en millones de pesos corrientes, esto es, el valor alcanzado para cada trimestre del año. Adicionalmente, se presenta el acumulado del semestre, el acumulado para los nueve primeros meses del año y del total del año, que se calcula como suma de cuatro trimestres. Las cifras trimestrales están disponibles desde el primer trimestre de 2008.

⁷ Año base 2013.

⁸ Los Sectores institucionales son las Sociedades no financieras, las Sociedades financieras, los Hogares, el Gobierno general y las Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares (ISFLSH).

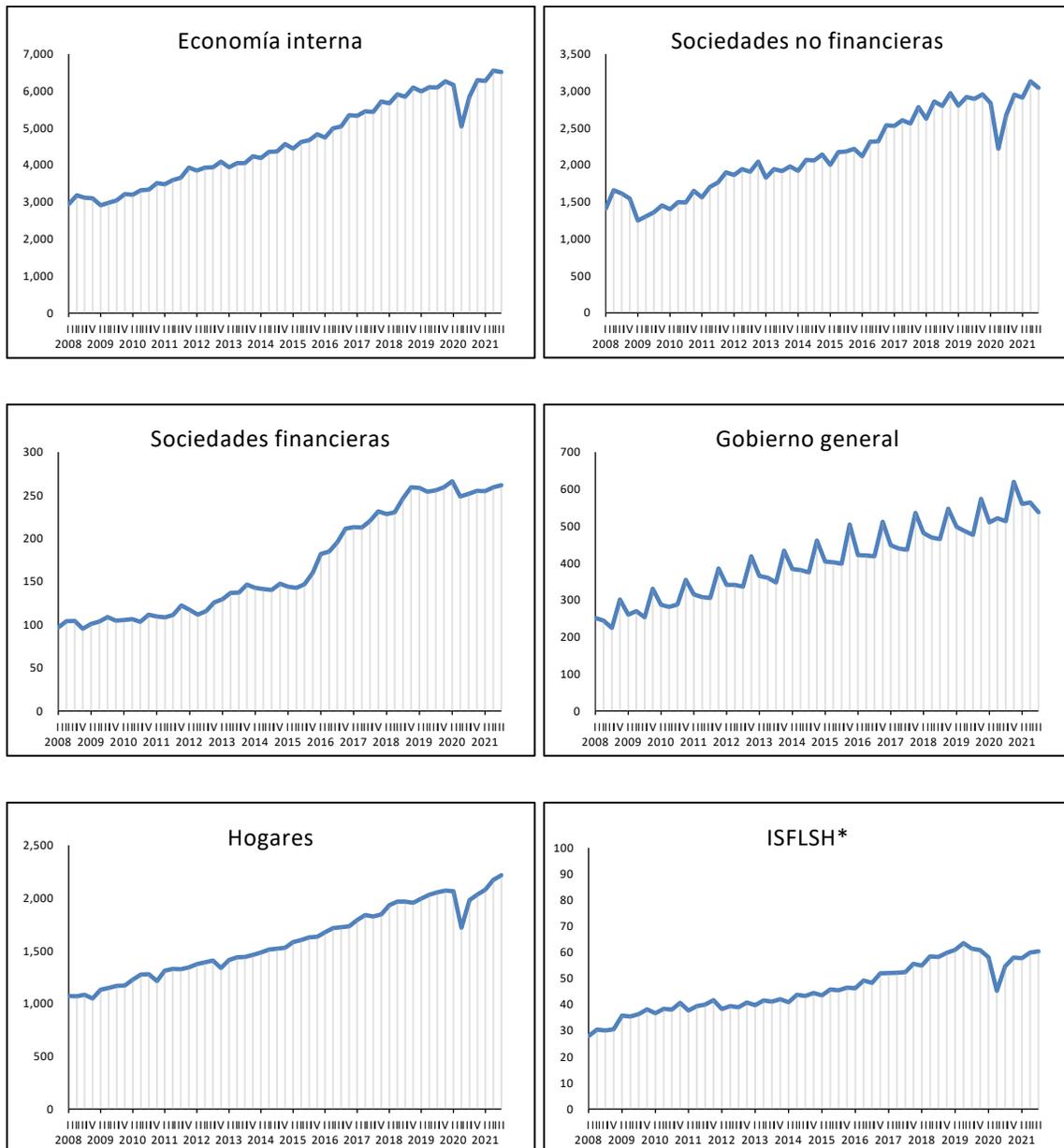
⁹ Las unidades institucionales se definen como una entidad económica que tiene la capacidad, por derecho propio, de poseer activos, contraer pasivos, ejercer actividades económicas, realizar transacciones e intercambiar la propiedad de los bienes o activos en su posesión con otras entidades (o unidades institucionales).

¹⁰ En el contexto de las cuentas nacionales la renta está definida como el valor total de los ingresos obtenidos por las unidades institucionales en el lapso de un año a través del pago de su trabajo, las percepciones por utilidades y el ingreso mixto de los hogares.

Principales resultados

Las variables macroeconómicas que son presentadas en esta estadística son los componentes del Producto Interno Bruto (PIB) por sector institucional, así como por sus tres métodos de cálculo: producción, gasto e ingreso.

Gráfica 1
PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL
 (Miles de millones de pesos corrientes)



* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.
 Fuente: INEGI.



Generación y distribución del Producto Interno Bruto

El Producto Interno Bruto (PIB)¹¹ es generado por los distintos sectores institucionales a través de la producción de bienes y servicios finales¹² al interior de un país. En el tercer trimestre de 2021, las Sociedades no financieras aportaron 46.7% del PIB y los Hogares 34%. Le siguieron el Gobierno general que contribuyó con 8.3%, las Sociedades financieras 4% y las ISFLSH 0.9%. El restante 6.1% se formó por los impuestos sobre los productos netos de subsidios.

Cuadro 1
GENERACIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL
 (Porcentajes respecto a PIB)

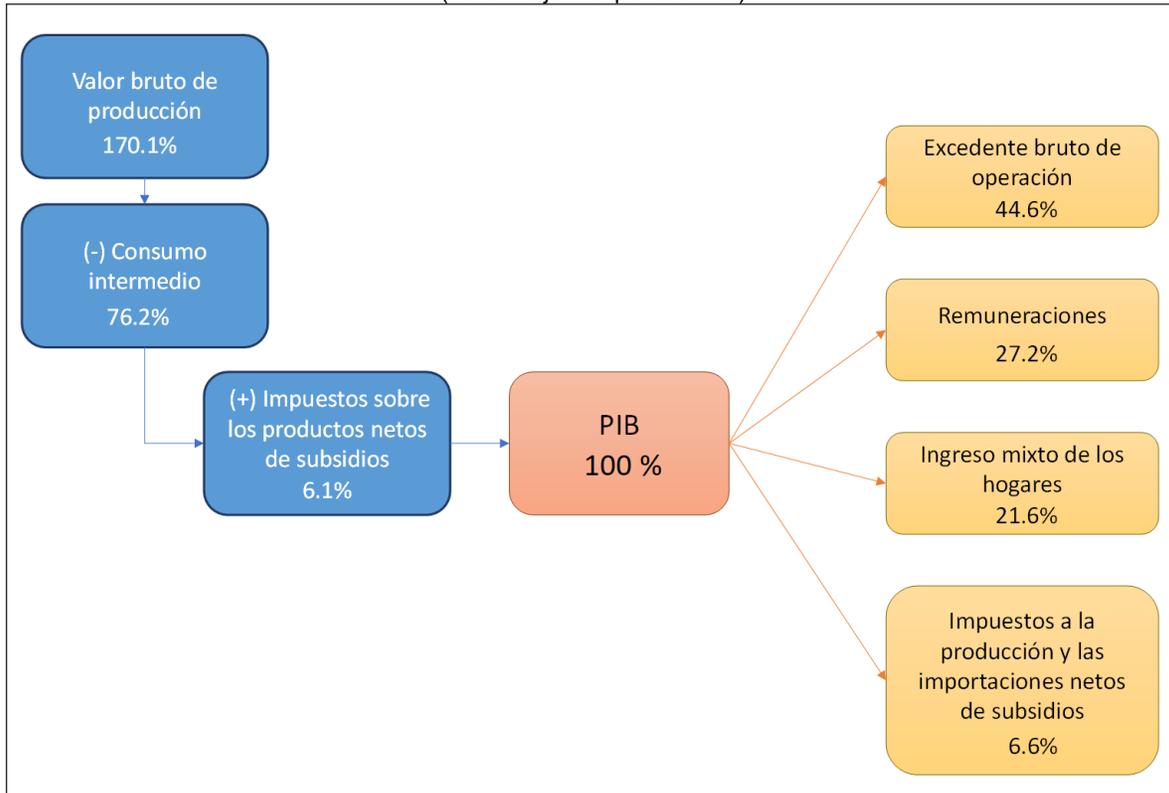
Sectores institucionales	2020		2021			Diferencia anual en puntos del III Trim. de 2021
	III	IV	I	II	III	
Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
Impuestos a los productos netos de subsidios	6.4	6.1	6.6	5.6	6.1	-0.3
S.11. Sociedades no financieras	45.8	46.8	46.4	47.8	46.7	0.9
S.12. Sociedades financieras	4.3	4.1	4.1	4.0	4.0	-0.3
S.13. Gobierno general	8.8	9.8	8.9	8.6	8.3	-0.5
S.14. Hogares	33.8	32.3	33.1	33.1	34.0	0.2
S.15. ISFLSH*	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.0

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.
 Fuente: INEGI.

¹¹ El Producto Interno Bruto representa en términos monetarios el valor total de los bienes y servicios de uso final generados en el país durante un año.

¹² Por el método de la producción, el PIB se obtiene del Valor bruto de producción a precios básicos de todos los productores residentes en el país, menos el valor del Consumo intermedio (que es la suma en términos monetarios de todos los bienes y servicios empleados para la producción), más el valor de todos los impuestos a los productos netos de subsidios. El valor agregado de cada sector se obtiene de su respectivo Valor bruto de la producción (que representa el valor total de los bienes y servicios generados) menos el valor del Consumo intermedio empleado.

Gráfica 2
GENERACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
TERCER TRIMESTRE DE 2021
 (Porcentajes respecto a PIB)



Fuente: INEGI.

Por el lado del ingreso¹³, el PIB se obtiene de la suma de las Remuneraciones de los asalariados, el Excedente bruto de operación, el Ingreso mixto bruto y los impuestos sobre la producción y las importaciones, menos los subsidios. Esta forma de medición permite observar la distribución del ingreso a partir de la generación del PIB y ofrece un análisis en el corto plazo de la evolución del pago a los factores de producción. En el tercer trimestre de 2021 y con base en esta medición, el PIB se asignó de la siguiente manera: Excedente bruto de operación 44.6%, Remuneración de los asalariados 27.2%, Ingreso mixto de los hogares 21.6% e impuestos a la producción y las importaciones netos de subsidios 6.6%.

¹³ Se refiere a los ingresos primarios devengados por los sectores institucionales residentes en el país que participan directamente en la generación del PIB.



Cuadro 2

DISTRIBUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO SEGÚN SU DESTINO DEL INGRESO PRIMARIO
(Porcentajes respecto a PIB)

Denominación	2020		2021			Diferencia anual en puntos del III Trim. de 2021
	III	IV	I	II	III	
(+) Remuneración de los asalariados	28.0	28.2	27.7	26.6	27.2	-0.8
(+) Excedente bruto de operación	44.7	45.6	44.3	46.5	44.6	-0.1
(+) Ingreso mixto bruto	20.5	19.7	20.5	20.8	21.6	1.1
(+) Otros impuestos sobre la producción y las importaciones, netos	0.5	0.5	1.0	0.5	0.5	0.0
(=) Valor Agregado Bruto	93.6	93.9	93.4	94.4	93.9	0.3
(+) Impuestos sobre los productos, netos	6.4	6.1	6.6	5.6	6.1	-0.3
(=) Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

Fuente: INEGI.

Ingreso Disponible Bruto

Como se mencionó anteriormente, mientras que el PIB mide la producción generada al interior del país, el Ingreso Disponible Bruto (IDB) mide el ingreso total percibido por los agentes económicos residentes¹⁴ en el territorio. Para obtener el IDB es necesario incorporar al PIB el ingreso neto¹⁵ recibido por las unidades residentes procedente del exterior.

El IDB representa, por tanto, el ingreso del que disponen efectivamente los distintos sectores institucionales para tomar sus decisiones sobre el consumo y el ahorro. En el tercer trimestre de 2021, el IDB representó 102.8% del PIB trimestral. Los componentes que se agregan al PIB son las Transferencias corrientes netas, las cuales significaron 4.2% del PIB, las Remuneraciones netas 0.2% y las Rentas de la propiedad netas que mostraron un déficit equivalente a 1.5% del PIB.

¹⁴ Se refiere a un individuo, un productor o una unidad institucional, cuando tiene su centro de interés económico en el territorio del país en cuestión.

¹⁵ En su forma de Remuneraciones, Rentas de la propiedad y las Transferencias corrientes provenientes del exterior a lo que se deduce el ingreso originado de la producción realizada en el país que ha sido transferida a unidades residentes en el Resto del mundo.



Cuadro 3
GENERACIÓN DEL INGRESO DISPONIBLE BRUTO
 (Porcentajes respecto a PIB)

Denominación	2020		2021			Diferencia anual en puntos del III Trim. de 2021
	III	IV	I	II	III	
(=) Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
(+) Remuneración netas con el exterior	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0
(+) Rentas de la propiedad netas con el exterior	-2.4	-2.2	-4.0	-2.2	-1.5	0.9
(+) Transferencias corrientes netas con el exterior	4.0	3.5	3.4	4.0	4.2	0.2
(=) Ingreso Disponible Bruto	101.8	101.4	99.6	101.9	102.8	1.0

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.
 Fuente: INEGI.

Durante el tercer trimestre de 2021, el IDB alcanzó un nivel de 6,699,353 millones de pesos. El ingreso de los Hogares representó 79.1% del PIB, el de las Sociedades financieras 7.6%, el Gobierno general 7.5%, las Sociedades no financieras 6.8% y las ISFLSH 1.8%.

Cuadro 4
INGRESO DISPONIBLE BRUTO POR SECTOR INSTITUCIONAL
 (Porcentajes respecto a PIB)

Sectores institucionales	2020		2021			Diferencia anual en puntos del III Trim. de 2021
	III	IV	I	II	III	
Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
Ingreso Disponible Bruto	101.8	101.4	99.6	101.9	102.8	1.0
S.11. Sociedades no financieras	5.7	10.4	5.9	9.6	6.8	1.1
S.12. Sociedades financieras	8.5	7.0	7.0	6.9	7.6	-0.9
S.13. Gobierno general	7.3	5.8	10.5	5.4	7.5	0.2
S.14. Hogares	78.4	76.8	73.8	77.8	79.1	0.7
S.15. ISFLSH*	1.9	1.4	2.4	2.2	1.8	-0.1

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.
 Fuente: INEGI.

Rentas de la propiedad y transferencias corrientes netas con el exterior

Las Rentas de la propiedad, agrupan los ingresos netos que reciben las unidades institucionales por concepto derivados del pago neto de intereses, dividendos, utilidades, entre otros ingresos o pagos con el resto del mundo. En el tercer trimestre de 2021, la economía interna mostró un déficit equivalente a 1.5% del PIB, es decir, las rentas de la propiedad que se pagaron al exterior fueron mayores que

las que ingresaron. El déficit de las Sociedades no financieras fue 20.3% de dicho producto y el del Gobierno general fue 1.7%. Los Hogares, por su parte, obtuvieron un saldo positivo equivalente a 17.9% del PIB y las Sociedades financieras 2.5%.

Cuadro 5
RENTAS DE LA PROPIEDAD Y TRANSFERENCIAS CORRIENTES NETAS CON EL EXTERIOR POR SECTOR INSTITUCIONAL
(Participación porcentual respecto a PIB)

Sectores institucionales	2019		2020				2021		
	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III
<i>Renta de la propiedad neta</i>									
S1. Economía interna	-1.7	-2.3	-3.4	-2.5	-2.4	-2.2	-4.0	-2.2	-1.5
S.11. Sociedades no financieras	-20.6	-20.2	-20.2	-24.8	-20.8	-18.4	-21.5	-20.0	-20.3
S.12. Sociedades financieras	0.9	0.9	3.7	-1.7	2.1	0.0	2.6	1.3	2.5
S.13. Gobierno general	-0.8	-0.7	-0.9	-2.4	-1.8	-2.0	-1.2	-1.3	-1.7
S.14. Hogares	18.9	17.7	13.9	26.3	18.2	18.2	16.1	17.8	17.9
S.15. ISFLSH*	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<i>Transferencias corrientes netas</i>									
S1. Economía interna	3.1	2.8	3.0	4.5	4.0	3.4	3.4	3.9	4.2
S.11. Sociedades no financieras	-3.3	-3.1	-2.9	-4.2	-3.8	-3.2	-3.2	-3.8	-4.1
S.12. Sociedades financieras	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2	-0.2
S.13. Gobierno general	-3.9	-3.8	-3.3	-4.6	-3.4	-4.4	-2.9	-4.9	-3.0
S.14. Hogares	9.0	8.4	8.3	12.4	9.9	10.3	7.8	11.1	10.0
S.15. ISFLSH*	1.5	1.4	1.1	1.1	1.4	0.9	1.9	1.7	1.3

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

Fuente: INEGI.

Otro rubro importante de las transacciones con el resto del mundo son las Transferencias corrientes¹⁶, entre las que se incluyen las transferencias entre hogares residentes y no residentes (como son las remesas). En el tercer trimestre de 2021, el saldo de este rubro alcanzó un monto que representó 4.2% del PIB. A su interior, los Hogares registraron un saldo positivo que significó 10% del producto del país y las ISFLSH 1.3%. Los sectores que presentaron un saldo negativo fueron las Sociedades no financieras con 4.1% del PIB, el Gobierno general 3% y las Sociedades financieras 0.2%.

¹⁶ Este concepto corresponde a "Otras transferencias corrientes" en las que se registran todas las transferencias distintas de los impuestos corrientes sobre el ingreso o la riqueza y las contribuciones y prestaciones sociales. Aquí se comprenden las primas netas e indemnizaciones de los seguros no de vida y diversos tipos de transferencias corrientes en dinero, como la cooperación internacional corriente y las transferencias corrientes entre hogares residentes y no residentes.

Consumo final

Una parte del Ingreso Disponible Bruto se destina al consumo final¹⁷ de bienes y servicios utilizados por los hogares o por la comunidad para satisfacer sus necesidades o deseos, de forma individual o colectiva. En el tercer trimestre de 2021, el consumo final alcanzó un nivel de 5,000,789 millones de pesos y fue equivalente a 76.7% del PIB. Por componente, el consumo individual ascendió a 4,639,051 millones de pesos y significó 71.2% del producto del país. El consumo colectivo, por su parte, representó 5.6% con un monto de 361,738 millones de pesos.

Cuadro 6
CONSUMO FINAL, INDIVIDUAL Y COLECTIVO POR SECTOR INSTITUCIONAL
 (Millones de pesos corrientes y participación porcentual respecto a PIB)

Denominación	2019		2020				2021		
	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III
<i>Millones de pesos</i>									
Consumo final	4,697,591	4,826,013	4,691,233	3,904,965	4,373,722	4,705,028	4,732,057	4,993,518	5,000,789
<i>Consumo individual</i>									
S.14. Hogares	4,371,397	4,503,869	4,285,416	3,523,627	4,032,755	4,384,116	4,323,538	4,581,368	4,639,051
<i>Consumo colectivo</i>									
S.13. Gobierno general	326,194	322,144	405,817	381,338	340,967	320,913	408,519	412,150	361,738
<i>Participación porcentual sobre PIB</i>									
Consumo final	77.0	77.1	76.1	77.5	74.7	74.7	75.4	76.2	76.7
<i>Consumo individual</i>									
S.14. Hogares	71.7	71.9	69.5	69.9	68.9	69.6	68.9	69.9	71.2
<i>Consumo colectivo</i>									
S.13. Gobierno general	5.3	5.1	6.6	7.6	5.8	5.1	6.5	6.3	5.6

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

Fuente: INEGI.

Ahorro e Inversión

El Ahorro Bruto¹⁸ se constituye por el Ahorro Interno y el Ahorro Externo. En el tercer trimestre de 2021, el Ahorro Interno significó 26% del PIB y el Ahorro Externo 1%. En conjunto, el Ahorro Bruto financió gastos de Inversión que representaron 27% del PIB en el trimestre referido. De acuerdo con la identidad que señala que el ahorro es igual a la inversión, el monto que corresponde a la Inversión Bruta Total¹⁹ es igual al nivel del Ahorro Bruto Total.

¹⁷ El consumo final total de la economía, desde el lado del gasto, se define como el valor total de todas las compras en bienes y servicios de consumo, individuales y colectivos, realizados por los Hogares residentes, las ISFLSH residentes y el Gobierno general.

¹⁸ Representa la parte del ingreso disponible que no se gasta en bienes y servicios de consumo final, permitiendo con estos recursos la adquisición de activos por parte de los distintos sectores institucionales.

¹⁹ En el contexto de estas cuentas la Inversión bruta total se refiere a la adquisición neta de activos no financieros la cual incluye los activos producidos (activos fijos, existencias y objetos valiosos) y los activos no producidos (recursos naturales, por ejemplo).



Cuadro 7
FINANCIAMIENTO DE LA INVERSIÓN
TERCER TRIMESTRE DE 2021
 (Participación porcentual respecto a PIB)

Concepto	S.11 Sociedades no financieras*	S.12 Sociedades financieras	S.13 Gobierno general	S.14 Hogares	S.15 ISFLSH**	S1 Economía interna	S.2 Resto del mundo	Total
Recursos								
(1) Ahorro bruto	6.8	4.8	-4.0	17.8	0.7	26.0	1.0	27.0
(2) Transferencias netas de capital	-0.8	0.0	0.8	—	—	0.0	0.0	—
Usos								
(3) Activos no financieros***	19.0	0.1	1.5	6.4	0.0	27.0	—	27.0
(4)=(1+2-3) Necesidades de financiamiento	-13.0	4.7	-4.8	11.4	0.7	-1.0	1.0	—
(5) Adquisición neta de activos financieros	-2.9	-1.1	0.1	12.6	—	8.6	-11.5	-2.9
(6) Emisión neta de pasivos	10.0	-5.8	4.8	1.2	-0.7	9.6	-12.5	-2.9
(7)=(5-6) Préstamo neto (+) / endeudamiento neto (-)	-13.0	4.7	-4.8	11.4	0.7	-1.0	1.0	—

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* El Sector 11, Sociedades no financieras, incluye 6.1% de discrepancia estadística.

** ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

*** Inversión Bruta Total.

Fuente: INEGI.

Para financiar la inversión (o gasto en activos no financieros) los Hogares aportaron recursos que, para el periodo de referencia, representaron 11.4% del PIB por lo que se constituyeron como prestamistas netos, los sectores financieros, cumpliendo con su función de prestamistas, colocaron recursos equivalentes al 4.7% y las ISFLSH 0.7%. Los requerimientos de recursos de las Sociedades no financieras (para cubrir sus gastos de inversión) significaron 13% del producto del país y el Gobierno general, por su parte, demandó recursos extras por 4.8%.

Valor neto de activos

El Balance de Cierre del Valor neto de los activos muestra el valor de todos los activos que posee una unidad o sector institucional menos el valor de todos sus pasivos pendientes, por lo que constituye una medida de riqueza y está representada en su totalidad por los activos no financieros.

En el tercer trimestre de 2021, el Valor neto de los activos de toda la economía fue de 191,846,568 millones de pesos. De esta cantidad, los Hogares conservaron la posesión de 47.7%, las Sociedades no financieras 30.8%, el Gobierno general



11.4%, las ISFLSH 1.1%, las Sociedades financieras 0.5% y el Resto del mundo mantuvo la posesión de 8.5% del total de los activos.

Cuadro 8
VALOR NETO POR SECTOR INSTITUCIONAL
 (Millones de pesos y estructura porcentual)

Sectores institucionales	2020		2021			
	III	IV	I	II	III	Porcentaje
S1. Economía interna	156,428,585	160,671,123	168,519,772	172,086,661	175,585,632	91.5
S.11. Sociedades no financieras	56,767,151	58,238,959	59,971,889	59,582,010	59,136,703	30.8
S.12. Sociedades financieras	4,415,623	3,072,546	2,295,584	1,514,572	890,317	0.5
S.13. Gobierno general	16,455,908	16,345,962	19,941,674	20,867,273	21,795,638	11.4
S.14. Hogares	76,908,737	81,101,766	84,289,752	88,023,542	91,593,684	47.7
S.15. ISFLSH*	1,881,167	1,911,889	2,020,873	2,099,264	2,169,291	1.1
S2. Resto del mundo	13,182,174	14,667,985	14,412,279	15,492,434	16,260,936	8.5
Total	169,610,759	175,339,107	182,932,051	187,579,095	191,846,568	100.0

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares.

Fuente: INEGI.

Nota al usuario

Con base en los “Lineamientos de cambios a la información divulgada en las publicaciones estadísticas y geográficas del INEGI”, que se complementan con las “Normas Especiales para la Divulgación de Datos” del FMI, los resultados de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales (CSIT) incorporan los resultados de la Cuenta de Bienes y Servicios 2020, versión preliminar, y la última información estadística disponible de encuestas, registros administrativos y datos primarios de 2021. Como resultado de integrar dicha información, se pueden presentar diferencias en los datos que fueron oportunamente publicados en las CSIT anteriores.

La tasa de no respuesta de las encuestas económicas utilizadas²⁰ para el cálculo de las CSIT en el tercer trimestre de 2021, registró porcentajes apropiados de acuerdo con los parámetros del diseño estadístico de la muestra, lo que permitió la generación de estadísticas con niveles altos de cobertura y precisión.

Los cálculos de los sectores institucionales se complementaron con registros administrativos provenientes de las Unidades del Estado, de las empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, del Banco de México, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, entre otros, que se recibieron oportunamente por

²⁰ Encuesta Nacional de Empresas Constructoras (ENEC), Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera (EMIM), Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales (EMEC) y Encuesta Mensual de Servicios (EMS).



medios electrónicos: vía correo electrónico, captación por internet, consulta a las bases de datos, etcétera. Además, se emplearon los registros administrativos de las Estadísticas de la Industria Minerometalúrgica (EIMM) y otros datos primarios divulgados por el Instituto. Esta información posibilitó la generación de resultados apropiados de las CSIT en el periodo de referencia.

Nota metodológica

Las Cuentas de los Sectores Institucionales Trimestrales ofrecen una visión oportuna, completa y coherente de la evolución de la actividad económica nacional en el corto plazo para apoyar la toma de decisiones. Las cifras trimestrales están disponibles desde el primer trimestre de 2008 y se presentan en millones de pesos.

Las mediciones se realizan a partir de los criterios metodológicos del año base 2013 del Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM). Asimismo, incorporan los lineamientos internacionales sobre contabilidad nacional, establecidos por la Organización de las Naciones Unidas (ONU), la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE), el Banco Mundial (BM), el Fondo Monetario Internacional (FMI) y la Oficina Estadística de la Unión Europea (EUROSTAT). Dichas recomendaciones se encuentran difundidas en el “Manual del Sistema de Cuentas Nacionales 2008 (SCN 2008)” y en el “Manual de cuentas nacionales trimestrales. Conceptos, fuentes de datos y compilación 2001 (CNT 2001)” del Fondo Monetario Internacional.

Las unidades institucionales son entidades económicas con capacidad para realizar actividades económicas y efectuar transacciones con otras, poseer activos y contraer pasivos, que se agrupan en sectores institucionales en función de su naturaleza. La sectorización definida para México guarda correspondencia con la recomendada en el SCN 2008, en tanto que la subsectorización aplicada responde a la importancia económica y a la disponibilidad de información adecuada para el sistema.

Sociedades no financieras: conformadas por las sociedades o empresas no financieras residentes en el país, incluidas las denominadas cuasisociedades que son empresas que no están constituidas en sociedad pero que funcionan como tal, es decir, su operación se realiza de forma autónoma e independiente de sus propietarios.

La función principal de este sector es producir bienes y servicios no financieros para su venta en el mercado. Las sociedades públicas pueden, adicionalmente, recibir transferencias, aportaciones y subsidios del Gobierno general.

Sociedades financieras: se conforman por las sociedades y cuasisociedades financieras, tanto de capital privado como público. Como su nombre lo indica, realizan actividades de intermediación financiera, facilitan su realización y administran carteras de riesgo. Asimismo, se incluyen las sociedades cuya función



principal es asegurar y afianzar transformando riesgos individuales en colectivos mediante la constitución de reservas técnicas de seguros y cuyos “recursos” principales provienen de primas contractuales.

Gobierno general: su función principal es suministrar bienes y servicios no de mercado, tanto para los individuos como para la comunidad en su conjunto, ejemplo de ello son: seguridad pública, administración de justicia, educación, salud, esparcimiento e investigación, entre otros.

El Gobierno general se subdivide en cuatro subsectores: Gobierno central, Gobierno estatal, Gobierno local y Seguridad social. Cada uno de estos subsectores se presenta desagregado para los niveles de gobierno que lo componen.

Hogares: en el SCN 2008 se define como una unidad institucional cuando se trata de un pequeño grupo de personas que comparten la misma vivienda y juntan total o parcialmente sus ingresos y su riqueza, consumiendo colectivamente bienes y servicios, tales como la alimentación y el alojamiento. Además de ser consumidores, los hogares pueden desarrollar cualquier clase de actividad económica ofertando su mano de obra, produciendo a través de empresas propias que no estén constituidas en sociedad o percibiendo rentas diversas.

Se contabilizan como hogares productores a los trabajadores por cuenta propia, profesionistas independientes, ejidatarios, jornaleros, artesanos, vendedores ambulantes, entre otros. Los hogares productores pueden realizar sus actividades en la vivienda o fuera de ella.

También se registra, conforme a las recomendaciones internacionales, el valor agregado de las viviendas habitadas por sus dueños, ya que éstas efectivamente les proporcionan un servicio. Asimismo, se incluyen hogares colectivos como son: asilos, hospitales, conventos y prisiones.

Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares (ISFLSH): constituidas por entidades jurídicas o sociales creadas para producir bienes y servicios a los hogares gratuitamente o a precios económicamente no significativos, cuyo estatuto legal no les permite ser fuente de ingreso, beneficio u otra ganancia financiera para las unidades que las establecen, controlan o financian. Sus actividades productivas pueden generar excedentes, pero no pueden traspasarse a otras unidades institucionales, por este motivo es posible que se les declare exentas de diversos impuestos. Existen otras instituciones sin fines de lucro que sirven a las empresas o al gobierno, las que se incluyen en sus respectivos sectores institucionales.

En este sector se incluyen las iglesias o asociaciones religiosas; los clubes sociales, deportivos, culturales y recreativos; los sindicatos, partidos políticos, organizaciones no gubernamentales, y otros organismos de beneficencia y asistencia social, asociaciones profesionales, etcétera.



Resto del mundo: estrictamente no es un sector institucional más de la economía del país, pero su integración proporciona una visión del conjunto de transacciones que ligán la economía interna con el exterior. El “resto del mundo” está visto desde la óptica del exterior y se caracteriza por agrupar las operaciones de las unidades institucionales residentes que realizan con las no residentes. La fuente de información utilizada es la Balanza de Pagos y la posición de la inversión internacional, que publica el Banco de México.

A partir de los avances alcanzados en la implementación de la Recomendación II.8 Cuentas sectoriales del Grupo Intersecretarial sobre Estadísticas Financieras, que incluye a todas las agencias representadas en el Grupo Intersecretarial de Trabajo sobre Cuentas Nacionales, se desarrolló una estrategia para promover la compilación y divulgación del enfoque de hojas de balance (BSA, por sus siglas en inglés), flujo de fondos, e información sectorial de forma más general. Esto derivó en la creación de un marco contable que posibilitó la medición de stocks de activos financieros y no financieros.

En el SCN 2018 los stocks se registran en las cuentas denominadas balances, estas se elaboran con referencia al comienzo y al final del período contable. Los relacionados con los flujos son el resultado de la acumulación de transacciones y se modifican por transacciones y otros flujos durante el período. Los stocks son el resultado de un proceso continuo de entradas y salidas, con algunas variaciones de volumen o de valor producidas durante el tiempo de tenencia de un activo o pasivo dado.

Los stocks se refieren al nivel total de activos o pasivos de una economía en un momento dado, mientras que, en el “Manual de Balanza de Pagos, sexta edición (MBP6)”, los niveles de los stocks suelen denominarse posiciones. Para poder estudiar los stocks, es necesario definir los activos y pasivos que dependen, fundamentalmente, de los conceptos de beneficios y de propiedad.

Se pueden distinguir dos tipos de activos: financieros y no financieros. Los activos financieros son todos los derechos financieros, acciones u otras participaciones de capital en sociedades más el oro en lingotes en poder de las autoridades monetarias mantenido como activo de reserva. Los activos no financieros pueden ser producidos y no producidos. Los producidos aparecen vía el proceso de producción o de importación y se pueden diferenciar en activos fijos, existencias y objetos valiosos. Los activos no producidos comprenden tres categorías: recursos naturales; contratos, arrendamientos y licencias, y fondos de comercio y activos de comercialización.

Un balance es un estado contable, elaborado en un momento concreto en el tiempo, de los valores de activos que se poseen y de los pasivos adeudados por una unidad o sector institucional. El balance completa la secuencia de cuentas y el saldo contable del balance es el Valor neto.



El Valor neto se define como el valor de todos los activos que posee una unidad o sector institucional menos el valor de todos sus pasivos pendientes. Como saldo contable, el Valor neto se calcula para las unidades y sectores institucionales y para la economía total.

La existencia de un conjunto de balances integrados con las cuentas de flujos permite a los analistas formarse una visión más amplia respecto al seguimiento y evaluación de las condiciones y los comportamientos económicos y financieros.

Un aspecto muy importante en la compilación de balances es la elaboración de las cuentas de otras variaciones en el volumen. Estas cuentas son de seis tipos y un conjunto de tres más que dan cuenta de las revalorizaciones. Su función principal es el registro de los flujos que no son transacciones, tales como los fenómenos naturales. En la cuenta de revalorización se asientan las modificaciones de valor que tienen los activos por tipo de cambio e inflación, el registro de los cambios en la clasificación de las unidades económicas, de los activos y en la estructura de las unidades institucionales.

Los cálculos de corto plazo se alinean con las cifras anuales de las CSI con el uso de la técnica Denton para evitar que se interpreten de diferente manera resultados que pueden diferir por su grado de cobertura o por la fecha de su disponibilidad, pero nunca en su base conceptual.

Las cifras originales se publican para cada trimestre, el acumulado del semestre, el acumulado para los nueve primeros meses del año y del total del año, que se calculan como suma de dos, tres y cuatro trimestres, respectivamente.

Las principales fuentes de información para el cálculo de las CSIT son: censos, encuestas nacionales, registros administrativos y encuestas en hogares.

Esta información se sigue ofreciendo mediante menús interactivos con los que se pueden realizar las descargas de información, buscando así resolver con posibilidades más dinámicas las distintas necesidades de uso de esta información.

El conjunto de tabulados que integran este producto proporciona datos sobre las transacciones reales y financieras que realizan los distintos sectores entre sí y con el resto del mundo, las posiciones de stocks de activos y pasivos, así como sobre el marco contable propuesto con los datos de riqueza por sector institucional y del país.

La información contenida en este documento es generada por el INEGI con base en los lineamientos de difusión de los indicadores de corto plazo del SCNM y se da a conocer en la fecha establecida en el Calendario de Difusión de Información Estadística y Geográfica y de Interés Nacional.



La información referida es sólo una parte del acervo que proporciona este proyecto, ya que las posibilidades de análisis pueden ser múltiples. Las Cuentas por Sectores Institucionales pueden ser consultadas en la página de internet del Instituto.

Las series de las Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales podrán ser consultadas en la sección PIB y Cuentas Nacionales de México <https://www.inegi.org.mx/datos/?t=0190> en la página de internet del INEGI <https://www.inegi.org.mx/>.

Sistema de indicadores cíclicos

Puntos

Octubre 4 de 2021

Número 132

Periodo	Coincidente	Diferencia mensual	Adelantado	Diferencia mensual
2020				
Enero	100.0	(-)0.19	99.5	(-)0.22
Febrero	99.7	(-)0.25	99.2	(-)0.31
Marzo	99.4	(-)0.30	98.9	(-)0.36
Abril	93.2	(-)6.23	98.6	(-)0.29
Mayo	92.3	(-)0.83	98.4	(-)0.13
Junio	95.1	2.78	98.5	0.05
Julio	95.7	0.62	98.7	0.19
Agosto	96.3	0.56	99.0	0.28
Septiembre	96.8	0.50	99.3	0.34
Octubre	97.3	0.50	99.7	0.37
Noviembre	97.7	0.44	100.0	0.37
Diciembre	98.1	0.36	100.4	0.35
2021				
Enero	98.4	0.30	100.7	0.32
Febrero	98.7	0.27	101.0	0.29
Marzo	98.9	0.24	101.3	0.26
Abril	99.1	0.22	101.5	0.23
Mayo	99.3	0.19	101.7	0.19
Junio	99.5	0.18	101.8	0.13
Julio	99.7	0.17	101.9	0.06
Agosto			101.9	0.01

Nota: Los indicadores están sujetos a cambios en la medida en que se actualice la información utilizada debido a las revisiones en la información básica, a que se parte de series desestacionalizadas para su cálculo y a los filtros que se utilizan.

[Para mayor detalle sobre la información, consulte el Banco de Información Económica \(BIE\).](#)

Fuente: INEGI.



Próxima

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO EN MÉXICO

1 Año base 2020.

2 Las cifras preliminares, en series originales y desestacionalizadas, estarán disponibles aproximadamente 50 días después del término del trimestre en cuestión, de acuerdo con el Calendario de difusión de información estadística y geográfica y de Interés Nacional del INEGI.

3 La gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales y de calendario. El ajuste de las cifras por dichos factores permite obtener las cifras desestacionalizadas, cuyo análisis ayuda a realizar un mejor diagnóstico de la evolución de las variables.

DURANTE EL TERCER TRIMESTRE DE 2020

(Cifras desestacionalizadas)

El INEGI presenta los resultados de la Estimación Oportuna del Producto Interno Bruto (PIB) Trimestral², los cuales señalan que éste aumentó 12% en términos reales en el trimestre julio-septiembre de 2020 frente al trimestre previo, con cifras ajustadas por estacionalidad³.

Por componentes, el PIB de las Actividades Secundarias creció 22%, el de las Terciarias 8.6% y el de las Actividades Primarias 7.4% en el tercer trimestre de este año con relación al trimestre que le precede.

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO DURANTE EL TERCER TRIMESTRE DE 2020

CIFRAS DESESTACIONALIZADAS POR ACTIVIDADES ECONÓMICAS

Concepto	Variación % real respecto al trimestre previo	Variación % real respecto a igual trimestre de 2019	Variación % real de enero-septiembre de 2020 respecto a igual lapso de 2019
PIB Total	12.0	(-) 8.6	(-) 9.8
	7.4	7.4	2.7
Actividades Primarias	22.0	(-) 8.9	(-) 12.6

Actividades Secundarias	8.6	(-) 8.8	(-) 8.8
Actividades Terciarias			

Notas: Cifras Oportunas. La estimación oportuna no reemplaza a la estimación tradicional. La serie desestacionalizada del agregado se calcula de manera independiente a la de sus componentes.

Fuente: INEGI.

En su comparación anual, la Estimación Oportuna del Producto Interno Bruto con series desestacionalizadas mostró un retroceso real de (-) 8.6% en el trimestre en cuestión. Por actividades económicas, el PIB de las Actividades Secundarias cayó (-) 8.9% y el de las Terciarias (-) 8.8%; en cambio, el de las Actividades Primarias avanzó 7.4 por ciento.

Durante los primeros nueve meses de 2020, el PIB oportuno se redujo (-) 9.8% respecto a igual lapso de 2019, con datos desestacionalizados.

Cabe señalar que las estimaciones oportunas proporcionadas en este comunicado podrían cambiar respecto a las cifras generadas para el PIB trimestral tradicional, las cuales se publicarán el próximo 26 de noviembre de 2020.

Nota al usuario

De acuerdo con lo publicado por el INEGI en su Comunicado de Prensa del 31 de marzo de 2020, en el cual se dieron a conocer las medidas extraordinarias que tomó el Instituto por el estado de emergencia sanitaria originada por el SARS-CoV-2, la captación de las Encuestas Económicas y los registros administrativos que se consideraron en el trimestre en cuestión, para la integración de la Estimación Oportuna del PIB Trimestral se realizó en los tiempos establecidos mediante Internet y asistencia telefónica con el fin de evitar el contacto presencial.

En este contexto la Tasa de No Respuesta de las encuestas mencionadas registraron porcentajes apropiados de acuerdo con los parámetros del diseño estadístico de las muestras, lo que permitió la generación de estadísticas con niveles altos de cobertura y precisión; para

las actividades agropecuarias, de servicios financieros y del gobierno se complementaron con otros registros administrativos provenientes de las Unidades del Estado que se recibieron oportunamente vía correo electrónico y su captación por Internet, lo que posibilitó la generación de resultados apropiados de la Estimación Oportuna del PIB en el trimestre de referencia.

Se anexa Nota Técnica

Para consultas de medios y periodistas, contactar a: comunicacionsocial@inegi.org.mx o llamar al teléfono (55) 52-78-10-00, exts. 1134, 1260 y 1241.

Dirección de Atención a Medios / Dirección General Adjunta de Comunicación

NOTA TÉCNICA

ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO⁴ EN MÉXICO 4 Año base 2013.

DURANTE EL TERCER TRIMESTRE DE 2020

(Cifras desestacionalizadas)

Principales resultados

Con datos desestacionalizados, la Estimación Oportuna del Producto Interno Bruto (PIB) Trimestral reportó un aumento de 12% en el tercer trimestre de este año con relación al trimestre inmediato anterior.

Por componentes, el PIB de las Actividades Secundarias avanzó 22%, el de las Terciarias 8.6% y el de las Actividades Primarias 7.4% en el trimestre julio-septiembre de 2020 respecto al trimestre que le precede.

En su comparación anual, la Estimación Oportuna del Producto Interno Bruto con series desestacionalizadas presentó un retroceso real de (-)8.6% en el trimestre en cuestión. Por actividades económicas, el PIB de las Actividades Secundarias cayó (-)8.9% y el de las Terciarias (-)8.8%; en contraste, el de las Actividades Primarias se incrementó 7.4 por ciento.

**ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
DURANTE EL TERCER TRIMESTRE DE 2020
CIFRAS DESESTACIONALIZADAS POR ACTIVIDADES ECONÓMICAS**

Concepto	Variación % real respecto al trimestre previo	Variación % real respecto a igual trimestre de 2019	Variación % real de enero-septiembre de 2020 respecto a igual lapso de 2019
PIB Total	12.0 7.4	(-) 8.6 7.4	(-) 9.8 2.7
Actividades Primarias	22.0	(-) 8.9	(-) 12.6
Actividades Secundarias	8.6	(-) 8.8	(-) 8.8
Actividades Terciarias			

Notas: Cifras Oportunas. La estimación oportuna no reemplaza a la estimación tradicional. La serie desestacionalizada del agregado se calcula de manera independiente a la de sus componentes.

Fuente: INEGI.

Durante los primeros nueve meses de 2020, el PIB oportuno se redujo (-)9.8% frente a igual periodo de 2019, con cifras desestacionalizadas.

Cifras originales

En el siguiente cuadro se muestran los resultados originales de la Estimación Oportuna del PIB trimestral por actividad:

**ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
AL TERCER TRIMESTRE DE 2020**

(Variación % real respecto a igual periodo del año anterior)

Concepto	2019				2020P/			
	II	III	IV	Anual	I	II	III	9 meses
PIB Total	(-) 1.1	(-) 0.4	(-) 0.7	(-) 0.3	(-) 1.3	(-) 18.7	(-) 8.6	(-) 9.6
Actividades Primarias	(-) 1.2	1.9	(-) 0.3	0.4	0.9	(-) 0.5	7.6	2.4
Actividades Secundarias	(-) 3.0	(-) 1.4	(-) 2.0	(-) 1.7	(-) 2.6	(-) 25.7	(-) 8.8	(-) 12.3
Actividades Terciarias	(-) 0.3	(-) 0.1	(-) 0.2	0.2	(-) 0.7	(-) 16.2	(-) 8.8	(-) 8.6

P/ Cifras Preliminares. La estimación oportuna no reemplaza a la estimación tradicional.

Fuente: INEGI.

Gráfica 1

**ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
DEL TERCER TRIMESTRE DE 2020**

(Variación porcentual real respecto a igual trimestre del año anterior)

-12.0

-8.0

-4.0

0.0

4.0

8.0

12.0

PIB Total

Actividades Primarias

Actividades Secundarias

Actividades Terciarias

-8.6

7.6

-8.8

-8.8

Fuente: INEGI.

Gráfica 2

**ESTIMACIÓN OPORTUNA DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
AL TERCER TRIMESTRE DE 2020**

(Variación porcentual real respecto a igual trimestre del año anterior)

-25.0

-20.0

-15.0

-10.0

-5.0

0.0

5.0

10.0

I

II

III

IV

I

II

III

IV

I

II

III

IV

I

II

III

2017

2018

2019

2020

3.4

1.7

1.6

1.8

1.5

3.3

2.8

1.3

1.1

-1.1

-0.4

-0.7

-1.3

-18.7

-8.6

Crecimiento Histórico Estimación Oportuna

Fuente: INEGI.

Nota al usuario

De acuerdo con lo publicado por el INEGI en su Comunicado de Prensa del 31 de marzo de 2020, en el cual se dieron a conocer las medidas extraordinarias que tomó el Instituto por el estado de emergencia sanitaria originada por el SARS-CoV-2, la captación de las Encuestas Económicas y los registros administrativos que se consideraron en el trimestre en cuestión, para la integración de la Estimación Oportuna del PIB Trimestral se realizó en los tiempos establecidos mediante Internet y asistencia telefónica con el fin de evitar el contacto presencial.

En este contexto la Tasa de No Respuesta de las encuestas mencionadas registraron porcentajes apropiados de acuerdo con los parámetros del diseño estadístico de las muestras, lo que permitió la generación de estadísticas con niveles altos de cobertura y precisión; para las actividades agropecuarias, de servicios financieros y del gobierno se complementaron con otros registros administrativos provenientes de las Unidades del Estado que se recibieron oportunamente vía correo electrónico y su captación por Internet, lo que posibilitó la generación de resultados apropiados de la Estimación Oportuna del PIB en el trimestre de referencia.

Por otra parte, se informa que las cifras desestacionalizadas y de tendencia-ciclo pueden estar sujetas a revisiones importantes debido al impacto inusual derivado de la emergencia sanitaria del COVID-19. La estrategia seguida por el INEGI ha sido revisar de manera particular cada serie de tiempo y analizar la necesidad de incluir algún tratamiento especial (outliers) en los modelos de ajuste estacional para los meses de la contingencia. Lo anterior con el objetivo de que los grandes cambios en las cifras originales no influyan de manera desproporcionada en los factores estacionales utilizados.

Nota Metodológica

La estimación oportuna del PIB trimestral ofrece en el corto plazo, una visión completa y coherente de la evolución de las actividades económicas del país para apoyar la toma de decisiones.

La metodología que presenta el INEGI para la estimación oportuna del PIB Trimestral de México utiliza información estadística oportuna de las fuentes directas (encuestas en establecimientos y en hogares y los registros administrativos de diversas dependencias de gobierno) y los cálculos de la información faltante, que se hacen a través de modelos econométricos, para la integración del dato final. Esta integración se hace conforme a la metodología del Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM).

Entre las virtudes de esta metodología está la precisión del dato estimado respecto al dato del cálculo tradicional. Esto se debe a que solo se estima una parte del trimestre de referencia (con cerca del 75%, aproximadamente, de información directa disponible) y a la rigurosa selección de los modelos que pronostican los datos faltantes. La estimación se hace a partir de las 621 clases de actividad que comprenden el IGAE y que se tienen, de manera mensual, disponibles hasta el segundo mes del trimestre de referencia.

Es importante mencionar que esta estimación no reemplaza al cálculo tradicional del PIB Trimestral.

El presente documento maneja las variaciones porcentuales de las series originales y desestacionalizadas respecto al mismo trimestre del año anterior y con el trimestre inmediato anterior, este último únicamente para las cifras desestacionalizadas.

La gran mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales, éstos son efectos periódicos que se repiten cada año y cuyas causas pueden considerarse ajenas a la naturaleza económica de las series, como son las festividades, el hecho de que algunos meses tienen más días que otros, los periodos de vacaciones escolares, el efecto del clima en las diferentes estaciones del año, y otras fluctuaciones estacionales como, por ejemplo, la elevada producción de juguetes en los meses previos a la Navidad provocada por la expectativa de mayores ventas en diciembre.

En este sentido, la desestacionalización o ajuste estacional de series económicas consiste en remover estas influencias intra-anales periódicas, debido a que su presencia dificulta diagnosticar o describir el comportamiento de una serie al no poder comparar adecuadamente un determinado trimestre con el inmediato anterior. Analizar la serie ajustada ayuda a realizar un mejor diagnóstico y pronóstico de la evolución de la misma, ya que facilita la identificación de la posible dirección de los movimientos que pudiera tener la variable en

cuestión, en el corto plazo. Las cifras desestacionalizadas también incluyen el ajuste por los efectos de calendario (frecuencia de los días de la semana y, en su caso, la Semana Santa y año bisiesto). Cabe señalar que la serie desestacionalizada del Producto Interno Bruto total se calcula de manera independiente a la de sus componentes.

Las series originales se ajustan estacionalmente mediante el paquete estadístico X-13ARIMA-SEATS. Para conocer la metodología se sugiere consultar la siguiente liga:

<https://www.inegi.org.mx/app/biblioteca/ficha.html?upc=702825099060>

Asimismo, las especificaciones de los modelos utilizados para realizar el ajuste estacional están disponibles en el Banco de Información Económica, seleccionando el icono de información correspondiente a las “series desestacionalizadas y de tendencia-ciclo” del PIB. 

Los cálculos de corto plazo se alinean con las cifras anuales de las Cuentas de Bienes y Servicios, con excepción de la agricultura, aplicando la técnica Denton a nivel de clase de actividad económica, evitando que se interpreten de diferente manera resultados que pueden diferir por su grado de cobertura o por la fecha de su disponibilidad, pero nunca en su base conceptual.

Las principales fuentes de información para la estimación de los dos primeros meses del trimestre del PIB y las actividades que lo comprenden son: la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera, Encuesta Mensual sobre Empresas Comerciales, Estadística de la Industria Minerometalúrgica, Encuesta Nacional de Empresas Constructoras, Encuesta Mensual de Servicios, Registros Administrativos y Estadísticas Socio-demográficas. Para el último mes se utilizan las encuestas de opinión y la información que se recibe de las fuentes anteriores con una oportunidad de 28 días.

Los datos que se presentan en este documento amplían la información que actualmente difunde el INEGI, la cual continuará generándose como parte de los resultados del SCNM, y se da a conocer en la fecha establecida en el Calendario de difusión de información estadística y geográfica y de Interés Nacional.

Las series de la Estimación Oportuna del PIB Trimestral, podrán ser consultadas en la sección PIB y Cuentas Nacionales de México y en el Banco de Información Económica (BIE), de la página en Internet del Instituto <https://www.inegi.org.mx>.

Generación del Producto Interno
(Porcentajes res

Periodo	2018		20	
	III	IV	I	II
Producto Interno Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0
Impuestos a los productos netos de subsidios	5.4	5.1	6.3	5.7
S.11. Sociedades no financieras	47.8	48.7	46.8	47.8
S.12. Sociedades financieras	4.2	4.3	4.3	4.2
S.13. Gobierno general	7.9	9.0	8.3	8.0
S.14. Hogares	33.6	32.0	33.3	33.3
S.15. ISFLSH*	1.0	1.0	1.0	1.0

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares

[Para mayor detalle sobre la información, consulte el Banco de Información Económica \(BIE\).](#)

Fuente: INEGI.

Producto Interno Bruto por sector institucion

Marzo 4 de 2021

Número 3

III	IV	I	II	III	IV	I	II	III
100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
5.9	5.5	6.9	5.7	6.4	6.1	6.6	5.6	6.1
47.5	47.1	46.0	44.0	45.8	46.8	46.4	47.8	46.7
4.2	4.1	4.3	4.9	4.3	4.1	4.1	4.0	4.0
7.8	9.2	8.3	10.4	8.8	9.8	8.9	8.6	8.3
33.7	33.1	33.5	34.1	33.8	32.3	33.1	33.1	34.0
1.0	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9



**Generación del Producto Interno Bruto por sector institucional
al segundo trimestre de 2021**
(Porcentajes respecto al PIB)

Diciembre 2 de 2021

Número 2

Periodo	2018			2019				2020				2021	
	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
Producto Interno Bruto	100.0												
Impuestos a los productos netos de subsidios	5.6	5.4	5.1	6.6	6.0	5.5	5.3	7.4	6.1	6.0	5.9	7.0	6.0
S.11. Sociedades no financieras	48.4	47.8	48.7	46.5	47.6	47.7	47.5	45.3	43.2	45.8	46.9	45.7	47.1
S.12. Sociedades financieras	3.9	4.2	4.2	4.3	4.1	4.2	4.2	4.3	5.0	4.4	4.2	4.2	4.1
S.13. Gobierno general	7.9	7.9	9.0	8.3	7.9	7.8	9.2	8.3	10.3	8.8	9.8	8.9	8.6
S.14. Hogares	33.2	33.6	32.1	33.3	33.3	33.8	33.0	33.8	34.5	34.0	32.4	33.3	33.3
S.15. ISFLSH*	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9

Nota: La suma o resta de los parciales pueden no coincidir con los totales debido al redondeo.

* ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los Hogares

[Para mayor detalle sobre la información, consulte el Banco de Información Económica \(BIE\)](#)

Fuente: INEGI.



Próxima publicación: 26 de agosto

INDICADORES DE OCUPACIÓN Y EMPLEO CIFRAS OPORTUNAS DURANTE JUNIO DE 2021¹ (*Cifras originales*)

El INEGI informa sobre los principales resultados de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, Nueva Edición (ENOE^N) para junio de este año, los cuales indican que 57.4 millones de personas de 15 y más años de edad son Población Económicamente Activa (PEA), lo que representa una Tasa de Participación de 58.5 por ciento². Dicha población es superior en 6.5 millones respecto a la de junio de 2020 cuando la población en su mayoría permanecía confinada en sus hogares por la emergencia sanitaria del COVID-19. Por su parte, el complemento, la Población No Económicamente Activa (PNEA) fue de 40.7 millones de personas, cifra inferior en 4.1 millones a la de junio del año previo; a su interior, la PNEA disponible se redujo 5 millones.

De la PEA, 55.1 millones de personas (96%) estuvieron ocupadas en el sexto mes de 2021, cifra que aumentó en 7 millones de personas en su comparación anual. A su interior el subuniverso de personas subocupadas, es decir, que declararon tener necesidad y disponibilidad para trabajar más horas, representó 6.8 millones (tasa de 12.4% de la población ocupada) y significó una reducción de 2.8 millones de personas frente a junio del año pasado.

En el mes de referencia, la población desocupada³ se estableció en 2.3 millones de personas e implicó una tasa de 4% de la PEA. Respecto a junio de 2020 la población desocupada disminuyó en 484 mil personas y la Tasa de Desocupación (TD) descendió en 1.5 puntos porcentuales.

Con cifras desestacionalizadas y en comparación con el mes inmediato anterior, en junio de 2021 la Tasa de Desocupación registró una caída de 0.2 puntos porcentuales al ubicarse en 4%; por su parte, la Tasa de Subocupación retrocedió 0.1 puntos porcentuales, al establecerse en 12.4 por ciento.

¹ La suma de los componentes que integran la estadística de los Indicadores de Ocupación y Empleo que se presenta en este documento puede no coincidir con los totales debido al redondeo de las cifras.

² Población Económicamente Activa como porcentaje de la Población de 15 años y más.

³ Se refiere a la población que no trabajó siquiera una hora durante la semana de referencia de la encuesta, pero manifestó su disposición para hacerlo e hizo alguna actividad por obtener empleo.

Se informa que, derivado de la actualización en las estimaciones trimestrales de población que genera el Marco de Muestreo de Viviendas del INEGI, las cifras de la ENOE^N que ahora se presentan para junio de 2020 y junio de 2021 se construyeron a partir de la nueva estimación de población realizada por el INEGI, dejando así de utilizar las proyecciones de población anteriores. El INEGI actualizará de manera gradual la serie histórica de información.

Se anexa Nota Técnica

Para consultas de medios y periodistas, contactar a: comunicacionsocial@inegi.org.mx
o llamar al teléfono (55) 52-78-10-00, exts. 1134, 1260 y 1241.

Dirección de Atención a Medios / Dirección General Adjunta de Comunicación





NOTA TÉCNICA

INDICADORES DE OCUPACIÓN Y EMPLEO CIFRAS OPORTUNAS DURANTE JUNIO DE 2021⁴ (*Cifras originales*)

Cifras originales

Con base en la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, Nueva Edición (ENOE^N) que levanta el INEGI en todo el país, a continuación se muestran los resultados más relevantes sobre la ocupación y el empleo para junio de 2021 y su comparativo con los resultados de la Encuesta Telefónica de Ocupación y Empleo (ETOE) de junio de 2020.

Composición de la población de 15 años y más

En el esquema de la ENOE^N se considera a la población en edad de trabajar como aquella de quince años en adelante.

Bajo este esquema, los datos indican que 57.4 millones de personas de 15 años y más de edad (que representan una Tasa de Participación de 58.5%) son Población Económicamente Activa (está ocupada o busca estarlo, PEA); dicha cantidad aumentó en 6.5 millones de personas en junio de este año respecto a la de igual mes de 2020 (50.8 millones, cuando la mayoría de la población se encontraba confinada en su hogar por la emergencia sanitaria del COVID-19). Por sexo, la tasa de participación de los hombres fue de 75.3% y la de las mujeres de 43.3%; con relación a un año antes, la de los hombres creció 7.3 puntos porcentuales y la de las mujeres 3.6 puntos porcentuales.

En cuanto a la Población No Económicamente Activa (PNEA), que se dedica al hogar, estudia, está jubilada o pensionada, tiene impedimentos personales o lleva a cabo otras actividades, ésta se ubicó en 40.7 millones de personas (41.5% de la población de 15 años y más), 4.1 millones menos que en junio de 2020. De esta categoría, 8.1 millones se declararon disponibles para trabajar, pero no llevaron a cabo acciones al respecto, por lo que se constituyen en el sector que eventualmente puede contribuir en el mercado; esta cifra representó una disminución de 5 millones de personas con relación a la de junio del año pasado. En términos relativos, la PNEA disponible representó al 20% de la PNEA y para junio de 2020 al 29.3 por ciento.

⁴ La suma de los componentes que integran la estadística de los Indicadores de Ocupación y Empleo que se presenta en este documento puede no coincidir con los totales debido al redondeo de las cifras.



Cuadro 1

POBLACIÓN DE 15 Y MÁS AÑOS SEGÚN CONDICIÓN DE ACTIVIDAD ECONÓMICA, DE OCUPACIÓN, DISPONIBILIDAD PARA TRABAJAR Y SEXO, DURANTE JUNIO

Condición de actividad económica, de ocupación, de disponibilidad para trabajar y sexo	Junio		Diferencia 2021-2020	Junio		Diferencia 2021-2020
	2020 ETOE	2021 ENOE ^N		2020 ETOE	2021 ENOE ^N	
	Absolutos			Relativos		
Total						
Población económicamente activa (PEA) ^{a/}	50,849,474	57,386,628	6,537,154	53.1	58.5	5.4
Ocupada ^{b/}	48,056,740	55,077,521	7,020,781	94.5	96.0	1.5
Desocupada ^{b/}	2,792,734	2,309,107	-483,627	5.5	4.0	-1.5
Población no económicamente activa (PNEA) ^{a/}	44,892,045	40,742,738	-4,149,307	46.9	41.5	-5.4
Disponibles ^{a/ c/}	13,154,658	8,146,833	-5,007,825	29.3	20.0	-9.3
No disponibles ^{c/}	31,737,387	32,595,905	858,518	70.7	80.0	9.3
Hombres						
Población económicamente activa (PEA) ^{a/}	30,822,510	35,070,281	4,247,771	68.1	75.3	7.3
Ocupada ^{b/}	28,998,520	33,634,358	4,635,838	94.1	95.9	1.8
Desocupada ^{b/}	1,823,990	1,435,923	-388,067	5.9	4.1	-1.8
Población no económicamente activa (PNEA) ^{a/}	14,471,272	11,488,247	-2,983,025	31.9	24.7	-7.3
Disponibles ^{a/ c/}	5,742,315	3,049,215	-2,693,100	39.7	26.5	-13.1
No disponibles ^{c/}	8,728,957	8,439,032	-289,925	60.3	73.5	13.1
Mujeres						
Población económicamente activa (PEA) ^{a/}	20,026,964	22,316,347	2,289,383	39.7	43.3	3.6
Ocupada ^{b/}	19,058,220	21,443,163	2,384,943	95.2	96.1	0.9
Desocupada ^{b/}	968,744	873,184	-95,560	4.8	3.9	-0.9
Población no económicamente activa (PNEA) ^{a/}	30,420,773	29,254,491	-1,166,282	60.3	56.7	-3.6
Disponibles ^{a/ c/}	7,412,343	5,097,618	-2,314,725	24.4	17.4	-6.9
No disponibles ^{c/}	23,008,430	24,156,873	1,148,443	75.6	82.6	6.9

^{a/} Tanto para la ETOE como para la ENOE^N, en este rubro se clasifican a las personas ausentes temporales de una actividad u oficio y a las personas con necesidad o deseos de trabajar, las cuales eran clasificadas en la ENOE en el rubro "Otros" de la Población No Económicamente Activa No Disponible. La razón de este cambio es debido a que, por la pandemia y el cierre de las empresas y negocios en actividades no esenciales, técnicamente dicha población quedó fuera de la fuerza de trabajo al perder el vínculo con la unidad empleadora, muchos de los cuales retomarán a su trabajo una vez que se reactiven las actividades; por lo anterior, conceptualmente es pertinente darles un tratamiento de "personas disponibles para trabajar sin posibilidades de búsqueda de trabajo", que dejarlos en una categoría residual entre las personas no disponibles para trabajar. Ver documento de Diseño conceptual de la ENOE^N, sección 3.6.

^{a/} El valor relativo está referido a la población de 15 años y más.

^{b/} Valor relativo, porcentaje respecto a la PEA.

^{c/} El valor relativo está referido a la PNEA.

Fuente: INEGI.

En particular, en el ámbito urbano⁵ de alta densidad de población, conformado por 32 ciudades de más de 100 mil habitantes la Tasa de Participación (población económicamente activa como porcentaje de la población de 15 años y más de edad) se ubicó en 58.6 por ciento.

⁵ Como se informó con anterioridad, a partir del segundo trimestre de 2017 se incorporó al agregado urbano que se tenía de 32 ciudades del país el área metropolitana de La Laguna (área conurbada de Torreón y Matamoros en Coahuila y de Gómez Palacio y Lerdo en Durango). A partir del primer trimestre de 2019 se incluyeron Mexicali en Baja California, Ciudad Juárez en Chihuahua y Reynosa en Tamaulipas, y a partir del primer trimestre de 2020 se incluyeron Ciudad del Carmen en Campeche, Tapachula en Chiapas y Coatzacoalcos en Veracruz. Si bien ahora el agregado urbano es de 39 ciudades, el comportamiento de ambos agregados no muestra diferencias significativas, por lo que, con objeto de no perder la información de una serie comparable, en este instrumento de comunicación se continúan divulgando las cifras correspondientes al agregado urbano de 32 ciudades.



Cuadro 2

POBLACIÓN DE 15 Y MÁS AÑOS POR SEXO SEGÚN CONDICIÓN DE ACTIVIDAD ECONÓMICA, DE OCUPACIÓN Y DISPONIBILIDAD PARA TRABAJAR PARA EL AGREGADO DE 32 CIUDADES DURANTE JUNIO DE 2021

Condición de actividad económica, de ocupación y de disponibilidad para trabajar	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres
	Absolutos			Relativos		
Población económicamente activa (PEA) ^{a/}	24,934,645	14,592,662	10,341,983	58.6	72.4	46.1
Ocupada ^{b/}	23,647,161	13,790,388	9,856,773	94.8	94.5	95.3
Desocupada ^{b/}	1,287,484	802,274	485,210	5.2	5.5	4.7
Población no económicamente activa (PNEA) ^{a/}	17,641,076	5,569,255	12,071,821	41.4	27.6	53.9
Disponible ^{c/}	3,078,386	1,200,649	1,877,737	17.5	21.6	15.6
No disponible ^{c/}	14,562,690	4,368,606	10,194,084	82.5	78.4	84.4

^{a/} El valor relativo está referido a la población de 15 años y más.

^{b/} Valor relativo, porcentaje respecto a la PEA.

^{c/} El valor relativo está referido a la PNEA.

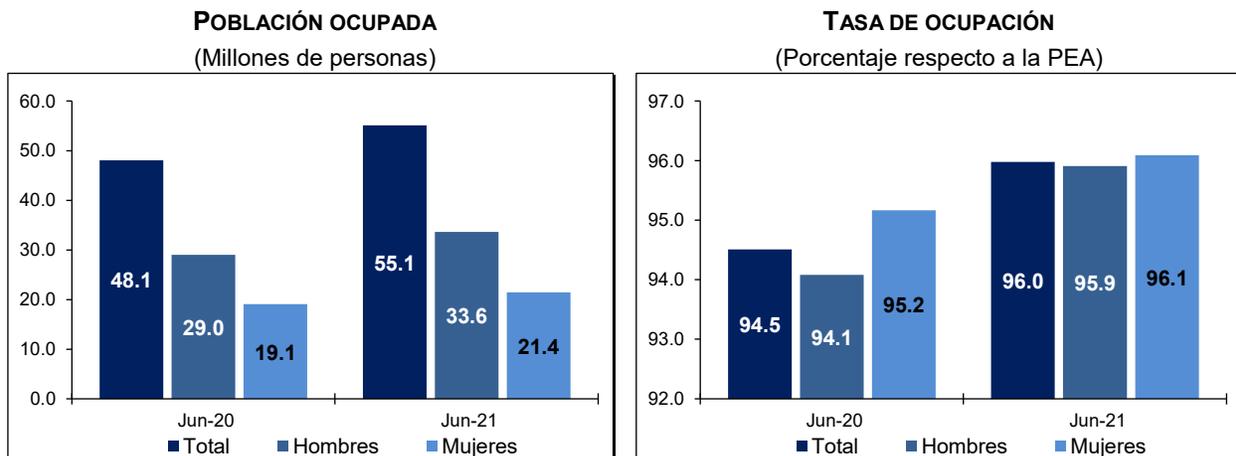
Fuente: INEGI.

Características de la población ocupada

La población ocupada alcanzó 55.1 millones de personas (96% de la PEA) durante junio de 2021, cifra que significó un incremento de 7 millones de personas, ya que en igual mes del año pasado se estableció en 48.1 millones de personas. Por sexo, la ocupación de hombres fue de 33.6 millones, cifra superior en 4.6 millones respecto a la de junio de 2020 y la ocupación de mujeres fue de 21.4 millones, 2.4 millones más, en igual lapso de comparación.

Gráfica 1

OCUPACIÓN POR SEXO DURANTE JUNIO



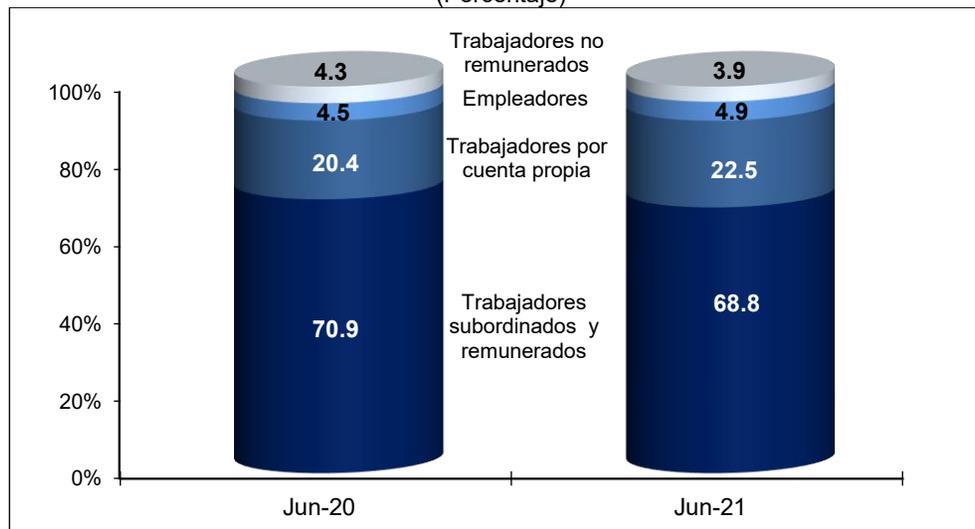
Fuente: INEGI. Para junio de 2020 ETOE y para junio de 2021 ENOE^N.

Del total de ocupados, 37.9 millones de personas (68.8%) opera como trabajador subordinado y remunerado ocupando una plaza o puesto de trabajo, cifra mayor en 3.8 millones de personas en su comparación anual; 12.4 millones (22.5%) trabaja de manera independiente o por su cuenta sin contratar empleados. Esta última categoría de



ocupación subió en 2.6 millones de personas. Por su parte, 2.7 millones (4.9%) son patrones o empleadores, cifra que se elevó en 547 mil, y finalmente 2.1 millones de personas se desempeñan en los negocios o en las parcelas familiares, contribuyendo de manera directa a los procesos productivos pero sin un acuerdo de remuneración monetaria (3.9%), dato superior en 86 mil personas frente a las del sexto mes de 2020.

Gráfica 2
POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN SU POSICIÓN DURANTE JUNIO
 (Porcentaje)



Nota: Los porcentajes resultan de considerar los Indicadores de Ocupación y Empleo con todos sus decimales, razón por la cual las sumas de los componentes a un decimal pueden no dar 100.
 Fuente: INEGI. Para junio de 2020 ETOE y para junio de 2021 ENOE^N.

La población ocupada por sector de actividad se distribuyó de la siguiente manera: en los servicios se concentraron 23.8 millones de personas (43.2% del total), en el comercio 10.4 millones (18.8%), en la industria manufacturera 8.9 millones (16.2%), en las actividades agropecuarias 7.2 millones (13.1%), en la construcción 4.1 millones (7.4%), en “otras actividades económicas” (que incluyen la minería, electricidad, agua y suministro de gas) 353 mil personas (0.6%) y 358 mil (0.6%) no especificó su actividad. En comparación con igual mes del año pasado, la población ocupada con mayor incremento fue en las actividades terciarias, con 3.9 millones de personas.



Cuadro 3

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN CONDICIÓN DE ACTIVIDAD ECONÓMICA DURANTE JUNIO

Características de la ocupación según condición	Junio		Diferencia 2021-2020	Junio		Diferencia 2021-2020
	2020 ETOE	2021 ENOE ^N		2020 ETOE	2021 ENOE ^N	
	Absolutos			Relativos ^{a/}		
Posición en la ocupación	48,056,740	55,077,521	7,020,781	100.0	100.0	
Trabajadores subordinados y remunerados	34,050,879	37,866,405	3,815,526	70.9	68.8	-2.1
Empleadores	2,154,409	2,701,696	547,287	4.5	4.9	0.4
Trabajadores por cuenta propia	9,794,185	12,365,763	2,571,578	20.4	22.5	2.1
Trabajadores no remunerados	2,057,267	2,143,657	86,390	4.3	3.9	-0.4
Sector de actividad económica	48,056,740	55,077,521	7,020,781	100.0	100.0	
Primario	6,339,948	7,208,934	868,986	13.2	13.1	-0.1
Secundario	11,228,297	13,341,011	2,112,714	23.4	24.2	0.9
Terciario	30,310,727	34,169,710	3,858,983	63.1	62.0	-1.0
No especificado	177,768	357,866	180,098	0.4	0.6	0.3
Nivel de ingresos	48,056,740	55,077,521	7,020,781	100.0	100.0	
Hasta un salario mínimo	11,439,434	14,048,182	2,608,748	23.8	25.5	1.7
Más de 1 hasta 2 salarios mínimos	17,709,765	19,657,952	1,948,187	36.9	35.7	-1.2
Más de 2 hasta 3 salarios mínimos	6,386,444	7,314,309	927,865	13.3	13.3	0.0
Más de 3 hasta 5 salarios mínimos	3,057,642	3,558,407	500,765	6.4	6.5	0.1
Más de 5 salarios mínimos	1,087,469	1,147,092	59,623	2.3	2.1	-0.2
No recibe ingresos	2,439,071	3,023,652	584,581	5.1	5.5	0.4
No especificado	5,936,915	6,327,927	391,012	12.4	11.5	-0.9
Duración de la jornada de trabajo	48,056,740	55,077,521	7,020,781	100.0	100.0	
Ausentes temporales con vínculo laboral	3,935,563	1,107,518	-2,828,045	8.2	2.0	-6.2
Menos de 15 horas	4,309,486	3,752,307	-557,179	9.0	6.8	-2.2
De 15 a 34 horas	10,279,245	9,774,441	-504,804	21.4	17.7	-3.6
De 35 a 48 horas	18,389,862	25,277,261	6,887,399	38.3	45.9	7.6
Más de 48 horas	10,369,789	14,709,695	4,339,906	21.6	26.7	5.1
No especificado	772,795	456,299	-316,496	1.6	0.8	-0.8
Ámbito y tamaño de la unidad económica	48,056,740	55,077,521	7,020,781	100.0	100.0	
Ámbito agropecuario	6,339,948	7,208,934	868,986	13.2	13.1	-0.1
Ámbito no agropecuario	39,632,396	45,253,527	5,621,131	82.5	82.2	-0.3
Micronegocios	17,537,021	21,876,362	4,339,341	36.5	39.7	3.2
Pequeños establecimientos	6,835,468	8,078,865	1,243,397	14.2	14.7	0.4
Medianos establecimientos	5,472,828	5,119,010	-353,818	11.4	9.3	-2.1
Grandes establecimientos	4,075,205	5,038,932	963,727	8.5	9.1	0.7
Gobierno y Otros	5,711,874	5,140,358	-571,516	11.9	9.3	-2.6
No especificado	2,084,396	2,615,060	530,664	4.3	4.7	0.4

^{a/} Porcentaje respecto a la población ocupada.

Fuente: INEGI.

En el siguiente cuadro se muestra la población ocupada como porcentaje de la población económicamente activa por entidad federativa para junio de 2021.



Cuadro 4
TASA DE OCUPACIÓN POR ENTIDAD FEDERATIVA DURANTE JUNIO DE 2021
 (Porcentaje respecto a la PEA)

Entidad federativa	Tasa de Ocupación	Entidad federativa	Tasa de Ocupación
Aguascalientes	96.6	Morelos	96.8
Baja California	96.7	Nayarit	96.7
Baja California Sur	97.1	Nuevo León	96.1
Campeche	97.4	Oaxaca	97.6
Coahuila de Zaragoza	95.3	Puebla	96.6
Colima	97.3	Querétaro	94.9
Chiapas	97.2	Quintana Roo	94.0
Chihuahua	95.8	San Luis Potosí	97.4
Ciudad de México	94.0	Sinaloa	96.3
Durango	94.7	Sonora	97.3
Guanajuato	94.5	Tabasco	94.0
Guerrero	98.4	Tamaulipas	96.4
Hidalgo	97.8	Tlaxcala	94.0
Jalisco	97.1	Veracruz de Ignacio de la Llave	96.3
Estado de México *	94.0	Yucatán	97.8
Michoacán de Ocampo	98.1	Zacatecas	97.3

* En cumplimiento a lo ordenado por el Ministro instructor de la Suprema Corte de Justicia de la Nación en el acuerdo de fecha 9 de julio de 2021 dictado en el incidente de suspensión derivado de la Controversia Constitucional 78/2021, la cifra poblacional correspondiente al Estado de México se construye aplicando las proyecciones de población empleadas con anterioridad a la concesión de la suspensión.

Fuente: INEGI.

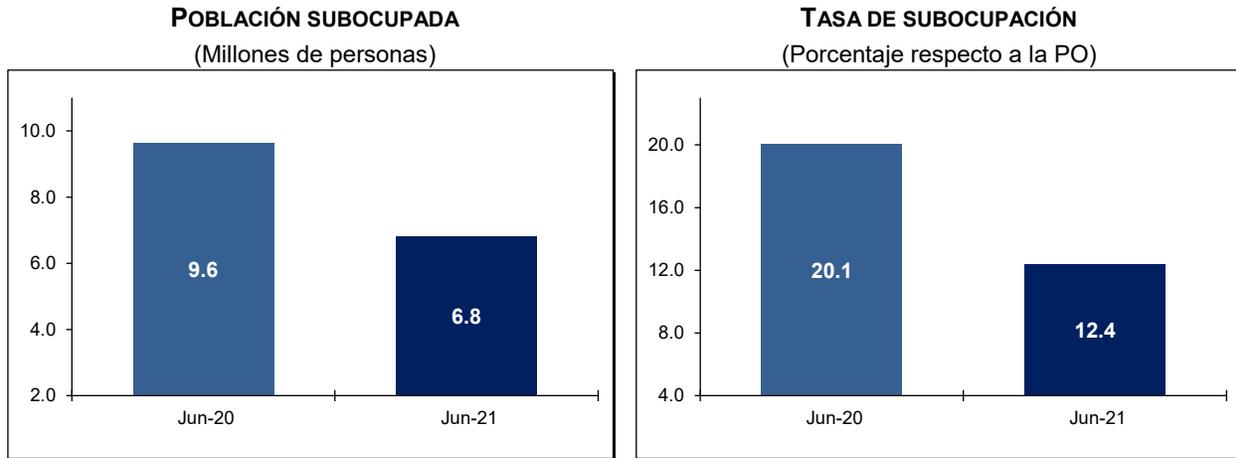
Indicadores de la población subocupada

La información de la ENOEN^N para junio del presente año muestra que la población subocupada, medida como aquella que declaró tener necesidad y disponibilidad para trabajar más horas de lo que su ocupación actual les demanda fue de 6.8 millones de personas, cantidad inferior en 2.8 millones de personas frente a la del mismo mes de 2020. La tasa correspondiente fue de 12.4% de la población ocupada, porcentaje menor que el de 20.1% de junio de un año antes.

Por sexo, la tasa de subocupación en los hombres fue de 12% y la de las mujeres de 13% en el mes de referencia.



Gráfica 3
SUBOCUPACIÓN DURANTE JUNIO



Fuente: INEGI. Para junio de 2020 ETOE y para junio de 2021 ENOE^N.

Según su posición en la ocupación, la población subocupada durante el mes en cuestión se concentró en los trabajadores subordinados y remunerados con el 45.2%, con un descenso de 12.9 puntos porcentuales respecto al mismo mes de 2020 y los trabajadores por cuenta propia representaron el 43.1%, con un alza de 7.9 puntos porcentuales en igual periodo.

Cuadro 5
POBLACIÓN SUBOCUPADA SEGÚN POSICIÓN EN LA OCUPACIÓN, DURANTE JUNIO

Posición en la ocupación	Junio		Diferencia 2021-2020	Junio		Diferencia 2021-2020
	2020 ETOE	2021 ENOE ^N		2020 ETOE	2021 ENOE ^N	
	Absolutos			Relativos ^{a/}		
Total	9,636,149	6,809,035	-2,827,114	100.0	100.0	
Trabajadores subordinados y remunerados	5,599,560	3,076,309	-2,523,251	58.1	45.2	-12.9
Empleadores	398,822	410,270	11,448	4.1	6.0	1.9
Trabajadores por cuenta propia	3,392,728	2,931,979	-460,749	35.2	43.1	7.9
Trabajadores no remunerados	245,039	390,477	145,438	2.5	5.7	3.2

^{a/} Porcentaje respecto a la población subocupada.

Fuente: INEGI.

Para el agregado urbano de 32 ciudades, la tasa de subocupación fue de 12.9% de la población ocupada en el sexto mes de 2021.

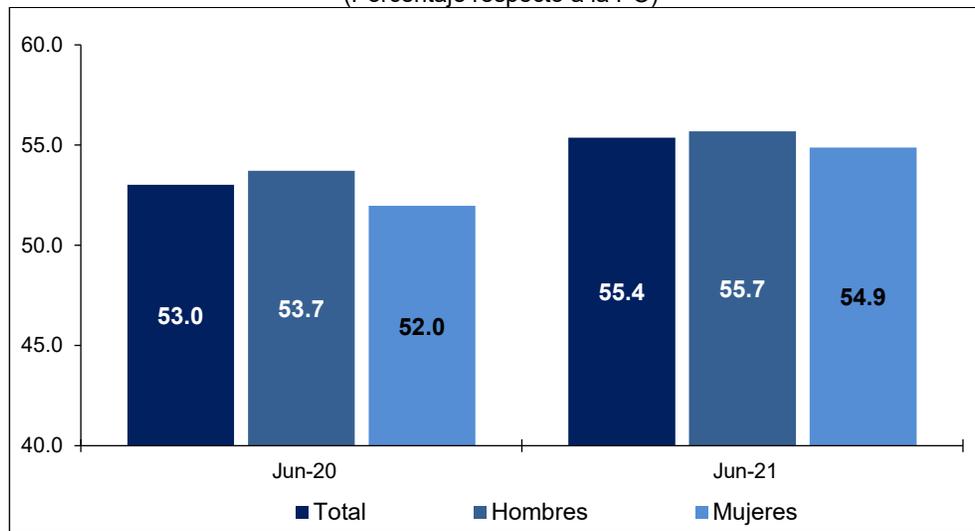
Informalidad laboral

La población ocupada en la informalidad laboral considera, sin duplicar, a los que son laboralmente vulnerables por la naturaleza de la unidad económica para la que trabajan, con aquellos cuyo vínculo o dependencia laboral no es reconocido por su fuente de trabajo. Así, se incluye -además del componente que labora en micronegocios no registrados o sector informal- a otras modalidades análogas como los ocupados por



cuenta propia en la agricultura de subsistencia, así como a trabajadores que laboran sin la protección de la seguridad social y cuyos servicios son utilizados por unidades económicas registradas. Ésta se ubicó en 30.5 millones de personas en el mes en cuestión y la tasa correspondiente, la Tasa de Informalidad Laboral 1 (TIL1), fue de 55.4% de la población ocupada, proporción superior en 2.3 puntos porcentuales a la de junio del año pasado.

Gráfica 4
TASA DE INFORMALIDAD LABORAL 1 POR SEXO DURANTE JUNIO
(Porcentaje respecto a la PO)

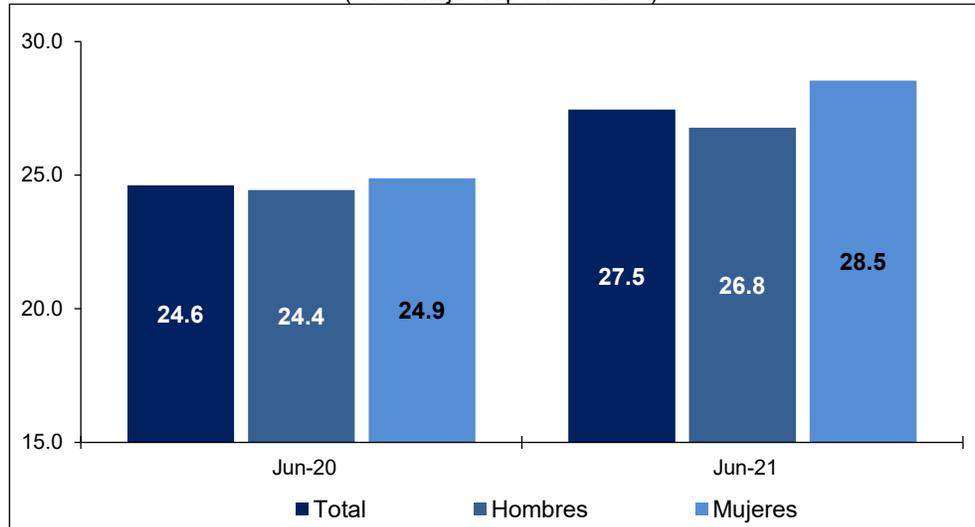


Fuente: INEGI. Para junio de 2020 ETOE y para junio de 2021 ENOE^N.

Para el agregado de 32 ciudades, la TIL1 se situó en 45.4% durante junio de este año.

Por otra parte, la ocupación en el sector informal considera a todas las personas que trabajan para unidades económicas no agropecuarias operadas sin registros contables y que funcionan a partir de los recursos del hogar o de la persona que encabeza la actividad sin que se constituya como empresa, de modo que la actividad en cuestión no tiene una situación identificable e independiente de ese hogar o de la persona que la dirige y que por lo mismo tiende a concretarse en una muy pequeña escala de operación. Dicha población fue de 15.1 millones de personas y como proporción de la población ocupada -Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1 (TOSI1)- significó 27.5%, tasa superior en 2.8 puntos porcentuales a la de junio de un año antes.

Gráfica 5
TASA DE OCUPACIÓN EN EL SECTOR INFORMAL 1 POR SEXO DURANTE JUNIO
 (Porcentaje respecto a la PO)



Fuente: INEGI. Para junio de 2020 ETOE y para junio de 2021 ENOE^N.

Cuadro 6
POBLACIÓN OCUPADA POR SEXO SEGÚN CONDICIÓN DE INFORMALIDAD, DURANTE JUNIO DE 2021

Condición de informalidad	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres
	Absolutos			Relativos ^{a/}		
Total	55,077,521	33,634,358	21,443,163	100.0	100.0	100.0
Ocupación formal	24,579,024	14,904,571	9,674,453	44.6	44.3	45.1
Ocupación informal	30,498,497	18,729,787	11,768,710	55.4	55.7	54.9
Sector informal	15,124,405	9,005,097	6,119,308	27.5	26.8	28.5
Fuera del sector informal	15,374,092	9,724,690	5,649,402	27.9	28.9	26.3

^{a/} Porcentaje respecto a la población ocupada.

Fuente: INEGI.

La TOSI1 urbana fue de 27.7% en el sexto mes de 2021.

Indicadores de la población desocupada

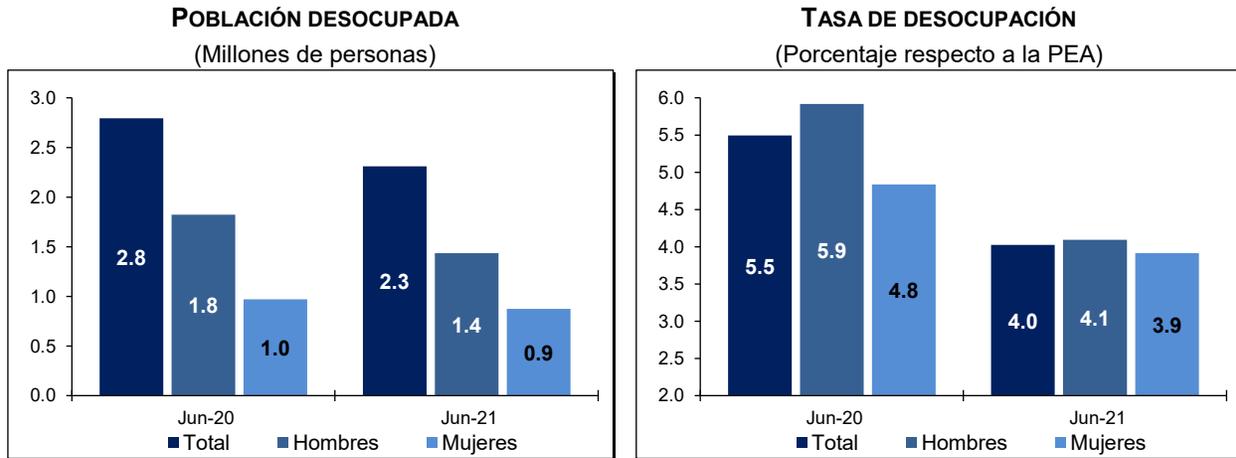
A nivel nacional, la población desocupada, la cual considera a la población que se encuentra sin trabajar, pero que está buscando trabajo, se situó en 2.3 millones de personas, cantidad menor en 484 mil frente a la del mismo mes de 2020 y representó una tasa de 4% de la PEA, tasa inferior en 1.5 puntos porcentuales a la de junio del año pasado.

Por sexo, la población desocupada masculina en junio de 2020 y junio de 2021 se ubicó en 1.8 y 1.4 millones de personas, respectivamente (con un descenso de 388 mil) y la femenina pasó de 969 mil a 873 mil personas. En el mes de referencia la TD en los hombres se estableció en 4.1% y en las mujeres en 3.9 por ciento.



Gráfica 6

DESOCUPACIÓN POR SEXO DURANTE JUNIO



Fuente: INEGI. Para junio de 2020 ETOE y para junio de 2021 ENOE^N.

En junio del presente año, un 16.5% de los desocupados no contaba con estudios completos de secundaria, en tanto que los de mayor nivel de instrucción representaron al 83.5 por ciento.

Según la edad de los desocupados, el grupo de 25 a 44 años concentró la mayor población desocupada con el 46%, participación que se redujo en 3 puntos porcentuales respecto a igual mes de un año antes; y el grupo de 15 a 24 años representó al 31% de los desempleados, con un incremento de 5.5 puntos porcentuales con relación al sexto mes de 2020.

De acuerdo con la duración del desempleo, en el mes de referencia el 27.4% de las personas desocupadas buscó un empleo por más de 3 meses, un año antes fue de 12.1%; el 30.6% duró desempleada más de 1 mes y hasta 3 meses, y el 39.3% permaneció en la búsqueda de un empleo hasta por 1 mes.



Cuadro 7
POBLACIÓN DESOCUPADA SEGÚN GRUPOS DE EDAD Y DURACIÓN DE LA DESOCUPACIÓN,
DURANTE JUNIO

Grupos de edad y duración de la desocupación	Junio		Diferencia 2021-2020	Junio		Diferencia 2021-2020
	2020 ETOE	2021 ENOE ^N		2020 ETOE	2021 ENOE ^N	
	Absolutos			Relativos ^{a/}		
Grupos de edad	2,792,734	2,309,107	-483,627	100.0	100.0	
De 15 a 24 años	711,221	716,045	4,824	25.5	31.0	5.5
De 25 a 44 años	1,369,029	1,062,443	-306,586	49.0	46.0	-3.0
De 45 a 64 años	607,754	465,946	-141,808	21.8	20.2	-1.6
De 65 años y más	104,598	63,693	-40,905	3.7	2.8	-1.0
No especificado	132	980	848	0.0	0.0	0.0
Duración de la Desocupación	2,792,734	2,309,107	-483,627	100.0	100.0	
Hasta 1 mes	1,330,494	908,287	-422,207	47.6	39.3	-8.3
Más de 1 mes hasta 3 meses	992,925	705,553	-287,372	35.6	30.6	-5.0
Más de 3 meses	336,811	633,317	296,506	12.1	27.4	15.4
No especificado	132,504	61,950	-70,554	4.7	2.7	-2.1

^{a/} Porcentaje respecto a la población desocupada.

Fuente: INEGI.

En particular, al considerar solamente el agregado urbano de 32 ciudades del país, en donde el mercado de trabajo está más organizado, la desocupación se ubicó en 1.3 millones de personas, que representan una TD Urbana de 5.2% para junio de este año.

Cuadro 8
TASA DE DESOCUPACIÓN POR AGREGACIÓN SEGÚN SEXO,
DURANTE JUNIO DE 2021
(Porcentaje respecto a la PEA)

Tasas según sexo	Nacional	Agregado urbano de 32 ciudades
Tasa de desocupación (TD)	4.0	5.2
TD Hombres	4.1	5.5
TD Mujeres	3.9	4.7

Nota: Las diferencias en puntos porcentuales resultan de considerar los indicadores con todos sus decimales.

Fuente: INEGI.

Tasas complementarias

Con el fin de proporcionar a los usuarios mayores elementos que apoyen el análisis de las características del mercado laboral de nuestro país, el INEGI genera mensualmente un conjunto de indicadores complementarios sobre la calidad de inserción en el mercado laboral, tomando en cuenta distintos aspectos que van más allá de las mediciones tradicionales y que recogen la heterogeneidad de circunstancias que se presentan específicamente en México. Es importante subrayar que el resultado de estas tasas no es sumable a lo que se desprende de otras, ya que un mismo grupo o segmento poblacional puede estar presente en más de una de ellas y porque no todos los porcentajes que a continuación se mencionan quedan referidos al mismo denominador.



La Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación considera a la población desocupada y la ocupada que trabajó menos de 15 horas a la semana, no importando si estos ocupados con menos de 15 horas que se añaden se hayan comportado o no como buscadores de empleo. Ésta se situó en 10.6% respecto a la PEA en junio de 2021, tasa inferior a la de 14% de igual mes del año pasado.

La Tasa de Presión General incluye además de los desocupados, a los ocupados que buscan empleo, por lo que da una medida global de la competencia por plazas de trabajo conformada no sólo por los que quieren trabajar sino por los que teniendo un empleo quieren cambiarlo o también los que buscan otro más para tener un segundo trabajo. Ésta se ubicó en 7.5% de la PEA en el sexto mes del presente año y significó un descenso frente a la de 8.2% en el mismo mes de 2020.

La Tasa de Trabajo Asalariado representa a la población que percibe de la unidad económica para la que trabaja un sueldo, salario o jornal, por las actividades realizadas. La tasa fue de 65.9% de la población ocupada en junio de 2021, registrando una reducción respecto a la de 68% de un año antes.

Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación. Éste es un indicador de condiciones inadecuadas de empleo desde el punto de vista del tiempo de trabajo, los ingresos o una combinación insatisfactoria de ambos y resulta particularmente sensible en las áreas rurales del país. Incluye a las personas que se encuentran trabajando menos de 35 horas a la semana por razones ajenas a sus decisiones, más las que trabajan más de 35 horas semanales con ingresos mensuales inferiores al salario mínimo y las que laboran más de 48 horas semanales ganando hasta dos salarios mínimos. El indicador se calcula como porcentaje de la población ocupada. La tasa se estableció en 25.6% en el mes de referencia.



Cuadro 9
TASAS COMPLEMENTARIAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN POR AGREGACIÓN
DURANTE JUNIO
 (Porcentajes)

Tasas	Nacional		Agregado urbano de 32 ciudades
	2020 ETOE	2021 ENOE ^N	2021 ENOE ^N
Tasa de Participación ^{1/}	53.1	58.5	58.6
Tasa de Desocupación ^{2/}	5.5	4.0	5.2
TD Hombres	5.9	4.1	5.5
TD Mujeres	4.8	3.9	4.7
Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación ^{2/}	14.0	10.6	10.5
Tasa de Presión General ^{2/}	8.2	7.5	8.8
Tasa de Trabajo Asalariado ^{3/}	68.0	65.9	70.8
Tasa de Subocupación ^{3/}	20.1	12.4	12.9
Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación ^{3/ 4/}		25.6	22.7
Tasa de Informalidad Laboral 1 ^{3/}	53.0	55.4	45.4
Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1 ^{3/}	24.6	27.5	27.7

^{1/} Población Económicamente Activa como porcentaje de la Población de 15 años y más.

^{2/} Porcentaje respecto a la Población Económicamente Activa.

^{3/} Porcentaje respecto a la Población Ocupada.

^{4/} Se omite la comparación con 2020 por el cambio en los niveles del salario mínimo.

Fuente: INEGI.



Cifras desestacionalizadas

No obstante que aún no se cuenta con las series de datos absolutos que se obtienen de las nuevas estimaciones de población a la luz de los resultados del Marco de Muestreo de Viviendas del INEGI, con el fin de dar continuidad al seguimiento del comportamiento de la ocupación y el empleo mediante las series ajustadas por estacionalidad, se mantuvo el ajuste de dichas series dado que éstas se presentan en términos relativos (porcentajes) y que no muestran diferencias significativas respecto a los porcentajes que se venían presentando anteriormente. Cabe señalar que estas series tienen carácter preliminar y se irán sustituyendo las cifras de manera gradual conforme se vayan teniendo los nuevos datos absolutos.

A continuación se presentan los indicadores relevantes de ocupación y desocupación tanto a nivel nacional como para el agregado de 32 áreas urbanas con cifras ajustadas estacionalmente.

Cuadro 10
**INDICADORES DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN SEGÚN AGREGACIÓN
 DURANTE JUNIO DE 2021
 CIFRAS DESESTACIONALIZADAS**

Tasas según agregación	Porcentaje	Diferencia en puntos porcentuales respecto a:	
		Mes inmediato anterior	Igual mes del año anterior
Nacional			
Tasa de Participación ^{1/}	58.2	-0.1	5.4
Tasa de Ocupación ^{2/}	96.0	0.2	1.5
Tasa de Subocupación ^{3/}	12.4	-0.1	-7.7
Tasa de Desocupación ^{2/}	4.0	-0.2	-1.5
TD Hombres	4.0	0.0	-1.8
TD Mujeres	4.0	-0.2	-1.0
Tasa de Informalidad Laboral 1 ^{3/}	55.6	-0.1	2.3
Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1 ^{3/}	27.9	-0.9	2.9
Agregado urbano de 32 ciudades			
Tasa de Participación ^{1/}	58.5	-0.1	9.4
Tasa de Ocupación ^{2/}	94.8	-0.1	1.2
Tasa de Subocupación ^{3/}	13.0	-0.3	-10.3
Tasa de Desocupación ^{2/}	5.2	0.1	-1.2
TD Hombres	5.4	0.1	-1.3
TD Mujeres	4.8	-0.3	-1.2
Tasa de Informalidad Laboral 1 ^{3/}	45.5	-0.1	7.2
Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1 ^{3/}	28.0	0.2	5.6

Nota: Las diferencias en puntos porcentuales resultan de considerar los indicadores con todos sus decimales.

1/ Población Económicamente Activa como porcentaje de la Población de 15 años y más.

2/ Porcentaje respecto a la Población Económicamente Activa.

3/ Porcentaje respecto a la Población Ocupada.

Fuente: INEGI.



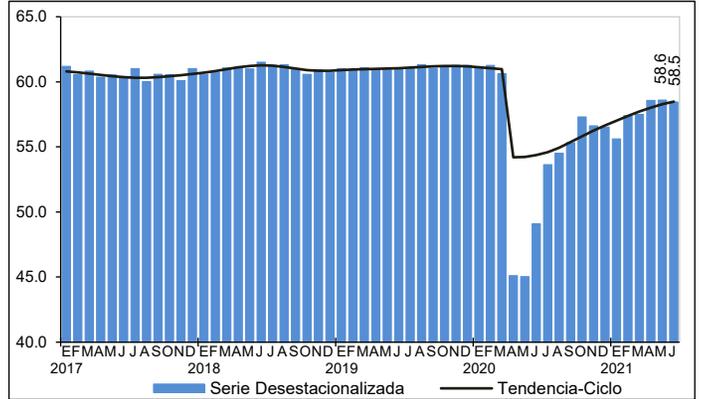
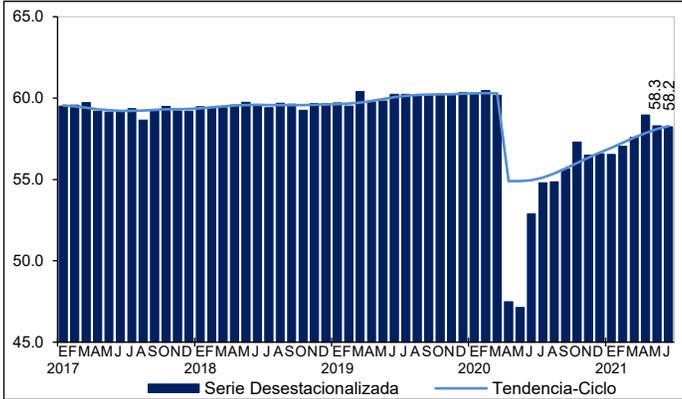
Gráfica 7
TASAS DE OCUPACIÓN Y DESOCUPACIÓN A JUNIO DE 2021
SERIES DESESTACIONALIZADA Y DE TENDENCIA-CICLO
 (Porcentajes)

Nacional

Agregado Urbano de 32 Ciudades

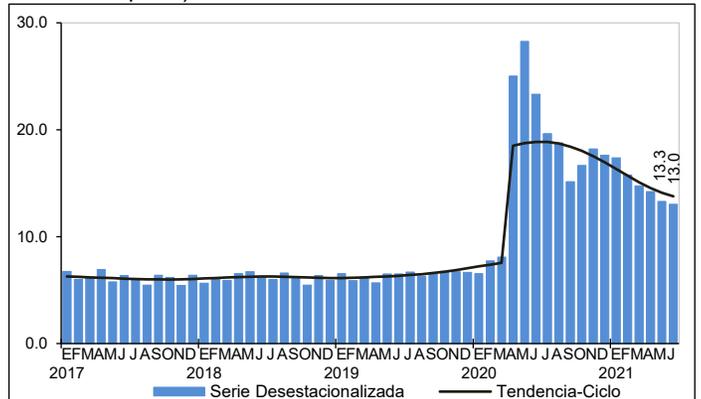
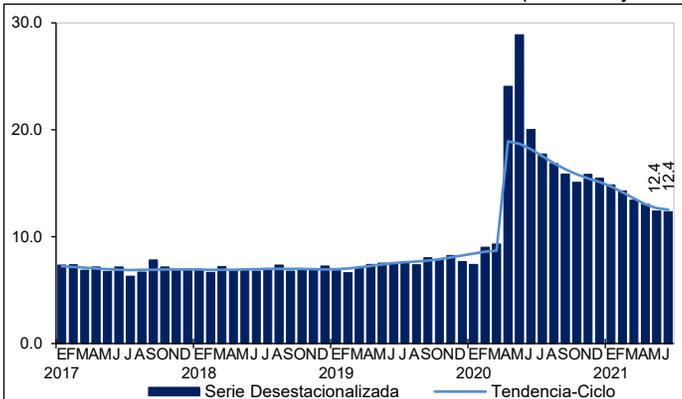
TASA DE PARTICIPACIÓN

(Porcentaje de la población de 15 y más años)



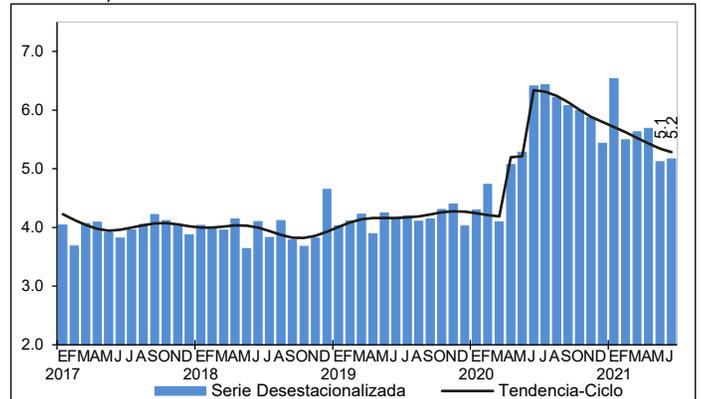
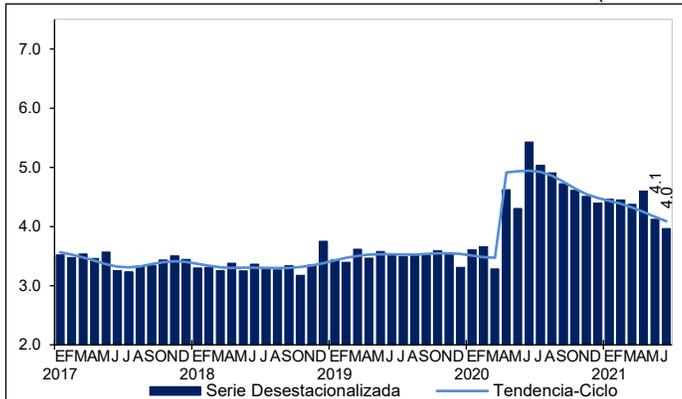
TASA DE SUBOCUPACIÓN

(Porcentaje de la población ocupada)

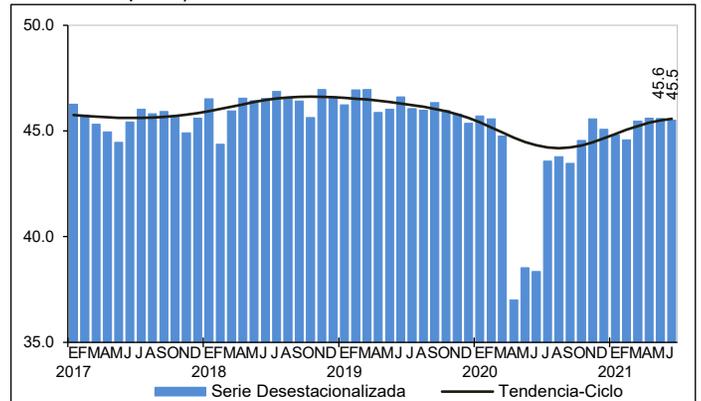
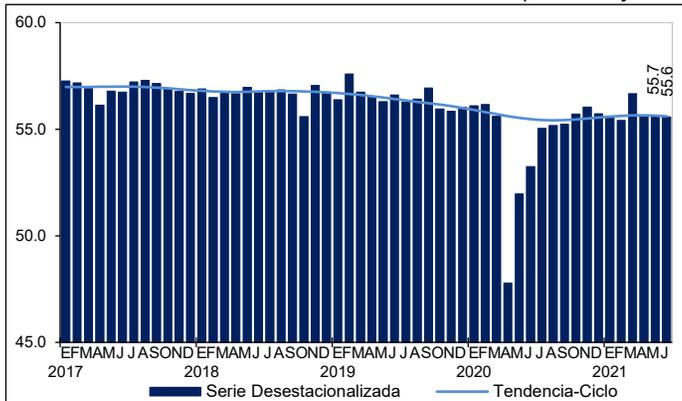


TASA DE DESOCUPACIÓN

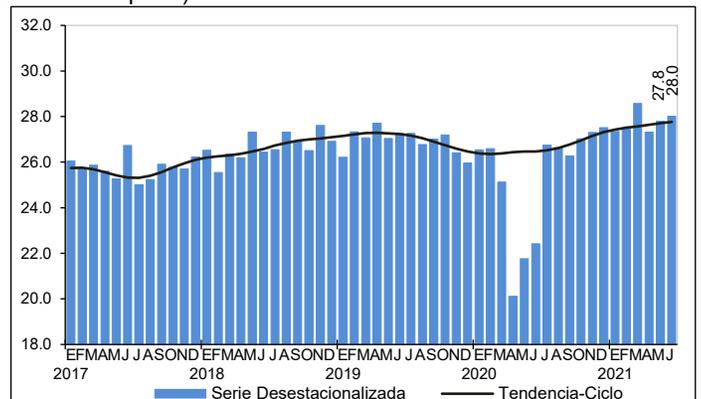
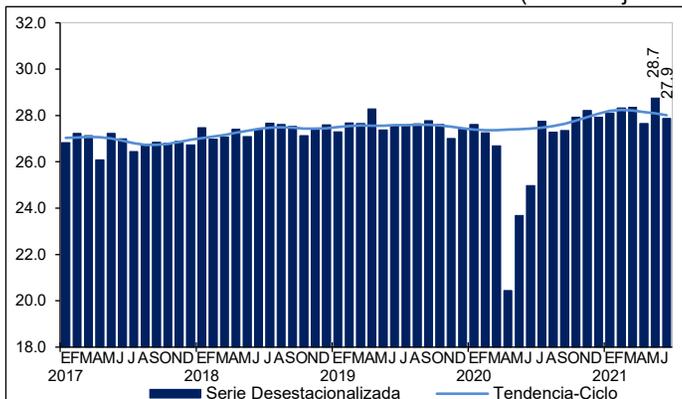
(Porcentaje de la PEA)



TASA DE INFORMALIDAD LABORAL 1
(Porcentaje de la población ocupada)



TASA DE OCUPACIÓN EN EL SECTOR INFORMAL 1
(Porcentaje de la población ocupada)



Fuente: INEGI.

Nota al usuario

En las encuestas en hogares los datos absolutos se ajustan invariablemente a estimaciones de población, no sólo con la finalidad de tener un referente poblacional en períodos intercensales, sino también para eliminar las fluctuaciones en los datos estimados que son inherentes a los esquemas de muestreo probabilístico de estas encuestas, lo que facilita las comparaciones en el tiempo.

Derivado de la actualización en las estimaciones trimestrales de población que genera el Marco de Muestreo de Viviendas del INEGI, las cifras de la ENOE^N que ahora se presentan para junio de 2020 y junio de 2021 se construyeron a partir de la nueva estimación de población realizada por el INEGI, dejando así de utilizar las proyecciones de población anteriores.

El INEGI actualizará de manera gradual la serie histórica de información.



Nota metodológica

La Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, Nueva Edición (ENOE^N) mantiene el mismo diseño conceptual, estadístico y metodológico que la ENOE tradicional, pero su muestra se conformó de un 95% de entrevistas cara a cara y de un 5% de entrevistas telefónicas efectivas.

La ENOE^N responde a la necesidad de retornar de manera paulatina al levantamiento regular de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo y dar continuidad a la generación de la información sobre las características y condiciones de la población vinculada al mercado laboral.

La Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, Nueva Edición se aplica a los miembros del hogar de una vivienda seleccionada por medio de técnicas de muestreo.

El esquema de muestreo es probabilístico, bietápico, estratificado y por conglomerados; tiene como unidad última de selección las viviendas particulares y como unidad de observación a las personas.

Una vez que una vivienda ha sido seleccionada se le vuelve a visitar cada tres meses hasta completar un total de cinco visitas. Llegado a este punto todo el grupo de viviendas que completó ese ciclo es sustituido por otro grupo que inicia su propio ciclo. A estos grupos de viviendas según el número de visitas que han tenido se les denomina paneles de muestra y en cada momento en campo hay cinco paneles, es decir cinco grupos de viviendas que se encuentran por entrar ya sea en su primera, segunda, tercera, cuarta o quinta visita. Así, siempre hay una quinta parte de la muestra que es totalmente nueva en tanto que las otras cuatro quintas partes ya habían sido visitadas tres meses atrás. Este esquema permite darle a la muestra una combinación de estabilidad y renovación al tiempo que favorece a los investigadores especializados tanto en la temática laboral como demográfica rastrear los cambios que han tenido los hogares a lo largo del tiempo que permanecieron en la muestra (estudios longitudinales).

El hecho de que cada vivienda tenga una probabilidad de selección se traduce en que todos sus residentes son representativos de otros muchos en su área de residencia (dominio de muestra) tanto en sus características sociodemográficas como socioeconómicas, de modo que los resultados obtenidos se generalizan para toda la población que representan, lo cual se hace mediante los denominados factores de expansión, que son el inverso de las probabilidades de selección de las viviendas. Cada factor de expansión toma pues en cuenta el estrato socioeconómico y el ámbito geográfico que corresponde a la vivienda seleccionada.

El diseño muestral de la ENOE^N es probabilístico por lo que sus resultados se generalizan a la población objeto de estudio. A su vez, la muestra se obtiene en dos etapas, a partir de un marco de muestreo de conglomerados estratificados.



Los resultados mostrados en la nota técnica se ajustan a una estimación de población elaborada por el INEGI con base en el Marco de Muestreo de Viviendas^{6, 7}.

La encuesta proporciona información preliminar mensual con un tercio de la muestra trimestral; ese tercio permite presentar el dato nacional y el del agregado de áreas urbanas, de modo que puedan contrastarse para uno y otro ámbito los niveles que respectivamente presentan la desocupación y la subocupación.

En el calendario de difusión del INEGI -disponible en su página de Internet- se indica en qué fecha será proporcionada la información mensual.

En el plano conceptual, la ENOE^N toma en cuenta los criterios que la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) propone dentro del marco general de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), lo que permite delimitar con mayor claridad a la población ocupada y a la desocupada, además de facilitar la comparabilidad internacional de las cifras de ocupación y empleo. La ENOE^N asimismo incorpora el marco conceptual de la OIT y las recomendaciones del Grupo de Delhi relativas a la medición de la ocupación en el Sector Informal. La encuesta está diseñada para identificar sin confundir los conceptos de desocupación, subocupación e informalidad, así como para tomar en cuenta y darles un lugar específico a aquellas otras personas que no presionan activamente en el mercado laboral porque ellas mismas consideran que ya no tienen oportunidad alguna de competir en él (mujeres que por dedicarse al hogar no han acumulado experiencia laboral, personas maduras y de la tercera edad, etc.).

Por otra parte, es importante destacar que la mayoría de las series económicas se ven afectadas por factores estacionales. Éstos son efectos periódicos que se repiten cada año, y cuyas causas pueden considerarse ajenas a la naturaleza económica de las series, como son las festividades, el hecho de que algunos meses tienen más días que otros, los periodos de vacaciones escolares, el efecto del clima en las estaciones del año, y otras fluctuaciones estacionales, por ejemplo, la elevada producción de juguetes en los meses previos a la Navidad provocada por la expectativa de mayores ventas en diciembre.

En este sentido, la desestacionalización o ajuste estacional de series económicas consiste en remover estas influencias intra-anales periódicas, debido a que su presencia dificulta diagnosticar o describir el comportamiento de una serie económica al no poder comparar, adecuadamente, un determinado mes con el inmediato anterior.

⁶ Para mayor información ver: INEGI. Nota informativa. Cambios en la estimación de la población que se toma como base en la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. Nueva Edición (ENOE^N). https://www.inegi.org.mx/contenidos/programas/enoe/15ymas/doc/nota_sobre_cambios_estimacion_poblacion_enoe_n.pdf.

⁷ En cumplimiento a lo ordenado por el Ministro instructor de la Suprema Corte de Justicia de la Nación en el acuerdo de fecha 9 de julio de 2021 dictado en el incidente de suspensión derivado de la Controversia Constitucional 78/2021, la cifra poblacional correspondiente al Estado de México se construye aplicando las proyecciones de población empleadas con anterioridad a la concesión de la suspensión.



Analizar la serie desestacionalizada ayuda a realizar un mejor diagnóstico y pronóstico de su evolución ya que permite identificar la posible dirección de los movimientos que pudiera tener la variable en cuestión, en el corto plazo.

Las series originales se ajustan estacionalmente mediante el paquete estadístico X-13ARIMA-SEATS. Para conocer la metodología se sugiere consultar la siguiente liga:

<https://www.inegi.org.mx/app/biblioteca/ficha.html?upc=702825099060>

Asimismo, las especificaciones de los modelos utilizados para realizar el ajuste estacional están disponibles en el Banco de Información Económica, seleccionando el icono de información ⓘ correspondiente a las “series desestacionalizadas y de tendencia-ciclo” de las Tasas de ocupación, desocupación y subocupación (resultados mensuales de la ENOE, 15 años y más).

La información contenida en este documento es generada por el INEGI con base en la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo Nueva Edición y se da a conocer en la fecha establecida en el Calendario de difusión de información estadística y geográfica y de Interés Nacional.

La información de la ENOE^N puede consultarse en la siguiente dirección de internet:

<https://www.inegi.org.mx/programas/enoe/15yma>

Indicadores Trimestrales de la Actividad Económica de los Estados en México
2021.

[Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal \(inegi.org.mx\)](http://inegi.org.mx)

MEDICIÓN DE LA POBREZA

EL CONEVAL PRESENTA INFORMACIÓN REFERENTE A LA POBREZA LABORAL AL CUARTO TRIMESTRE DE 2021

Medición de la pobreza, 2018-2021

Una persona se encuentra en situación de pobreza cuando: presenta al menos una carencia social y no tiene un ingreso suficiente para satisfacer sus necesidades. Para mayor información de los indicadores que componen la medición de la pobreza multidimensional podrás consultar el documento metodológico en la siguiente [liga de confianza](#).

- El Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP) es estimado por el CONEVAL de forma trimestral, a partir de la información de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). El ITLP permite dar seguimiento trimestral a la evolución del ingreso laboral y su relación con el valor monetario de la canasta alimentaria, para lo cual se estima el porcentaje de pobreza laboral.
- Derivado de la emergencia sanitaria por la COVID-19, el porcentaje de la población con ingreso laboral inferior al costo de la canasta alimentaria (pobreza laboral) alcanzó su mayor nivel en el tercer trimestre de 2020 (46.0%), a partir de esta fecha ha presentado una tendencia de recuperación trimestral (con excepción del tercer trimestre de 2021 que presentó un aumento de 0.9 puntos porcentuales), de tal forma que para el cuarto trimestre de 2021 muestra un nivel de 40.3%, lo que implica una disminución a nivel nacional de 5.7 puntos porcentuales. La pobreza laboral también mostró disminuciones en los ámbitos rural y urbano respecto al tercer trimestre de 2020 (4.5 y 6.1 puntos porcentuales).
- Entre los factores que explican la disminución en este periodo, se encuentra un aumento del ingreso laboral real per cápita de 11.6%, al pasar de \$2,460.50 a

\$2,745.32 (a precios del primer trimestre de 2020), así como por el incremento de 5.1 millones del número de ocupados.

- Lo anterior se dio en un contexto donde la inflación general anual promedio del cuarto trimestre de 2021 (7.0%) fue 3.1 puntos porcentuales mayor a la presentada en el tercer trimestre de 2020 (3.9%), lo que derivó en un incremento, superior a la inflación, del costo de la canasta alimentaria promedio (11.1% y 10.3% en el ámbito rural y urbano, respectivamente).
- Si bien la economía y el mercado laboral han registrado una recuperación posterior a la contingencia sanitaria por la COVID-19, el porcentaje de la población en pobreza laboral aún no alcanza los niveles registrados en los trimestres previos al inicio de la pandemia: en el primer trimestre de 2020 este nivel era de 36.6%.
- Entre el tercer y cuarto trimestre 2021, el porcentaje de pobreza laboral disminuyó al pasar de 40.7% a 40.3%. Los resultados anteriores se dieron en un contexto del incremento de la inflación general trimestral en el cuarto trimestre del 2021 (2.2%), la cual fue 0.9 puntos porcentuales mayor a la del tercer trimestre de 2021 (1.3%).
- De manera trimestral se presentó una reducción del ingreso laboral per cápita de 0.9% al pasar de \$2,769.23 a \$2,745.32. Destaca la caída del ingreso laboral de los trabajadores en situación formal (2.8%) que fue mayor a la de sus pares en informalidad (0.6%). Adicionalmente, a nivel nacional se observa una disminución trimestral de 1.1% de la masa salarial real.
- Este cambio se da ante un aumento en el número de ocupados en el cuarto trimestre de 2021, explicado principalmente por el incremento en los ocupados en situación formal, en contraste con el decremento de sus pares que laboran en la informalidad.
- La información por quintil de ingreso muestra, para este periodo, un aumento real del ingreso laboral por persona en los hogares para los tres primeros quintiles. Este aumento se concentra en el primer y segundo quintil, es decir, en

el 20.0% y 40.0% de la población de menores ingresos, con incrementos de 13.5% y 2.4%, respectivamente.

- Entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, el ITLP presentó una disminución de 1.0%, al pasar de 1.1116 a 1.1002. Esto refleja el comportamiento de la pobreza laboral (40.3%), que presentó una mejora respecto a trimestres previos.
- Las entidades con mayor disminución de pobreza laboral durante el mismo periodo fueron: Sonora con una reducción de 4.1 puntos porcentuales, Baja California Sur con 4.0 y Sinaloa con 3.9. En tanto, las entidades federativas con mayores aumentos trimestrales fueron: Guanajuato (3.5 puntos porcentuales); Puebla y Morelos (ambos con 2.1) y Querétaro (2.0).
- En el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real promedio de la población ocupada a nivel nacional fue de \$6,284.85 al mes. Los hombres ocupados reportaron un ingreso laboral mensual de \$6,835.84 y las mujeres \$5,447.65. En términos relativos, en el cuarto trimestre de 2021 el ingreso de los hombres ocupados fue aproximadamente 1.3 veces el de las mujeres, lo que indica una mayor diferencia a la del trimestre anterior (1.2 veces más).
- De forma trimestral, se observa una caída en el ingreso real tanto de los trabajadores en situación informal como aquellos que laboran de manera formal, con disminuciones de \$25.64 y \$259.13 pesos, respectivamente. Las principales actividades económicas donde se presentaron las mayores disminuciones en el ingreso real promedio para las personas en situación formal fueron: transportes, comunicaciones, correo y almacenamiento; industria extractiva y de la electricidad; mientras que para las que laboran en la informalidad fueron: servicios sociales; y servicios profesionales, financieros y corporativos.

El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) estima los datos referentes al porcentaje de la población con un ingreso laboral inferior al valor monetario de la canasta alimentaria (pobreza laboral) a partir de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) publicada por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Después de haberse interrumpido la ENOE del segundo trimestre de 2020 debido a la

contingencia sanitaria por la COVID-19,¹ en septiembre de 2020 el INEGI dio a conocer la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo denominada Nueva Edición (ENOE^N),^{2,3} que incorpora dos estrategias de levantamiento —entrevistas cara a cara y vía telefónica—, en el marco del mismo diseño conceptual, estadístico y metodológico de la ENOE tradicional.⁴

En la publicación del primer trimestre de 2021 de la ENOE^N, el INEGI dio a conocer que “*se encuentra en proceso de actualizar la estimación de población que se toma como referencia en las encuestas de hogares, pues las proyecciones que se habían venido utilizando⁵ han dejado de tener vigencia*”.⁶ De manera que, los datos de la ENOE^N publicados a partir del primer trimestre de 2021 se ajustan a una estimación de población elaborada por el Instituto, con base en el Marco de Muestreo de Viviendas y los resultados del Censo de Población y Vivienda (CPV) 2020.⁷

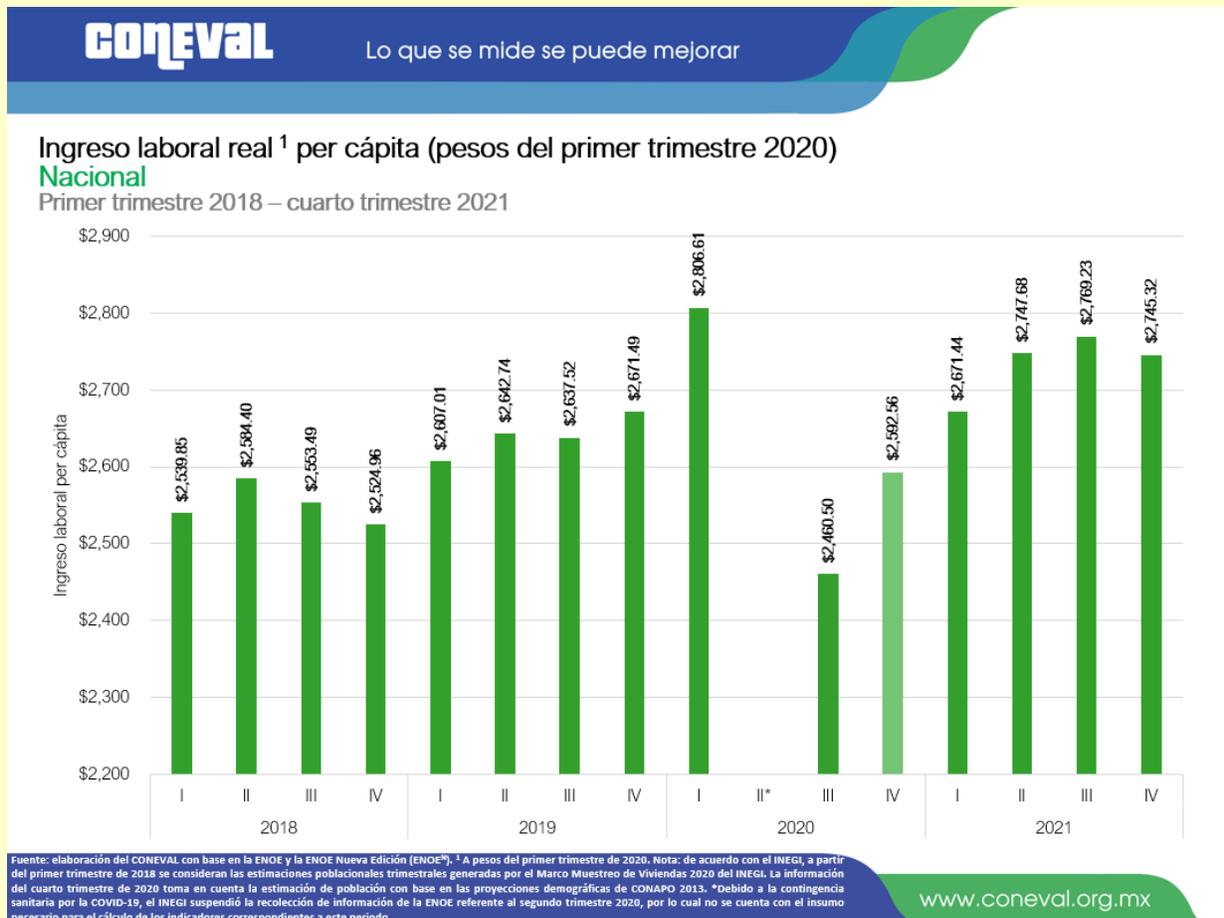
Derivado del ajuste de las proyecciones poblacionales en las bases de datos de la ENOE y ENOE^N anunciado por el INEGI, el CONEVAL recalculará la serie de pobreza laboral e ITLP conforme el INEGI publique las bases de datos de la ENOE que incluyan el ajuste poblacional. Con la publicación de la información del cuarto trimestre de 2021,⁸ el 17 de febrero de 2022, el INEGI reemplazó las bases de datos de los cuatro trimestres correspondientes a 2018 con la nueva estimación de población lo que permite comparar los resultados en el tiempo con los periodos que cuentan con dicho ajuste.

El CONEVAL da a conocer los resultados de pobreza laboral y del ITLP del cuarto trimestre de 2021,⁹ a partir de la información publicada por parte del INEGI el 17 de febrero de 2022, así como su comparación respecto al trimestre inmediato anterior. Con la finalidad de hacer una comparación con el año anterior se utilizó la información del tercer trimestre de 2020 estimada a partir de los datos de la ENOE^{N10} que incorpora la nueva estimación de población construida por el INEGI, debido a que la información del cuarto trimestre 2020 toma en cuenta la estimación de población con base en las anteriores proyecciones demográficas de CONAPO 2013, lo cual no permite una adecuada comparación.

Ingreso laboral real per cápita¹¹

El poder adquisitivo del ingreso laboral real per cápita presentó un descenso trimestral de 0.9% entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, al pasar de \$2,769.23 a \$2,745.32, es decir, una disminución de \$23.91 pesos. Este retroceso del ingreso laboral per cápita se observa luego de registrar cuatro trimestres consecutivos con variaciones trimestrales positivas.

El ingreso laboral real per cápita del cuarto trimestre de 2021 presentó un aumento de 11.6% respecto al tercer trimestre de 2020, al pasar de \$2,460.50 a \$2,745.32. Este cambio del ingreso laboral representa un incremento de \$284.82 pesos respecto al tercer trimestre de 2020. Cabe destacar que el nivel de ingreso de este trimestre aún es inferior al que se reportó en el primer trimestre de 2020, previo a la crisis sanitaria derivada del virus SARS-CoV-2 (COVID-19), cuando se ubicó en \$2,806.61 pesos.



Inflación general y comportamiento de las Líneas de Pobreza Extrema por Ingresos

La inflación general anual promedio del cuarto trimestre de 2021 (7.0%)¹² fue 3.1 puntos porcentuales mayor a la presentada en el tercer trimestre de 2020 (3.9%) y 1.2 puntos porcentuales mayor a la del tercer trimestre de 2021 (5.8%)¹³. Adicionalmente, en noviembre y diciembre de 2021 ésta se colocó en un nivel de 7.4%, uno de los valores más altos desde enero 2001 (8.1%).

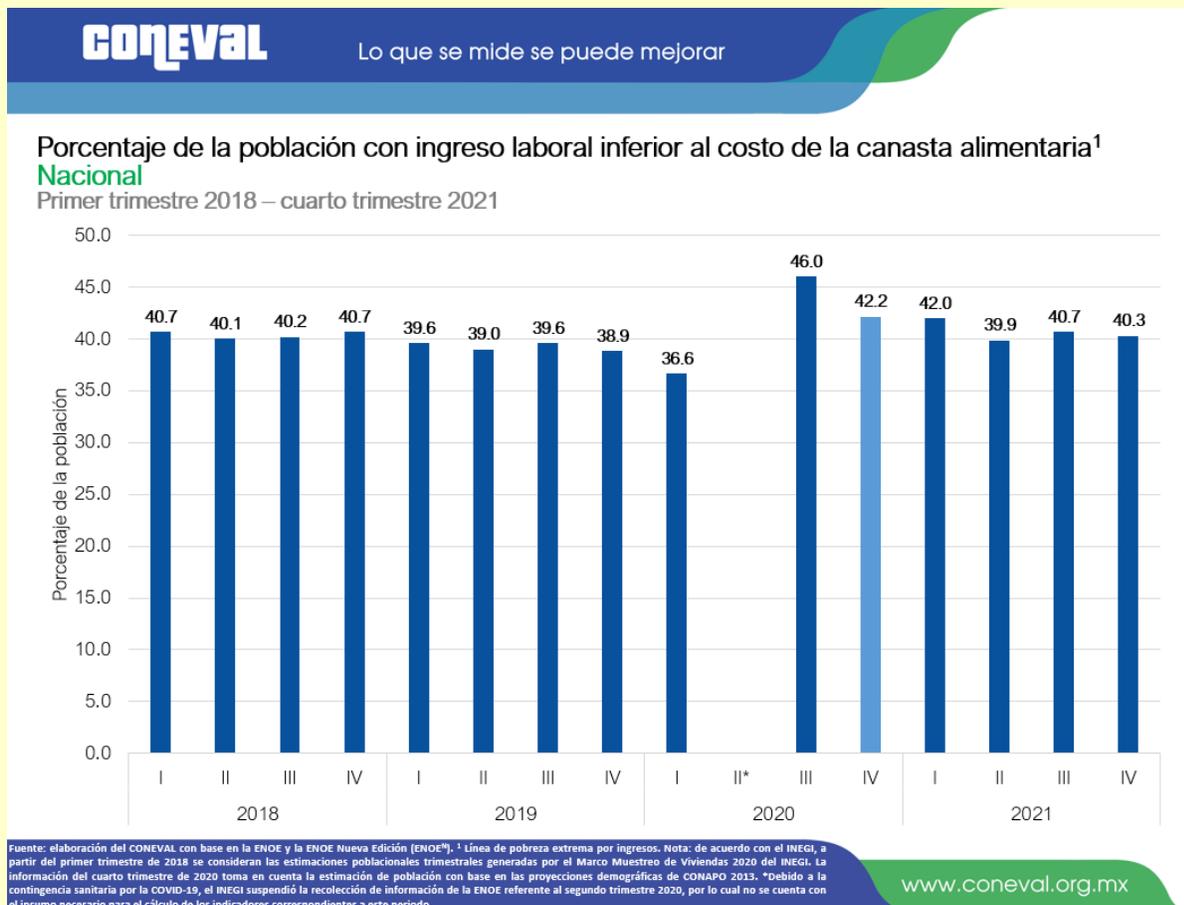
De manera trimestral, el valor monetario promedio de las Líneas de Pobreza Extrema por Ingresos (LPEI) (costo de la canasta alimentaria) rural y urbana en el cuarto trimestre de 2021 aumentó 3.1% y 2.7%, respectivamente. Ambos aumentos son superiores a la inflación trimestral promedio de este periodo (2.2%). La cebolla y el jitomate tuvieron la mayor incidencia en el cambio porcentual trimestral de las LPEI en los dos ámbitos, rural y urbano. Asimismo, el chile en la canasta alimentaria rural¹⁴ y los alimentos y bebidas consumidas fuera del hogar¹⁵ en la canasta alimentaria urbana ocuparon el tercer lugar en la incidencia del cambio trimestral de las LPEI. Destaca el aumento del precio de la cebolla que fue de 44.0% entre el tercer y cuarto trimestre de 2021.

Por otra parte, las LPEI promedio del cuarto trimestre de 2021, en comparación con el tercer trimestre de 2020, aumentó 11.1% y 10.3% en el ámbito rural y urbano, respectivamente. Ambos incrementos, son mayores a la inflación general entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021 (8.1%). Los alimentos y bebidas consumidas fuera del hogar¹⁶ tuvieron la mayor incidencia en el cambio porcentual de la LPEI rural y urbana entre estos periodos. Mientras que el jitomate ocupó el segundo y tercer lugar de mayor incidencia en la LPEI urbana y rural, respectivamente. Adicionalmente, la tortilla de maíz (de todo tipo y color) y la cebolla, ocuparon el segundo y tercer lugar de mayor incidencia en la LPEI rural y urbana, respectivamente. Destaca el incremento en el precio del jitomate que fue de 34.3%, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021.

Porcentaje de la población con ingreso laboral inferior al valor monetario de la canasta alimentaria (pobreza laboral)

El porcentaje de la población con ingreso laboral inferior al valor monetario de la canasta alimentaria (pobreza laboral) disminuyó ligeramente de forma trimestral al pasar de 40.7% en el tercer trimestre de 2021 a 40.3% en el cuarto trimestre de 2021; sin embargo, el cambio no es estadísticamente significativo, es decir, se observan niveles similares entre ambos periodos.¹⁷ El cambio en la pobreza laboral se debió principalmente al aumento en el número de ocupados a pesar de que se registró una disminución trimestral en el ingreso laboral real y la masa salarial, de 0.9% y 1.1%, respectivamente.

En este mismo periodo, para el ámbito urbano hubo una disminución de la pobreza laboral de 0.9 puntos porcentuales, al pasar de 36.6% a 35.7%. En contraste, en el ámbito rural se presentó un aumento de 0.9 puntos porcentuales, al pasar de 53.9% a 54.8%.



En cuanto al cambio en el porcentaje de la población con ingreso laboral inferior al costo de la canasta alimentaria (pobreza laboral), entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, se observa una disminución a nivel nacional de 5.7 puntos porcentuales al pasar de 46.0% a 40.3%, respectivamente. Si bien se ha mostrado una recuperación de la economía y el mercado laboral mexicano posterior a la contingencia sanitaria por la COVID-19, este indicador aún no alcanza el nivel observado antes del inicio de la pandemia en el primer trimestre de 2020, que fue de 36.6%.

La pobreza laboral también mostró disminuciones similares en los ámbitos rural y urbano respecto al tercer trimestre de 2020, sin embargo, el ámbito urbano presenta una mayor mejoría al pasar de 41.8% a 35.7%, mientras que en el ámbito rural pasó de 59.2% a 54.8%. Estos

cambios representan una reducción de 6.1 y 4.5 puntos porcentuales, respectivamente. Cabe señalar que los niveles de pobreza laboral en ambos ámbitos aún no alcanzan los niveles previos al inicio de la pandemia, cuando se encontraban en 32.3% y 50.3% para el ámbito urbano y rural, respectivamente.

Masa salarial real, nacional

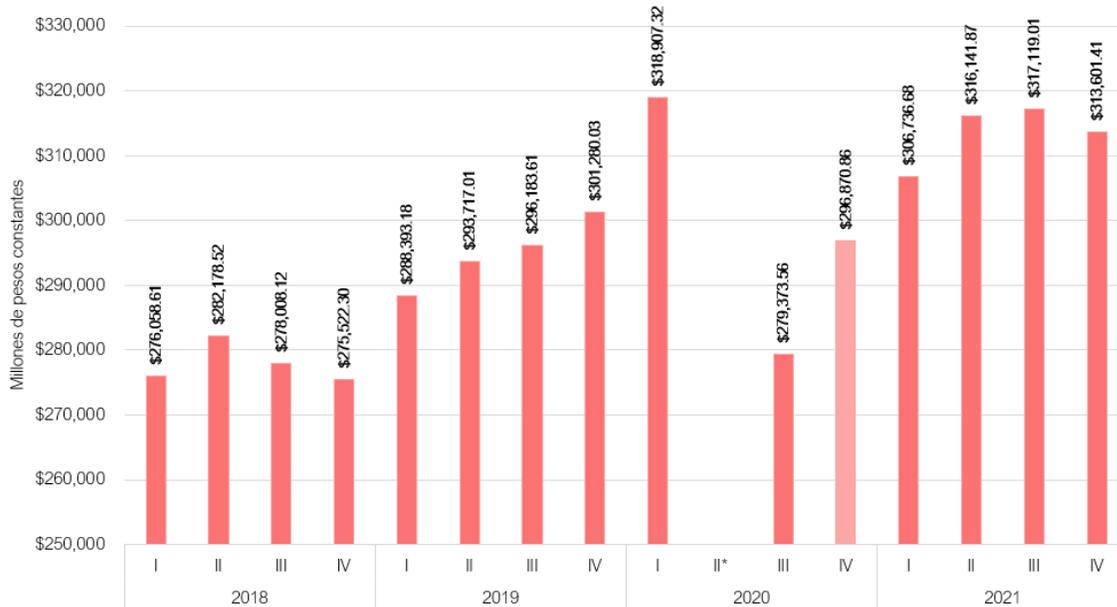
La masa salarial real (monto de las remuneraciones totales de los ocupados) disminuyó 1.1% entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, al pasar de \$317,119.01 a \$313,601.41 millones de pesos. Lo anterior representa una reducción de \$3,517.60 millones de pesos entre estos periodos. Este comportamiento se explica por un menor promedio de los ingresos laborales de los trabajadores, principalmente en el ingreso laboral de los trabajadores formales; esto se da ante un aumento del número de ocupados, impulsado por el incremento del empleo formal, en contraste con el informal que presentó niveles similares respecto al trimestre anterior.

Entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, la masa salarial real aumentó 12.3% (\$34,227.85 millones de pesos) al pasar de \$279,373.56 a \$313,601.41 millones de pesos. Este nivel aún es inferior al registrado durante el primer trimestre de 2020 (\$318,907.32 millones de pesos), periodo previo al inicio de la contingencia sanitaria.

Masa salarial¹ (pesos del primer trimestre 2020)

Nacional

Primer trimestre 2018 – cuarto trimestre 2021



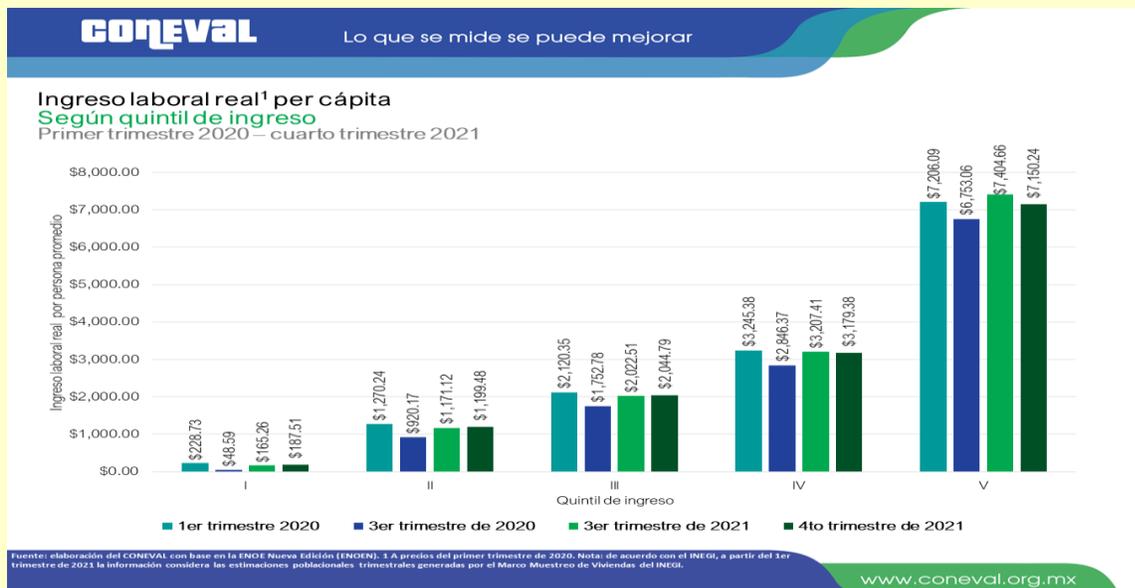
Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENOE y la ENOE Nueva Edición (ENOE)¹. ¹ A pesos del primer trimestre de 2020. Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir del primer trimestre de 2018 se consideran las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas 2020 del INEGI. La información del cuarto trimestre de 2020 toma en cuenta la estimación de población con base en las proyecciones demográficas de CONAPO 2013. *Debido a la contingencia sanitaria por la COVID-19, el INEGI suspendió la recolección de información de la ENOE referente al segundo trimestre 2020, por lo cual no se cuenta con el insumo necesario para el cálculo de los indicadores correspondientes a este periodo.

Desigualdad en la distribución del ingreso laboral per cápita

Entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, se observó un aumento real del ingreso laboral por persona en los hogares de los primeros tres quintiles de ingresos. Este aumento se concentra en el primer y segundo quintil, es decir, en el 20.0% y 40.0% de la población de menores ingresos, cuyo ingreso laboral real per cápita promedio en este periodo pasó de \$165.26 a \$187.51 pesos y de \$1,171.12 a \$1,199.48, respectivamente; lo cual corresponde a un aumento trimestral de 13.5% y 2.4% para cada uno.

En contraste, en el quinto quintil, es decir, en el 20.0% de la población de mayores ingresos laborales, disminuyó el ingreso laboral promedio en \$254.4 pesos entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021.

Respecto al tercer trimestre de 2020, se observa una recuperación en todos los quintiles. Sin embargo, los niveles de ingreso aún son inferiores a los del primer trimestre 2020 (previo al inicio de la emergencia sanitaria).



El coeficiente de Gini,¹⁸ indica que la desigualdad permaneció en niveles similares entre el tercer y cuarto trimestre de 2021, al pasar de 0.509 a 0.500. Sin embargo, comparado con el tercer trimestre del año anterior, se observa una reducción de la desigualdad al pasar de 0.536 en el tercer trimestre 2020 a 0.500 en el cuarto trimestre de 2021.

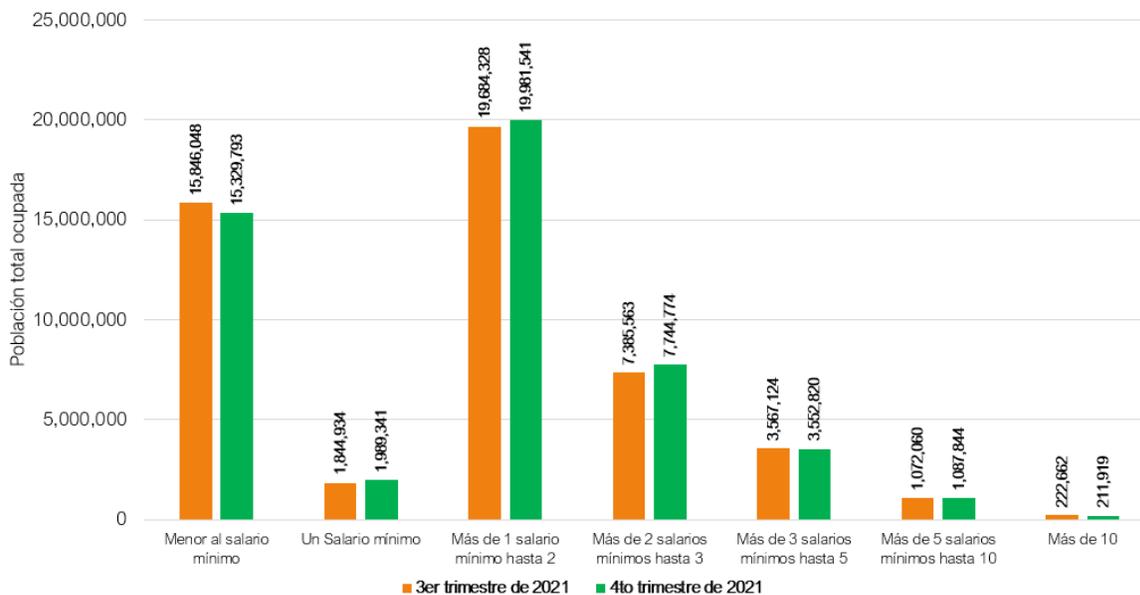
Distribución de los ocupados según rangos de salarios mínimos

Entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, la población ocupada cuyo ingreso laboral se encuentra en el rango de 2 y hasta 3 salarios mínimos presentó el mayor aumento (359,211 personas), al pasar de 7,385,563 a 7,744,774 personas ocupadas. En contraste, la población con ingreso laboral menor a un salario mínimo fue la que presentó la mayor disminución durante este periodo (516,255 personas ocupadas) al pasar de 15,846,048 a 15,329,793, respectivamente.

Población total ocupada por rangos de salarios mínimos

Nacional

Tercer trimestre 2021 - cuarto trimestre 2021



Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENOE Nueva Edición (ENOE[®]). Nota: de acuerdo con el INEGI, la información considera las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas del INEGI.

Ingreso laboral real per cápita según entidad federativa

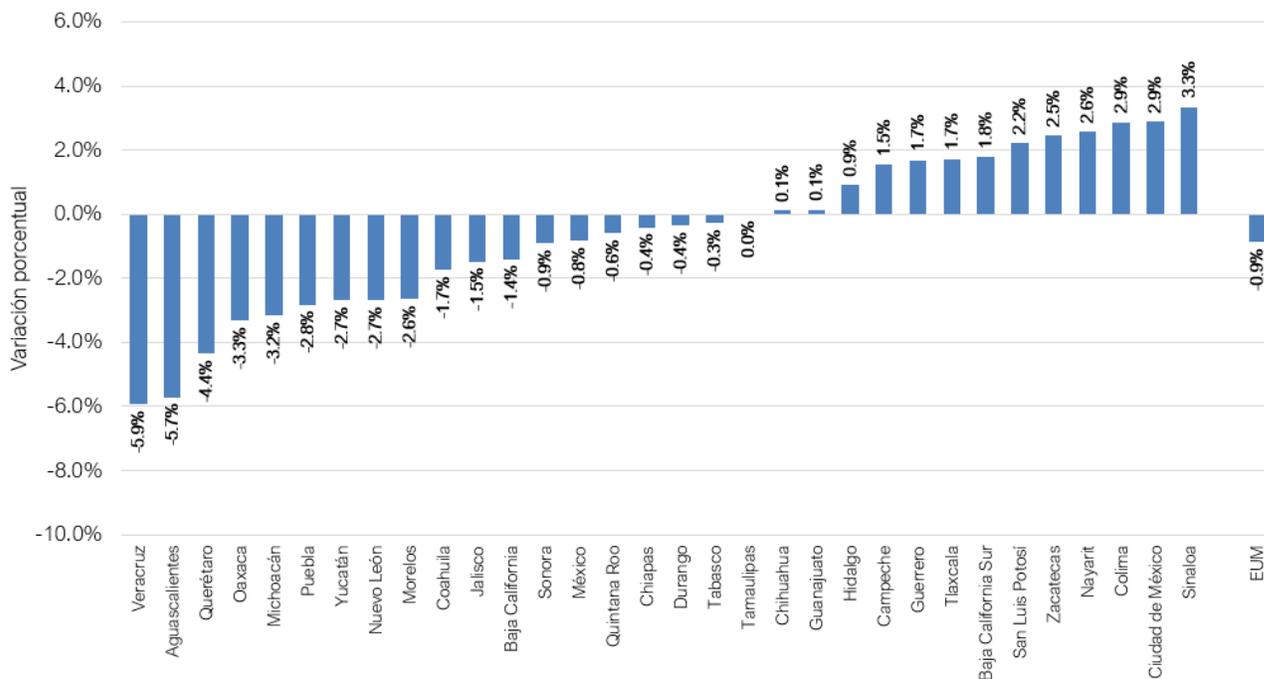
Entre el tercer y el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real de los trabajadores a nivel nacional tuvo una disminución de 0.9% al pasar de \$2,769.23 a \$2,745.32, respectivamente. Por otro lado, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021 se presentó un aumento de 11.6%, en el cual el ingreso laboral real de los trabajadores a nivel nacional pasó de \$2,460.50 a \$2,745.32, respectivamente.

A nivel entidad federativa, un total de 13 entidades presentaron un aumento en el ingreso entre el tercer y cuarto trimestre de 2021. Las tres entidades con mayor incremento fueron: Sinaloa (3.3%), Ciudad de México (2.9%) y Colima (2.9%) y aquellas que presentaron una mayor disminución en el ingreso fueron: Veracruz (5.9%), Aguascalientes (5.7%) y Querétaro (4.4%).

Variación porcentual del ingreso laboral real¹ (poder adquisitivo del ingreso laboral)

Según entidad federativa

Cuarto trimestre 2021 respecto al tercer trimestre 2021



Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENOE Nueva Edición (ENOE[®]). ¹ Línea de pobreza extrema por ingresos. Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir del 1er trimestre de 2018 la información considera las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas del INEGI.

Porcentaje de población con ingreso laboral inferior al valor monetario de la canasta alimentaria según entidad federativa

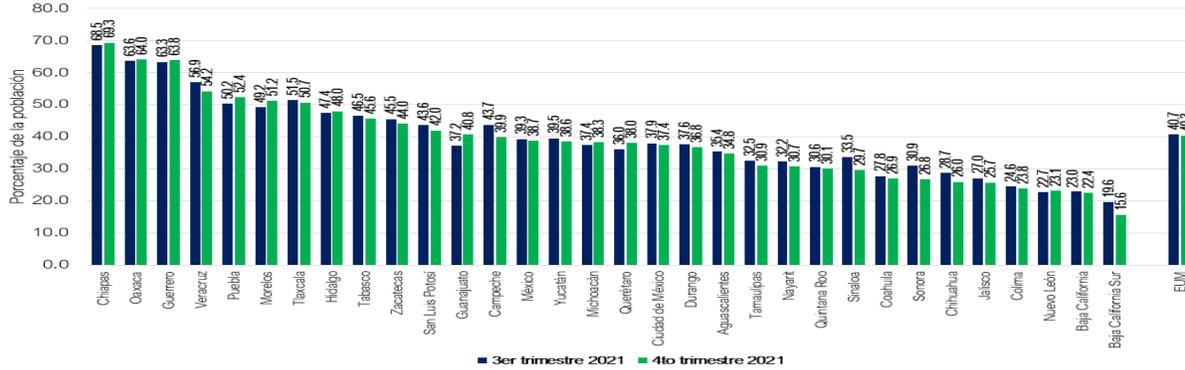
El porcentaje de población que no puede adquirir la canasta alimentaria con su ingreso laboral (pobreza laboral) disminuyó a nivel nacional 0.4 puntos porcentuales entre el tercer trimestre 2021 y el cuarto trimestre de 2021.

Las entidades federativas que ocuparon los tres primeros lugares por su aumento trimestral en el porcentaje de pobreza laboral fueron: Guanajuato (3.5 puntos porcentuales); Puebla y Morelos (ambos con 2.1) y Querétaro (2.0). En contraste, las entidades con mayor disminución durante el mismo periodo fueron: Sonora (4.1), Baja California Sur (4.0) y Sinaloa con 3.9 puntos porcentuales.

Evolución del porcentaje de la población con ingreso laboral inferior al costo de la canasta alimentaria¹

Según entidad federativa

Tercer trimestre 2021 - cuarto trimestre 2021

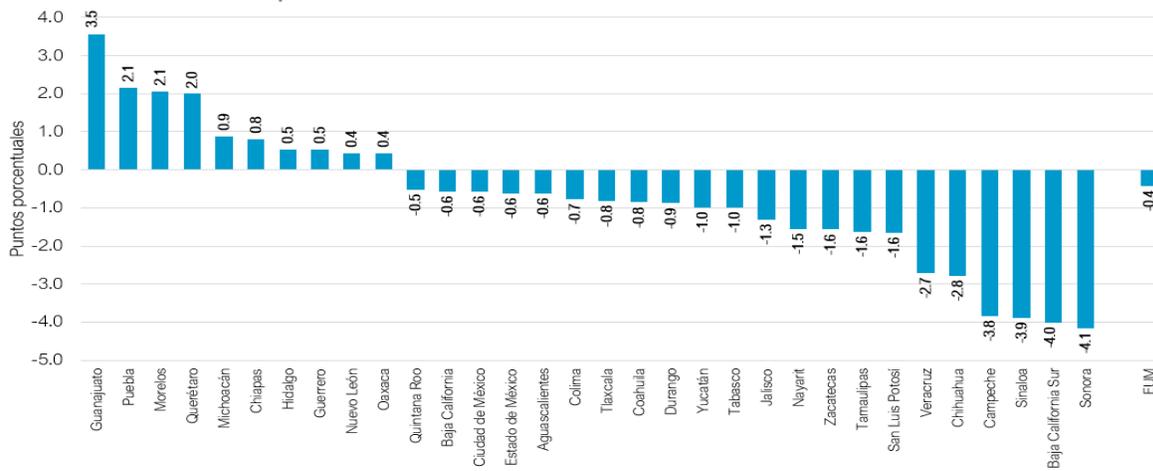


Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENOE Nueva Edición (ENOETM). ¹ Línea de pobreza extrema por ingresos. Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir del 1er trimestre de 2018 la información considera las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas del INEGI.

Diferencia en el porcentaje de la población con un ingreso laboral inferior al costo de la canasta alimentaria¹

Según entidad federativa

Cuarto trimestre 2021 respecto al tercer trimestre 2021



Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENOE Nueva Edición (ENOETM). ¹ Línea de pobreza extrema por ingresos. Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir del 1er trimestre de 2018 la información considera las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas del INEGI.

Por otra parte, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, el porcentaje de pobreza laboral disminuyó 5.7 puntos porcentuales a nivel nacional, lo cual se vio reflejado en una disminución de la pobreza laboral en 30 de las 32 entidades federativas. Destacan Quintana Roo con una disminución de 21.1, Baja California con 17.4 y Sonora con 14.5 puntos porcentuales. En contraste, las entidades que presentaron un aumento entre estos periodos en la pobreza laboral fueron: Oaxaca (1.2 puntos porcentuales) y Michoacán (0.5).

El porcentaje de las personas en situación de pobreza laboral en el cuarto trimestre 2021 sigue siendo superior al observado en el primer trimestre de 2020, antes de la emergencia sanitaria. Las entidades que presentaron los mayores incrementos entre estos periodos son: Puebla (9.5 puntos porcentuales), Ciudad de México (8.3) y Guanajuato (7.5). Mientras que las tres entidades con mayor disminución fueron: Zacatecas (3.9 puntos porcentuales), Colima con 2.5 y Tamaulipas con 2.2 puntos.

Porcentaje de población con ingreso laboral inferior al valor monetario de la canasta alimentaria según ciudad auto representada

Respecto a las áreas metropolitanas o ciudades autorrepresentadas,¹⁹ entre el tercer y cuarto trimestre de 2021, se observó una disminución del porcentaje de la población en situación de pobreza laboral en 31 ciudades autorrepresentadas, mientras que en ocho ciudades se observaron incrementos.

La ciudad de Coatzacoalcos fue la que tuvo un mayor aumento en el porcentaje de la población con ingreso laboral inferior al costo de la canasta alimentaria (pobreza laboral), al pasar de 41.1% en el tercer trimestre de 2021 a 46.7% en el cuarto trimestre de 2021, lo que representa un aumento de 5.5 puntos porcentuales durante este periodo, seguido de la ciudad de Tijuana y Colima con 2.0 y 1.6 puntos porcentuales, respectivamente.

Por otro lado, las mayores disminuciones trimestrales se presentaron en la ciudad de Villahermosa, Acapulco y ciudad de Puebla con 5.9, 3.5 y 2.8 puntos porcentuales menos, respectivamente. Destaca la disminución en Acapulco, ya que esta ciudad se encuentra entre las cinco ciudades (Coatzacoalcos, Cuernavaca, Tlaxcala, Acapulco y Tapachula) cuyos niveles de pobreza laboral son superiores al nacional (40.3% en el cuarto trimestre de 2021).

Entre el tercer trimestre de 2020 y cuarto trimestre de 2021, se observa una mejoría en el porcentaje de pobreza laboral de todas las ciudades, disminuciones que van desde los 0.7 a los 17.5 puntos porcentuales, siendo la ciudad de Morelia la de menor disminución y Cancún con la más alta.

Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza

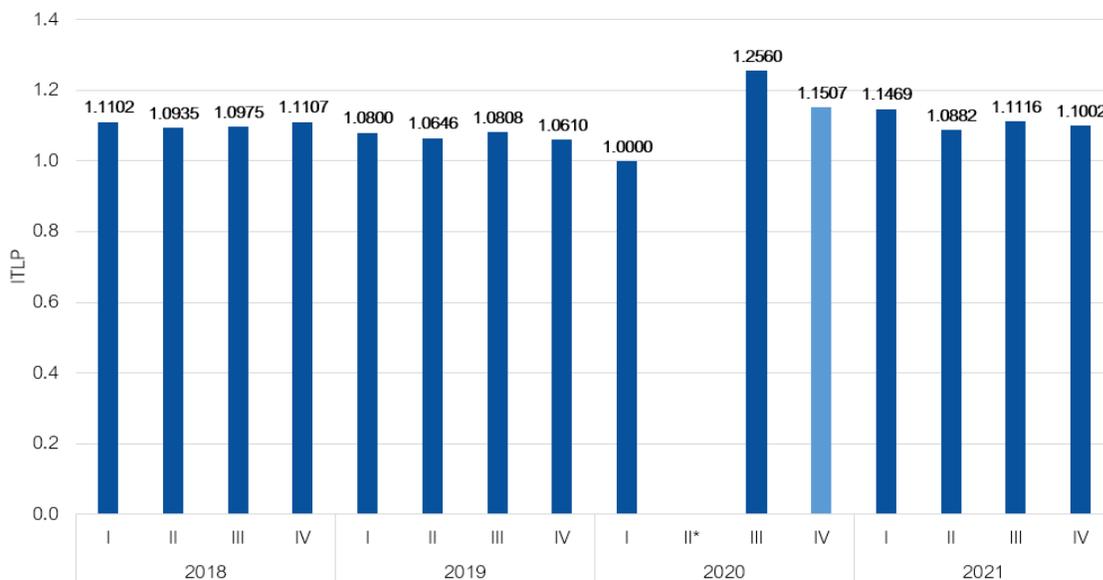
Entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, el ITLP presentó una disminución porcentual de 1.0%, al pasar de 1.1116 a 1.1002. Esto refleja el comportamiento de la pobreza laboral (40.3%), que presentó una mejora respecto a trimestres previos.

Durante este mismo periodo, el ITLP mostró una disminución porcentual en el ámbito urbano (2.4%) en contraste con el incremento observado para el ámbito rural (1.6%). Al respecto se observa que el ingreso laboral real presentó una disminución menor en el ámbito urbano de 0.4% en comparación con el ámbito rural donde cayó 3.2%.

Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP) base 1er trimestre de 2020

Nacional

Primer trimestre 2018 – cuarto trimestre 2021



Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENEO y la ENEO Nueva Edición (ENOE[®]). Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir del primer trimestre de 2018 se consideran las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas 2020 del INEGI. La información del cuarto trimestre de 2020 toma en cuenta la estimación de población con base en las proyecciones demográficas de CONAPO 2013. *Debido a la contingencia sanitaria por la COVID-19, el INEGI suspendió la recolección de información de la ENEO referente al segundo trimestre 2020, por lo cual no se cuenta con el insumo necesario para el cálculo de los indicadores correspondientes a este periodo.

En cuanto a la variación entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, el ITLP registró una disminución de 12.4%, al pasar de 1.2560 a 1.1002, respectivamente. La magnitud de este cambio se debe a la reducción de 5.7 puntos porcentuales en el porcentaje de personas en situación de pobreza laboral entre estos periodos, que pasó de 46.0% a 40.3%.

En este mismo periodo, el ITLP mostró una mayor disminución en el ámbito urbano (14.6%), en comparación con el ámbito rural cuya reducción fue de 7.5%. Esto va acorde al aumento del ingreso laboral real per cápita que fue de 12.2% en las zonas urbanas, y de 7.2% en zonas rurales.

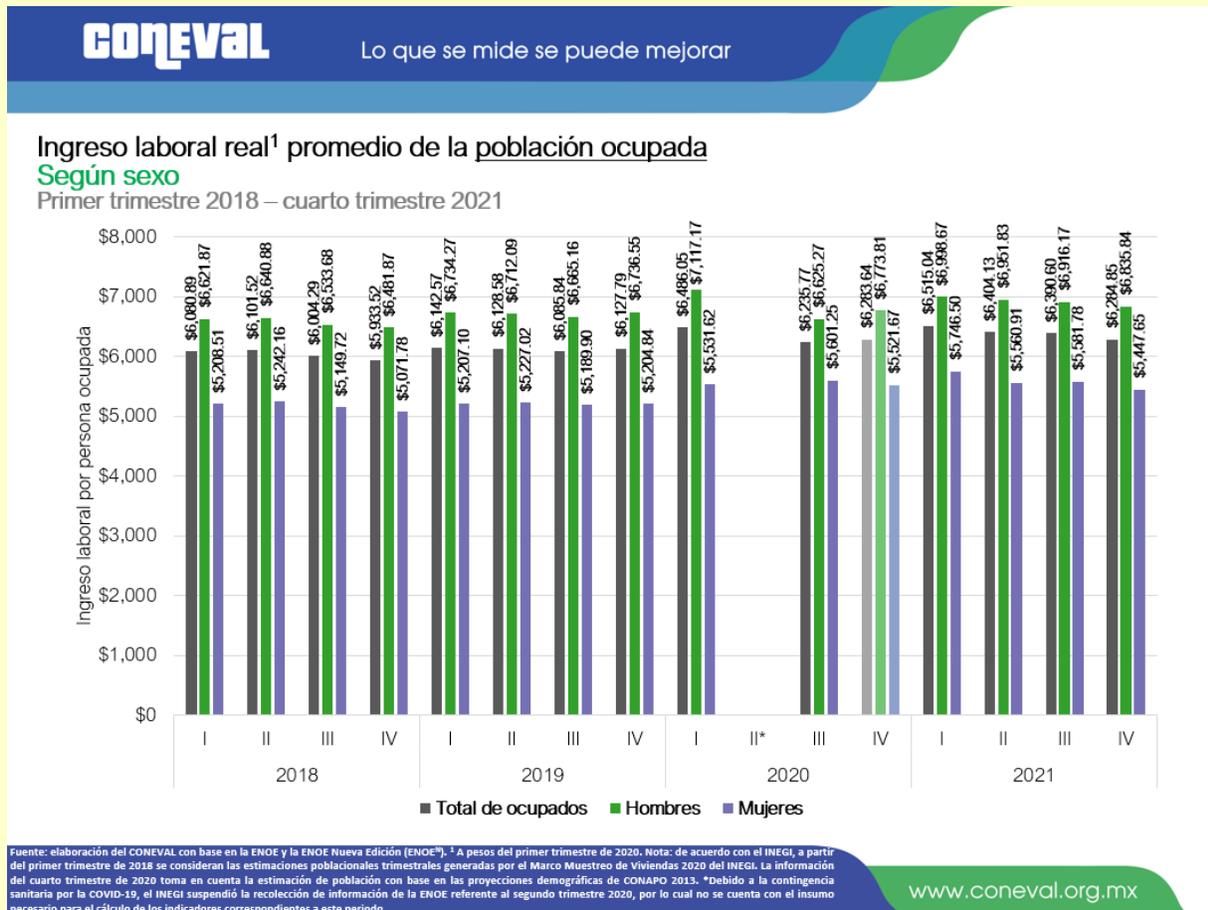
Ingreso laboral real promedio de la población ocupada según grupo poblacional

Ingreso laboral real promedio según sexo

En el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real promedio de la población ocupada a nivel nacional fue de \$6,284.85 al mes. Los hombres ocupados reportaron un ingreso laboral mensual de \$6,835.84 y las mujeres \$5,447.65. En términos relativos, en el cuarto trimestre de 2021 el ingreso de los hombres ocupados es aproximadamente 1.3 veces el de las mujeres, lo que indica una proporción mayor al del trimestre anterior (1.2 veces más).

Asimismo, entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real promedio de los hombres ocupados presentó una disminución menor que el de las mujeres ocupadas 1.2 % y 2.4%, respectivamente.

Por otra parte, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral de los hombres ocupados presentó una recuperación de 3.2%, en contraste con el ingreso laboral real promedio de las mujeres ocupadas que presentó una disminución de 2.7%.



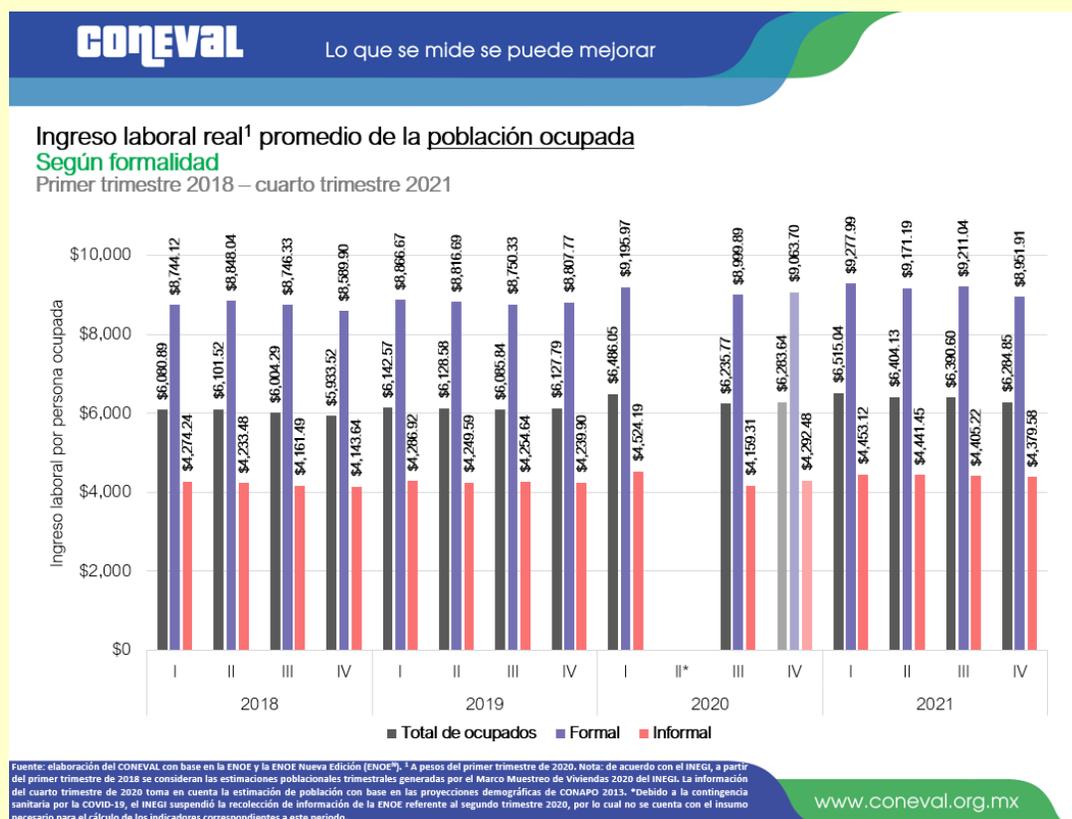
Ingreso laboral real promedio según situación de formalidad

Durante el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral promedio de la población ocupada a nivel nacional fue de \$6,284.85 al mes. En cuanto a situación de formalidad, los ocupados formales reportaron un ingreso laboral mensual de \$8,951.91, el doble de los ocupados en trabajos informales (\$4,379.58).

Entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral promedio de la población ocupada formal mostró una disminución de 2.8%, mientras que la población ocupada en situación de informalidad mostró una reducción de 0.6%.

Asimismo, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, se observó una disminución en el ingreso laboral de la población ocupada formal de 0.5%, mientras que, en los informales se observó un aumento de 5.3%.

Al observar el ingreso laboral promedio de la población ocupada formal durante el cuarto trimestre de 2021 (\$8,951.91 pesos), se muestra que este ingreso es \$244.06 inferior al mostrado en el primer trimestre 2020 (\$9,195.97), previo a la crisis sanitaria por la COVID-19. Mientras que el ingreso laboral promedio de la población ocupada en situación de informalidad en el cuarto trimestre 2021 (\$4,379.58 pesos) es \$144.61 menor al mostrado en niveles previos a la crisis sanitaria por la COVID-19 cuando se ubicó en \$4,524.19 pesos.



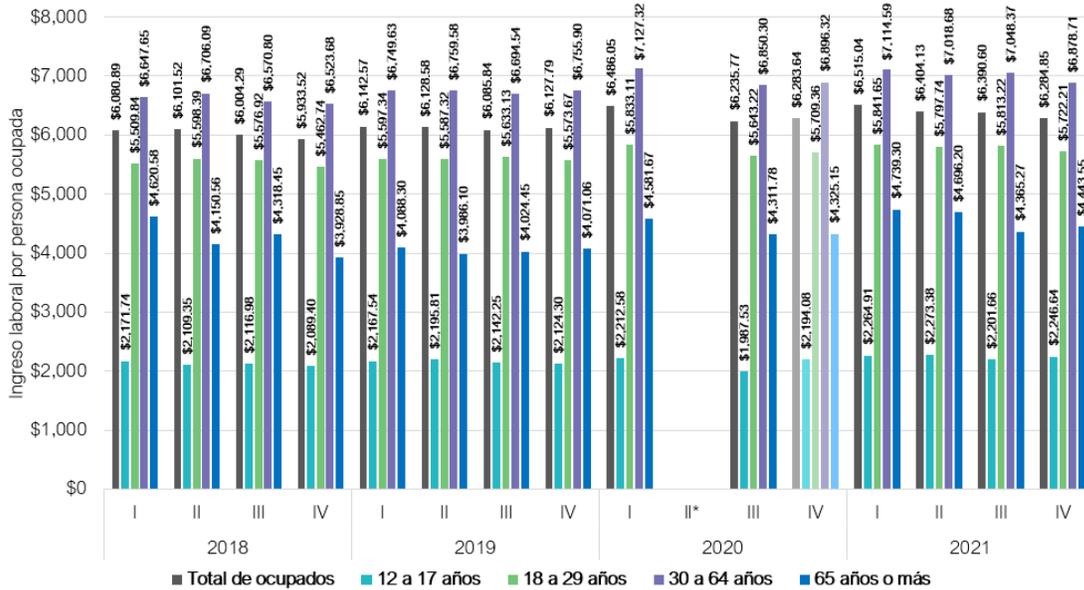
Ingreso laboral real promedio según rangos de edad

En cuanto al ingreso laboral promedio de la población ocupada por rangos de edad, en el cuarto trimestre de 2021, la población adulta (30 a 64 años), los menores (12 a 17 años), los jóvenes (18 a 29 años) y los adultos mayores (65 años o más) recibieron en promedio por su trabajo \$6,878.71, \$2,246.64, \$5,722.21 y \$4,443.55, respectivamente. Es decir, durante este periodo, la población de 30 a 64 años recibió aproximadamente 3.1 veces el ingreso de los menores, 1.2 veces el ingreso de los jóvenes y 1.5 veces el de los adultos mayores, proporciones similares a las del trimestre anterior (3.2, 1.2 y 1.6, respectivamente).

Ingreso laboral real¹ promedio de la población ocupada

Según rango de edad

Primer trimestre 2018 – cuarto trimestre 2021



Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENOE y la ENOE Nueva Edición (ENOE²). ¹ A pasos del primer trimestre de 2020. Nota: de acuerdo con el INEGI, a partir del primer trimestre de 2018 se consideran las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas 2020 del INEGI. La información del cuarto trimestre de 2020 toma en cuenta la estimación de población con base en las proyecciones demográficas de CONAPO 2013. *Debido a la contingencia sanitaria por la COVID-19, el INEGI suspendió la recolección de información de la ENOE referente al segundo trimestre 2020, por lo cual no se cuenta con el insumo necesario para el cálculo de los indicadores correspondientes a este periodo.

Adicionalmente, entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real promedio de los ocupados menores y el de los adultos mayores aumentó 2.0% y 1.8%, respectivamente, mientras que los jóvenes y la población adulta mostraron una disminución de 1.6% y 2.4%, respectivamente.

Por otro lado, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real promedio de los ocupados menores fue el que mostró una mayor recuperación (13.0%) en comparación con el ingreso de los adultos mayores (3.1%), los jóvenes (1.4%) y de los adultos (0.4%). Sin embargo, los ingresos de la población joven, adulta y adulta mayor son inferiores al nivel mostrado en el primer trimestre 2020, en \$110.91, \$248.60 y \$138.13 pesos, respectivamente, previo a la crisis sanitaria por la COVID-19.

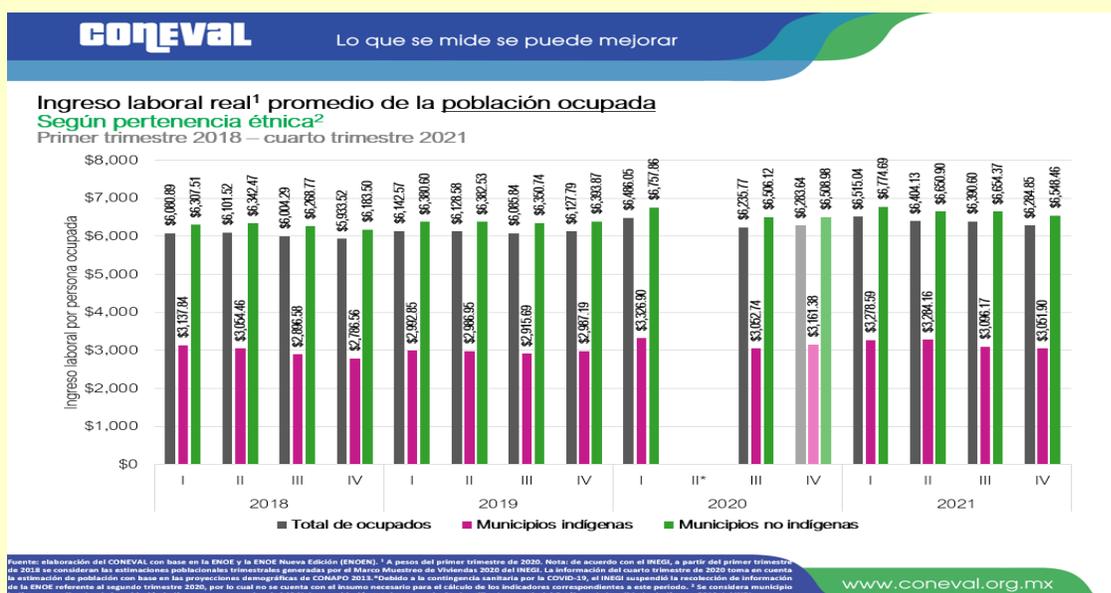
Ingreso laboral real promedio según pertenencia étnica

En el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real promedio del total de la población ocupada que reside en municipios no indígenas fue de \$6,548.46 al mes, poco más del doble (2.1 veces) del ingreso real de los ocupados residentes en municipios indígenas, que en promedio fue de \$3,051.90.

Entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, el ingreso laboral real de los ocupados en municipios indígenas disminuyó 1.4%, mientras que el ingreso laboral real promedio de los ocupados que residen en municipios no indígenas se redujo 1.6%.

Por otra parte, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, se observa una recuperación del ingreso laboral real promedio de los ocupados residentes en municipios no indígenas de 0.7%, mientras que, el ingreso de los ocupados residentes en municipios indígenas permaneció en niveles similares.

Cabe señalar que el ingreso laboral real promedio de los residentes en municipios indígenas del cuarto trimestre 2021 (\$3,051.90) es \$275.00 pesos inferior al del primer trimestre 2020 cuando se ubicó en \$3,326.90, previo a la crisis sanitaria por la COVID-19. Mientras que, para los ocupados de municipios no indígenas, el ingreso laboral real del cuarto trimestre 2021 (\$6,548.46) es \$209.40 pesos inferior respecto al periodo previo al inicio de la contingencia sanitaria (\$6,757.86). Es decir, la recuperación es menor para los ocupados en municipios indígenas.



Contexto económico ante la pandemia por la COVID-19

La emergencia sanitaria derivada del virus SARS-CoV-2 (COVID-19) inició en México a finales de marzo 2020, cuando el Consejo de Salubridad General reconoció la epidemia por el virus SARS-CoV2²⁰ y estableció la suspensión de actividades no esenciales. Más tarde, en mayo 2020, el Gobierno federal anunció la reapertura paulatina de actividades laborales, económicas y sociales en distintas entidades federativas.²¹ Posteriormente, en diciembre 2020, inició la vacunación contra la COVID-19 en México, de manera que, a finales de diciembre de 2021, 88.0% de la población de 18 años y más contaba con al menos una dosis de la vacuna.²²

El impacto generalizado de la emergencia sanitaria y las medidas adoptadas para mitigar la contingencia dieron pie a una contracción económica durante este periodo.

De acuerdo con el Indicador Global de la Actividad Económica (IGAE) con cifras desestacionalizadas, en periodos recientes se han mostrado signos de recuperación luego de que en el segundo trimestre 2020 la variación anual cayera 18.8%. De tal forma que, en el tercer trimestre 2020, este indicador se ubicó en -8.1% y casi un año después, en el segundo trimestre 2021 alcanzó su máximo aumento (19.9%) posterior al inicio de la emergencia sanitaria por COVID-19.²³ Para el tercer trimestre 2021, la actividad económica tuvo una tasa de crecimiento anual de 4.3%, menor a la registrada el trimestre anterior, en el cuarto trimestre 2021 esta tasa se ubicó en 0.1%.²⁴

El aumento en el número de trabajadores afiliados al IMSS²⁵ también refleja la recuperación paulatina de la economía mexicana. Durante el cuarto trimestre de 2021, se observa una recuperación respecto al tercer trimestre de este mismo año de 25,229 plazas más (un aumento de 0.1%). El mismo comportamiento se presentó tanto para los trabajadores permanentes como eventuales de 0.1% y 0.3%, respectivamente. Entre el tercer trimestre 2020 y el cuarto trimestre de 2021 este indicador presentó un aumento de 4.7% (917,956 plazas). El número de trabajadores permanentes registrados en el IMSS mostró un incremento de 5.7%, en contraste, el número de trabajadores eventuales disminuyó 2.0% durante este periodo. Dentro de estos cambios, destaca la disminución de empleos en el sector urbano con 112,689 empleos menos (4.5%), mientras que, en las zonas rurales, se observó un incremento de 59,358 empleos (27.9%).

Dados los efectos económicos de la pandemia por COVID-19 y con el objetivo de complementar los resultados de la pobreza laboral del tercer trimestre 2021, se presentan las principales características de los ocupados, así como las brechas de algunos grupos de población por la situación de formalidad u ocupación.

Características de la población ocupada en especial vulnerabilidad ante la COVID-19

Ocupados según situación de formalidad y actividad económica

Entre el tercer trimestre de 2021 y cuarto trimestre de 2021 se observa una disminución en la pobreza laboral de las personas ocupadas en el sector informal, mientras que en el sector formal se reporta un ligero incremento. El porcentaje de ocupados informales con un ingreso laboral inferior al valor monetario de la canasta alimentaria pasó de 22.8% a 21.6%, mientras que el de los ocupados formales pasó de 0.9% a 1.3%.

Respecto al tercer trimestre de 2020, se observa un aumento de \$220.27 pesos en el ingreso real de las personas ocupadas informales al pasar de \$4,159.31 a \$4,379.58 pesos mientras que, las personas trabajadoras formales presentaron una disminución de \$47.97 pesos, al pasar de \$8,999.89 a \$8,951.91 pesos durante este periodo.

Ingreso laboral real¹ promedio de la población ocupada por actividad económica Según situación del empleo

Tercer trimestre 2021 – cuarto trimestre 2021

	Informales			Formales		
	3 ^{er} trimestre 2021	4 ^{to} trimestre 2021	Variación porcentual	3 ^{er} trimestre 2021	4 ^{to} trimestre 2021	Variación porcentual
Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca	\$ 2,540.15	\$ 2,666.77	5.0%	\$ 6,562.71	\$ 6,479.76	-1.3%
Industria extractiva y de la electricidad	\$ 5,612.58	\$ 6,233.29	11.1%	\$ 12,328.80	\$ 11,733.93	-4.8%
Industria manufacturera	\$ 4,388.49	\$ 4,137.27	-5.7%	\$ 8,209.43	\$ 7,863.80	-4.2%
Construcción	\$ 6,587.52	\$ 6,524.44	-1.0%	\$ 10,798.97	\$ 10,898.55	0.9%
Comercio	\$ 3,955.11	\$ 3,966.21	0.3%	\$ 8,081.12	\$ 7,768.31	-3.9%
Restaurantes y servicios de alojamiento	\$ 4,182.09	\$ 4,131.71	-1.2%	\$ 7,871.78	\$ 7,748.44	-1.6%
Transportes, comunicaciones, correo y almacenamiento	\$ 6,623.75	\$ 6,457.65	-2.5%	\$ 11,018.93	\$ 10,316.14	-6.4%
Servicios profesionales, financieros y corporativos	\$ 6,308.51	\$ 5,751.50	-8.8%	\$ 10,470.25	\$ 10,392.46	-0.7%
Servicios sociales	\$ 6,498.70	\$ 5,897.04	-9.3%	\$ 10,464.06	\$ 10,020.18	-4.2%
Servicios diversos	\$ 4,527.01	\$ 4,578.05	1.1%	\$ 8,551.00	\$ 9,238.45	8.0%
Gobierno y organismos internacionales	\$ 6,295.75	\$ 6,964.33	10.6%	\$ 10,474.00	\$ 10,383.46	-0.9%

Fuente: elaboración del CONEVAL con base en la ENOE Nueva Edición (ENOE¹). ¹ A precios del primer trimestre de 2020.
Nota: de acuerdo con el INEGI, la información considera las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas del INEGI.

www.coneval.org.mx

De forma trimestral, se observa una caída en el ingreso real de ambos grupos con disminuciones de \$25.64 y \$259.13 pesos menos para las personas ocupadas informales y formales, respectivamente. En este sentido, las principales actividades económicas donde se presentaron las mayores disminuciones trimestrales en el ingreso real promedio fueron: transportes, comunicaciones, correo y almacenamiento (\$702.78) e industria extractiva y de la electricidad (\$594.87) para el sector formal, mientras que en el sector informal fueron: servicios sociales (\$601.67) y servicios profesionales, financieros y corporativos (\$557.01).

Por otro lado, el número total de personas ocupadas entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021 aumentó 0.3 millones y, entre el tercer trimestre 2020 y el cuarto trimestre 2021, se presentó un aumento de 5.1 millones de personas ocupadas. Este incremento fue mayor en las personas ocupadas informales con 3.5 millones mientras que en las personas formales fue de 1.6 millones. Durante este periodo, las actividades económicas con mayores incrementos fueron: comercio con 1.3 millones de personas y, restaurantes y servicios de alojamiento con 1.0 millones de personas.

Posición en la ocupación

Entre el tercer y el cuarto trimestre de 2021, se observa un aumento de la población ocupada de más de medio millón de personas, 666 mil trabajadores más. Este incremento se distribuyó en todos los tipos de ocupación, con excepción de los trabajadores sin pago que disminuyeron en 77.4 mil.

Respecto al tercer trimestre de 2020, el número de ocupados aumentó en 5.8 millones de personas, el principal aumento se dio en el número de trabajadores subordinados y remunerados al pasar de 35.1 millones a 38.6 millones entre estos periodos. Este aumento representa la incorporación al mercado laboral como trabajadores subordinados y remunerados de 3.5 millones de personas. En el caso de empleadores; trabajadores por cuenta propia; y, trabajadores sin pago, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, se observa un aumento de 465.5 mil, 1,716.4 mil y 159.6 mil trabajadores, respectivamente.

Acceso a servicios de salud como prestación laboral

Entre el tercer y el cuarto trimestre de 2021, resalta una disminución porcentual de 0.5% de la población ocupada sin acceso a servicios de salud, pasando de 62.1% a 61.8%. Además, se observa una reducción de la población afiliada al ISSSTE en 0.3%, lo cual representa 11,987 derechohabientes menos.

Respecto a la población ocupada con acceso a los servicios de salud, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021, se observa una disminución en 1.8 puntos porcentuales (al pasar de 40.0% a 38.2% respectivamente). Adicionalmente, entre estos mismos periodos, se observa que la población ocupada con acceso por parte del IMSS incrementó 7.3%; mientras que, la población con acceso por otras instituciones disminuyó en 10.0%. Cabe señalar que, al menos desde el primer trimestre de 2020, poco más del 80.0% de la población ocupada que cuenta con acceso a servicios de salud está afiliada al IMSS.

Relación de dependencia económica

La relación de dependientes económicos indica el promedio del número de dependientes económicos que hay en los hogares por cada residente ocupado, entre el tercer y el cuarto

trimestre de 2021, esta relación se mantuvo en niveles similares (1.4), presentando una disminución porcentual de 0.5%.

Por otra parte, al realizar la comparación entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021 se observa que esta relación disminuyó en 8.1%, al pasar de 1.5 a 1.4, respectivamente.

Clasificación de los antecedentes laborales

Respecto al total de los desocupados según la clasificación de los antecedentes laborales, entre el tercer y cuarto trimestre de 2021, se presentó una disminución de 1.6 puntos porcentuales en el porcentaje de personas que perdieron o terminaron su empleo anterior al pasar de 60.6% a 59.0%, respectivamente. Asimismo, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021 se observó una disminución de 10.4 puntos porcentuales en este grupo, al pasar de 69.5% a 59.0%, respectivamente.

Por otro lado, entre el tercer y cuarto trimestre de 2021, se presentó un aumento de 3.1 puntos porcentuales de aquellas personas que indicaron insatisfacción con el empleo anterior, al pasar de 29.7% a 32.8%, respectivamente. Al comparar con el tercer trimestre de 2020 se observa que esta tendencia (aumento) se mantiene, al registrar 11.6 puntos porcentuales de incremento (pasó de 21.2% en el tercer trimestre de 2020 a 32.8% para el cuarto trimestre de 2021).

Duración de desempleo

En relación con el tiempo que las personas se encuentran desempleadas, entre el tercer y cuarto trimestre de 2021, se observó un incremento de 1.2 puntos porcentuales en la población que permaneció más de un mes y hasta tres meses desempleada (al pasar de 32.1% a 33.3%, respectivamente). De igual forma, se observa un aumento de 1.0 punto porcentual en las personas con una duración de desempleo de más de seis meses hasta un año, al pasar de 6.7% a 7.7%, respectivamente. Por otra parte, se destaca que, en la población de más de un año desempleada, se presenta una disminución de 1.3 puntos porcentuales en el mismo periodo (al pasar de 5.5% a 4.2%). Respecto al tercer trimestre de 2020, se observa un incremento en todas de las categorías de duración de desempleo a excepción de “más de tres meses hasta seis meses”, con una disminución de 7.8 puntos porcentuales, al pasar de 17.9% a 10.0%, respectivamente.

Tamaño de la unidad económica

Referente a la ocupación por tamaño de unidad económica y tipo de establecimiento (micro, pequeño, mediano, grande, gobierno u otro), para los trabajadores de los micronegocios, entre el tercer y cuarto trimestre de 2021, se observó un aumento de 0.4 millones de personas (23.1 a 23.5 millones de personas), lo cual representa el mayor aumento entre los ocupados según tamaño de la unidad económica.

Por otro lado, entre el tercer trimestre de 2020 y el cuarto trimestre de 2021 se presenta un aumento de 3.2 millones de ocupados en las personas que laboran en micronegocios (de 20.3 a 23.5 millones de personas), siendo este el mayor aumento entre los ocupados según esta clasificación.

Trabajadores del hogar

Entre el tercer trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2021, el número de personas trabajadoras domésticas con alguna remuneración disminuyó 0.5%, mientras que, respecto al tercer trimestre de 2020, este indicador aumentó 12.6%, esto al pasar de 1.9 a 2.1 millones de personas. Este incremento fue resultado del aumento de mujeres trabajadoras domésticas con alguna remuneración, dado que los trabajadores del hogar hombres presentaron una disminución durante este periodo.

Del total de personas trabajadoras del hogar remuneradas en el cuarto trimestre de 2021, 15.6% se encontraban en situación de pobreza laboral, es decir, su ingreso laboral fue menor al costo de la canasta alimentaria, mientras que, en el tercer trimestre del mismo año este porcentaje fue de 16.4%; lo anterior representa una disminución de 0.8 puntos porcentuales respecto al cuarto trimestre de 2021. Sin embargo, este valor sigue por arriba del observado en el primer trimestre de 2020, previo a la contingencia sanitaria, cuando se ubicó en 12.1%.

La disminución trimestral se explica por una combinación del aumento del ingreso promedio real de las mujeres trabajadoras del hogar, el cual fue de 1.0% y el aumento en el número de mujeres ocupadas en esta labor. Por otro lado, los hombres presentaron una disminución en su ingreso laboral de 10.0%, así como una disminución en esta ocupación. Sin embargo, es importante resaltar que, aún existe una brecha salarial entre personas trabajadoras del hogar hombres y mujeres, la cual para el cuarto trimestre de 2021 se ubicó en \$1,645.20, monto menor que el trimestre anterior que se ubicó en \$2,273.61 pesos.

La información completa al cuarto trimestre de 2021 está disponible en www.coneval.org.mx.

- [Resultados de ITLP y pobreza laboral a nivel nacional y entidad federativa al cuarto trimestre de 2021](#)
- [Ingresos laborales per cápita](#)
- [Cuadros del ITLP e indicadores](#)
- [Notas técnicas](#)
- [Programas de cálculo del ITLP](#)

NOTA: Podrán consultar [aquí la información del ITLP anterior](#).

¹ En el segundo trimestre 2020 no se estimaron los indicadores de pobreza laboral correspondientes al no contar con el insumo necesario. Conforme al acuerdo de la Secretaría de Salud por el cual se reanudan todos los censos y encuestas, emitido el 17 de julio de 2020, se reiniciaron paulatinamente los ejercicios de recolección de información estadística que conllevan entrevistas cara a cara.

² Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Comunicado de prensa Núm. 416/20. 3 de septiembre 2020. Disponible en: https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/boletines/2020/iooe/enoeNvaEdcion2020_09.pdf Consultado el 17 de febrero de 2022.

³ Para más información consultar la documentación de la ENOE^N: <https://www.inegi.org.mx/programas/enoe/15ymas/>.

⁴ Cabe mencionar que, según el INEGI, no existen cambios estadísticos significativos en los indicadores estratégicos de ocupación y empleo cuando se consideran exclusivamente entrevistas cara a cara, de cuando se combinan con entrevistas telefónicas.

⁵ Proyecciones de población elaboradas y actualizadas por el CONAPO, el 16 de abril de 2013.

⁶ Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Comunicado de prensa Núm. 280/21. Disponible en: https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/boletines/2021/enoe_ie/enoe_ie2021_05.pdf Consultado el 17 de febrero de 2022.

⁷ Esta estimación actualiza a la población de una muestra de viviendas de manera continua, lo que permite contar con estimaciones de población entre eventos censales.

⁸ Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Comunicado de prensa Núm. 89/22. Disponible en: https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/boletines/2022/enoe_ie/enoe_ie2022_02.pdf Consultado el 17 de febrero de 2022.

⁹ El 22 de noviembre de 2021, la información de pobreza laboral contempla algunas adecuaciones resultado de la agenda permanente de actualización y análisis de la información de pobreza que genera el Consejo. Para más información al respecto se sugiere consultar la Nota técnica: adecuaciones en la pobreza laboral y el Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza (ITLP) disponible en: https://www.coneval.org.mx/Medicion/Documents/ITLP_IS/Notas_tecnicas_ITLP.zip

¹⁰ Las bases de datos publicadas de la ENOE^N del cuarto trimestre 2020 toman en cuenta la estimación de población con base en las proyecciones demográficas de CONAPO 2013, por lo que, con la finalidad de presentar un comparativo con el año anterior se presenta la información respecto al tercer trimestre 2020, que considera las estimaciones poblacionales trimestrales generadas por el Marco Muestreo de Viviendas 2020 del INEGI.

¹¹ En este comunicado, los porcentajes parciales pueden no sumar el 100% y las diferencias en puntos porcentuales o variaciones porcentuales puede no ser exactas debido al redondeo.

¹² Según los Comunicados de prensa del INPC del INEGI de octubre, noviembre y diciembre 2021, se observó una mayor incidencia de la inflación del rubro alimentos, bebidas y tabaco, así como en el de energéticos en el comportamiento de la inflación general anual. Para más información se sugiere consultar los Comunicados de prensa NÚM. 639/21, NÚM. 725/21 y NÚM. 9/22 del INEGI disponibles en: <https://www.inegi.org.mx/app/saladeprensa/default.html>. Consultado el 17 de febrero de 2022.

¹³ Desde el primer trimestre 2021 se observó un aumento progresivo de la inflación anual hasta superar en el segundo trimestre 2021 el objetivo de inflación del Banco de México (BANXICO) de 3% +/- un punto porcentual.

¹⁴ Corresponde al precio promedio chiles jalapeño, poblano, serrano y otros chiles.

¹⁵ Corresponde a desayunos, comidas y cenas consumidos fuera del hogar.

¹⁶ Corresponde a desayunos, comidas y cenas consumidos fuera del hogar.

¹⁷ Prueba estadística realizada al 95% de confianza.

¹⁸ Indicador que refleja mayor desigualdad entre más se acerca a la unidad.

¹⁹ Además de los resultados nacionales, con la ENOE es posible obtener estimaciones para las 32 entidades federativas, cuatro niveles de localidad, así como de 39 ciudades auto representadas de interés. Los criterios para elegir una ciudad como auto representada en la ENOE son el político, el de desarrollo económico, su tasa de crecimiento medio anual y su desarrollo urbano, además de la clasificación según el Sistema Urbano Nacional (SUM) 2018. Para más información consultar la siguiente

liga: https://www.inegi.org.mx/contenidos/productos/prod_serv/contenidos/espanol/bvinegi/productos/nueva_estruc/702825190613.pdf

²⁰ Secretaría de Gobernación. ACUERDO por el que el Consejo de Salubridad General reconoce la epidemia de enfermedad por el virus SARS-CoV2 (COVID-19) en México, como una enfermedad grave de atención prioritaria, así como se establecen las actividades de preparación y respuesta ante dicha epidemia. Disponible

en: https://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5590161&fecha=23/03/2020.

Consultado el 17 de febrero de 2022.

²¹ Secretaría de Gobernación. ACUERDO por el que se establece una estrategia para la reapertura de las actividades sociales, educativas y económicas, así como un sistema de semáforo por regiones para evaluar semanalmente el riesgo epidemiológico relacionado con la reapertura de actividades en cada entidad federativa, así como se establecen acciones extraordinarias.

Disponible en:

https://dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5593313&fecha=14%2F05%2F2020. Consultado el 17 de febrero de 2022.

²² Secretaría de Salud. COVID-19 MÉXICO Comunicado Técnico Diario 30 de diciembre 2021.

Disponible

en: https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/689703/2021.12.30_17h00_ComunicadoTecnicoDiario_Covid19.pdf Consultado el 17 de febrero de 2022.

²³ Después de ocho trimestres consecutivos de permanecer en terreno negativo, del segundo trimestre de 2019 al primer trimestre de 2021, la tasa de variación anual del IGAE mostró cifras positivas a partir del segundo trimestre 2021.

²⁴ Este dato refiere a los meses de octubre y noviembre de este año. Instituto Nacional de Estadística y Geografía. Indicador Global de la Actividad Económica. Disponible en: <https://www.inegi.org.mx/temas/igae/>.

²⁵ Secretaría del Trabajo y Previsión Social. Trabajadores asegurados en el IMSS. Disponible en: <http://www.stps.gob.mx/gobmx/estadisticas/>.



Presentación Pág. — 05

Cuentas por Sectores Institucionales Trimestrales, Agosto de 2020.
..... Pág. — 14

Cuentas por Sectores Institucionales de México 2o. y 3er. Trimestres de 2021.
..... Pág. — 56

Sistema de Indicadores Cíclicos Estadística de Coyuntura Octubre de 2021.
..... Pág. — 110

Estimación Oportuna del PIB Trimestral en México.
..... Pág. — 111

Cuadro, Generación del PIB por Sector Institucional (%) 2o. Trimestre 2021.
..... Pág. — 122

Cuadro, Generación del PIB Sector Institucional (%) Varios Trimestres – Años.
..... Pág. — 123

Indicadores de Ocupación y Empleo a Junio de 2021 Pág. — 125

Indicadores Trimestrales de la Actividad Económica Estatal.
..... Pág. — 147

Índice de la Tendencia Laboral de la Pobreza y la Pobreza Laboral, 4o. Trimestre 2021.
..... Pág. — 148

Convocatoria Pág. — 177